

Топливо внутреннего сторания

Правительство кардинально решило проблему роста цен

Правительство после нескольких месяцев бездействия пошло на радикальные меры ради стабилизации цен на нефтепродукты — с 21 сентября оно временно запретило экспорт товарного бензина и дизтоплива. Сроки отмены запрета неясны, но участники рынка отмечают, что едва ли эмбарго продлится более месяца. В противном случае НПЗ будут вынуждены снижать переработку из-за затоваривания дизтопливом. За это время правительству и нефтекомпаниям предстоит прийти к соглашению о новом механизме стабилизации топливного рынка, который, видимо, будет включать в себя высокую экспортную пошлину.

Премьер Михаил Мишустин подписал постановление правительства, которое вводит временный запрет на экспорт бензина и дизельного топлива из России. Документ вступил в силу 21 сентября, но сроки его действия в правительстве не раскрыли.

Запрет должен помочь стабилизировать ситуацию на внутреннем рынке нефтепродуктов, цены на которые этим летом неоднократно обновляли исторические максимумы. Как пояснили в Минэнерго, «ограничения позволят пресечь серый экспорт моторных топлив и насытить внутренний рынок». После их введения министерство ожидает увеличения предложения нефтепродуктов на внутреннем рынке.

При этом разрешен вывоз товарного топлива в Абхазию и Южную Осетию, страны Евразийского экономического союза (ЕАЭС), а также в рамках межправительственных соглашений. Также ограничения не затронут гуманитарную помощь, транзит, обеспечение военных формирований за рубежом и топливо для личного пользования граждан.

Правительство решило прибегнуть к запрету экспорта после того, как стало очевидно, что потребуется время для согласования и введения заградительной экспортной пошлины на топливо. Для этого нужно внесение поправок к закону о таможенном тарифе и, возможно, также к Налоговому кодексу, и поэтому она не сможет заработать с октября.

Запрет экспорта касается только товарных бензина и дизтоплива и не распространится на прямой бензин, а также тяжелые дистилляты и продукты с содержанием серы выше 0,05%. Таким образом, простые НПЗ смогут продолжить экспорт, а сложные НПЗ, возможно, увеличат выпуск нетоварных продуктов, в том числе сернистого дизтоплива (запрещено к обороту в РФ), а также керосина и мазута, на которые ограничения не распространяются. Тем не менее, если запрет продлится дольше нескольких недель, крупным НПЗ грозит затоваривание дизтопливом и сокращение пе-



Спешный запрет на экспорт топлива из РФ не может быть долгим: его просто окажется некуда девать
ФОТО ЕВГЕНИЯ ПАВЛЕНКО

реработки. Учитывая, что экспорт нефти из России также ограничен в рамках взаимных обязательств с Саудовской Аравией, сокращение переработки неминуемо приведет к необходимости снижать и добычу нефти.

На фоне принятых решений стоимость топлива на бирже продолжила падать третий день подряд. Бензин марки АИ-92 в европейской части России подешевел по итогам торгов 21 сентября на 5,7%, до 61,9 тыс. руб. за тонну (с 18 сентября, когда появились слухи о введении пошлины, — на 12,2%), бензин марки АИ-95 потерял в цене почти 4%, до 66,5 тыс. руб. за тонну (с начала недели падение на 12%). Котировки дизтоплива упали на 2,1%, до 71,9 тыс. руб. за тонну (на 4,2% относительно пика в 75 тыс. руб., достигнуто 19 сентября).

Введенный запрет на экспорт (его объем оценивается в 900 тыс. баррелей в сутки по дизелю и 60–100 тыс. баррелей по бензину) является самой жесткой из возможных мер регулирования. Предполагается, что она даст правительству время для подготовки более системных решений в виде заградительной экспортной пошлины. При этом, как сообщали источники, "Ъ", пошлина может быть нестандартной — государство собирается возвращать ее «добросовестным экспортерам», то есть тем компаниям, которые выполняют рекомендации Минэнерго по поставкам на внутренний рынок. Ее точный размер до сих пор не определен: обсуждается широкий диапазон — от \$50 до \$500 за тонну.

Глава Российского топливного союза Евгений Аркуша полагает, что временный запрет был принят для того, чтобы в моменте насытить рынок и простимулировать все заинтересованные стороны «ускорить принятие нормативных документов, обеспечивающих в дальнейшем нормальное функционирова-

ние внутреннего рынка нефтепродуктов». Механизм будет обсуждаться с главами нефтекомпаний и заинтересованными ведомствами 22 сентября на совещании у вице-премьера Александра Новака. Господин Аркуша сомневается, что полный запрет экспорта будет введен надолго. «Даже месяц — это очень много. Скорее всего, счет идет на дни», — говорит он, отмечая, что в противном случае НПЗ придется снижать переработку, поскольку производство дизельного топлива при полной загрузке НПЗ существенно превышает объемы его спроса на российском рынке.

В «Финаме» при этом отмечают, что сокращение поставок из России может спровоцировать рост цен на дизтопливо на мировых рынках на фоне нехватки там перерабатывающих мощностей. Там также полагают, что от запрета экспорта бензина сильнее всего пострадает «Сургутнефтегаз», а дизтоплива — «Татнефть» и «Газпром нефть». В крупнейших российских нефтекомпаниях ситуацию не комментируют.

Ольга Мордюшенко

Царствуй, лежа на Баку

Азербайджан решает проблему Карабаха как свой внутренний вопрос

В азербайджанском Евлахе 21 сентября встретились представители карабахских армян и Баку. Встреча дала старт процессу, который впервые в истории территориальных конфликтов на постсоветском пространстве может закончиться неоспариваемой никем в мире интеграцией непризнанной республики в состав признанного государства. Правда, против воли жителей этого региона.

Утром 21 сентября из Степанакерта (азербайджанское название Ханкенди) в находящийся в 100 км Евлах выехал кортеж с армянской делегацией. По сообщениям армянских СМИ и судя по опубликованным позже фотографиям с места переговоров, армян Карабаха представляли депутат местного парламента Давид Мелкумян и глава Центра по обеспечению сотрудничества с миротворческим контингентом РФ Сергей Мартirosян.

Азербайджанская пресса сообщила, что на встрече также присутствовал руководитель российской стороны Совместного мониторингового центра РФ и Турции (появился на территории Азербайджана после второй карабахской войны) контр-адмирал Олег Семенов.

Со стороны Баку переговоры вел депутат Национального собрания Рамин Мамедов. Весной этого года азербайджанский лидер Ильхам Алиев поручил ему отвечать за контакты с карабахскими армянами. Кроме того, в делегацию входили заместитель спецпредставителя президента Башир Гаджиев и сотрудник спецпредставительства Илькин Султанов.

Переговоры длились недолго и закончились без каких-либо договоренностей. Азербай-

джанское агентство Trend сообщило, что Рамин Мамедов представил планы «по реинтеграции армянских жителей Карабаха». В своих сообщениях азербайджанские СМИ не указывали должности армянских переговорщиков, называя их «представителями армянских жителей Карабаха».

Кроме того, как отмечается в сообщении Trend, на встрече Баку подчеркнул «важность скорейшей реализации вопросов, отраженных в заявлении Министерства обороны Азербайджанской Республики от 20 сентября о прекращении антитеррористических мероприятий». В нем, напомним, говорится: «Расположенные в Карабахском районе Азербайджанской Республики формирования вооруженных сил Армении и незаконные армянские вооруженные формирования складывают оружие, оставляют боевые позиции и воинские посты и полностью разоружаются». Ереван, напомним, настаивал на том, что армянских вооруженных сил в регионе и так не было. В заявлении отмечалось также, что все вышеописанное должно происходить «в координации с российским миротворческим контингентом».

До сих пор нет подробностей о том, как будет происходить процесс разоружения, а также куда направят военную технику и сданное вооружение. Сообщалось, что ее получит Азербайджан. Но в четверг еще было неясно, начался ли этот процесс и какова роль российских миротворцев — понятие «координация» никем не расшифровано.

В переговорах был достигнут существенный Конгресс

Какой прием Владимиру Зеленскому оказали в Вашингтоне

Второй с февраля 2022 года визит украинского лидера Владимира Зеленского в Вашингтон получился, на первый взгляд, не столь ярким, как предыдущий. Выступления перед всем Конгрессом не случилось, а местные законодатели то и дело принимались спорить, надо ли вообще принимать в стенах Капитолия президента Украины и тем более обещать ему дальнейшую финансовую и военную поддержку. Впрочем, господин Зеленский с членами Конгресса все равно встретился. А также отдельно заехал в Пентагон, где обсудил непосредственно военные нужды, и удостоился аудиенции президента Джо Байдена.

Владимир Зеленский, посвятивший первые два дня поездки в США Генассамблее ООН, 21 сентября добрался до Вашингтона, где ему предстояла более привычная для последних полутора лет программа. В отличие от Нью-Йорка, где президент Украины работал над наращиванием всемирной политической поддержки, в американскую столицу господин Зеленский приехал непосредственно за военной помощью. И хотя представители Белого дома во главе с Джо Байденом не раз уверяли Киев в поддержке «столько, сколько потребуется», а в последнее время и вовсе призывали союзников нарастить военную помощь, в Вашингтоне

Владимир Зеленский оказался не в самой приветливой обстановке.

Визит президента Украины пришелся на период ожесточенных споров между демократами и республиканцами по бюджету, а США в очередной раз столкнулись с угрозой шатдауна — остановки работы правительства. На этом фоне вопрос дальнейшей финансовой помощи Украине со стороны США подвис в воздухе, и его явно надо было спустить на землю. Тем более что в прошлый раз — в декабре 2022 года — убеждать законодателей в необходимости поддержки Киева Владимиру Зеленскому довелось с трибуны Конгресса, и это определенный эффект возымело. С тех пор Украина получила множество пакетов помощи, а ассортимент поставляемых ей вооружений серьезно расширился.

Сейчас основная задача состояла в том, чтобы убедить законодателей одобрить дополнительные \$24 млрд на финансирование Украины, запрошенные Белым домом у Конгресса. Представители администрации, включая государственного секретаря Энтони Блинкена и главу Пентагона Ллойда Остина, как могли убеждали общественность в двухпартийной поддержке Киева и уверяли, что вопрос вот-вот будет решен положительно. Тем не менее с реальностью это, кажется, совпадало не вполне.

деловые новости

07

Сети связи развернут против дронов
Роскомнадзор проверит готовность участников рынка к «периоду военного положения»

07

Девелоперы покинули список синефилов
В новых торгцентрах почти нет кинозалов

08

Налоги на платину соберут по старинке
Минфин готовит послабления для золотоплатинового концентрата

09

Виноторговцы тянутся к лозе
У «Легенды Крыма» сменился владелец

10

Контент без границ
Как российские фильмы, телепередачи, книги и музыка продолжают проникать за рубеж

Ипотека подстроилась под ЦБ

Кредиты становятся дороже и недоступнее

Крупнейший игрок ипотечного рынка — Сбербанк — опять задал тренд на рост стоимости кредитов, подняв ее на 0,5 п. п., хотя сегмент наиболее чувствителен к росту ставок из-за длинных сроков. Принятое решение является ответом на повышение ключевой ставки с 18 сентября. Другие игроки отставать не намерены и уже готовят новые условия кредитов по собственным программам. Такая политика в целом снизит доступность ипотеки и возможность банков выполнить годовые планы по выдачам.

О решении повысить ставки по ипотеке с 22 сентября — на 0,5 п. п.— сообщил в четверг, 21 сентября, глава Сбербанка Герман Греф. В результате по программам ипотеки «Вторичное жилье», «Новостройка», «Строительство дома» минимальная ставка составит 14,2% годовых. Действия Сбербанка стали ответом на последнее повышение ключевой ставки ЦБ: с 18 сентября регулятор увеличил ее на 1 п. п.— до 13%.

Ранее в августе резкое ослабление рубля подогрело инфляционные ожидания, и регулятор поднял ставку с 15 августа — сразу на 3,5 п. п., до 12%. Тогда первыми на действия регулятора также отреагировали крупнейшие игроки — ВТБ и Сбербанк. За ними последовали и другие банки. К концу месяца ставки по ипотечным кредитам в среднем до 14% годовых подняли Абсолют банк, «Ак барс», Альфа-банк, АТБ, Газпромбанк, «Дом.РФ», «ФК Открытие», Райффайзенбанк, Росбанк, «Санкт-Петербург», Совкомбанк и многие другие. По данным Национального бюро кредитных историй (НБКИ), в августе размер рекомендованного семейного дохода, комфортного для обслуживания ипотечного кредита, увеличился по сравнению с январем 2023 года на 9,8% и достиг 100,4 тыс. руб.

На этот раз банки тоже последовали за лидером. «Рост ставок в первую очередь затронет рыночную ипотеку. Но и по льготной ипотеке ставки в ряде крупных банков покажут не большой рост в ближайшие один-два месяца (например, на 50 б. п.), — отмечает управляющий директор «Эксперт РА» Юрий Великов.

В ВТБ сообщили, "Ъ", что в связи с повышением ключевой ставки и решениями других игроков с 22 сентября корректируют условия по ипотечным кредитам. «Базовая ставка по рыночным программам увеличивается на 0,5 п. п. Минимальная ставка составит 14,1% годовых (для зарплатных клиентов банка) с учетом комплексного страхования, — сообщили в банке. — Ставки по госпрограммам остаются на одном значном уровне».

деловые новости — 8

Подписной индекс

50060
П1125

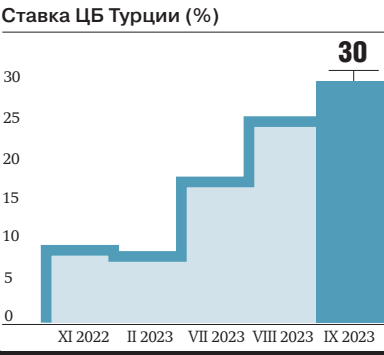
БОЛЬШЕ НОВОСТЕЙ О ПОЛИТИКЕ, ЭКОНОМИКЕ, БИЗНЕСЕ И МЕЖДУНАРОДНЫХ ОТНОШЕНИЯХ В TELEGRAM-КАНАЛЕ «КОММЕРСАНТА»

экономическая политика

сегодняшнее
число

30

процентов составляет **ставка ЦБ Турции** после вчерашнего заседания его совета директоров. Ставка была повышена сразу на пять процентных пунктов — до рекордного за последние 20 лет уровня. 22 июня регулятор объявил о начале ужесточения денежно-кредитной политики и повысил ставку на 6,5 процентного пункта, до 15%, далее ставка была поднята до 17,5%, а затем и до 25%. Инфляция в Турции между тем все равно растет: в июле показатель вырос с 38,2% до 47,8%, в августе — до 58,9%. За месяц прирост составил 9,1%, что оказалось выше ожиданий аналитиков. Ослабление лиры между тем существенно замедлилось — курс национальной валюты Турции колеблется на уровне 27 лир за доллар.



Триллион инвестиций

Через СЗПК в экономику поступило 929 млрд руб.

Запланированный объем инвестиций в экономику по соглашениям о защите и поощрении капиталовложений (СЗПК) превысил 3 трлн руб., уже вложено 929 млрд руб., узнал „Ъ“. В условиях санкций и дополнительной налоговой нагрузки такие соглашения позволяют стабилизировать условия по инвестиционным проектам. В Белом доме готовы корректировать в целом успешно работающий механизм с учетом меняющихся условий и практики правоприменения — сейчас правительство проводит консультации по теме СЗПК с бизнесом и Госдумой.

Портфель СЗПК превысил 3 трлн руб., рассказали „Ъ“ в секретариате курирующего этот механизм первого вице-премьера Андрея Белоусова. В экономику уже поступили 929 млрд руб. Всего подписано 60 соглашений, которые обеспечат 54 тыс. рабочих мест (на конец 2022 года фактически уже создано 19 тыс.).

Напомним, механизм СЗПК запускался как ключевой инструмент повышения инвеститивности в конце 2020 года, затем был приостановлен по техническим причинам и в конце 2022-го перезагружен — у регионов появилось право давать отрицательные заключения на проекты, контроль за инвестициями был ужесточен за счет подключения компаний к налоговому мониторингу, требования по объему капзатраг были повышены.

После перезагрузки проекты стали крупнее — подписано 27 «новых» СЗПК на 1,8 трлн руб., это 60% всего объема инвестиций по соглашениям. Средний размер такого проекта составляет 66 млрд руб. против 36 млрд. на первом этапе. В конце 2022 года подписано пять соглашений на 403 млрд руб. — тогда многие проекты скорректировали из-за санкций. В 2023-м компании адаптировались (22 СЗПК



Власти отмечают высокий спрос инвесторов на заключение СЗПК (на фото: курирующий это механизм первый вице-премьер Андрей Белоусов) ФОТО ГЛЕБА ЩЕЛКУНОВА

на 1,4 трлн руб.), а у инструмента появилось новое преимущество — к таким проектам не применяется установленный windfall tax («добровольный» взнос бизнеса) в бюджет.

В секретариате первого вице-премьера отмечают, что СЗПК для многих компаний стали антикризисной мерой поддержки. «Неизменность налогового, таможенного регулирования, условий землепользования и градостроения дали бизнесу необходимые стабильные условия для развития», — добавляют там. По дан-

ным ВЭБ.РФ (занимается сопровождением процессов заключения СЗПК), условия режима привели к улучшению инвестиционных показателей проектов. Например, чистая приведенная стоимость проекта в среднем выросла на 21%, по отдельным проектам — более чем на 50%.

По словам главы профильного департамента Минэкономики Александра Молодцова, спрос на СЗПК стабильно высок. «Инвесторы адаптируются к санкциям, находят поставщиков из дружественных стран или партнеров

и разработчиков на внутреннем рынке. Мы видим много новых заявок, то есть речь идет о свежих инвестициях», — рассказывает он. Сейчас инвесторы запускают импортозамещающие производства и занимают ниши, освободившиеся после ухода ряда западных компаний (например, производство фармацевтических субстанций).

Чаще всего новые проекты стартуют в сферах добычи (45% инвестиций), химической промышленности (19%), обработки (15%), лесопереработки и транспорта (по 7%). Больше всего соглашений — в Свердловской, Ленинградской областях, в Москве, Башкирии и Татарстане. В денежном выражении — в Хабаровском и Забайкальском краях (на 301,7 млрд руб. и 234 млрд руб.). Большинство проектов пока находятся в инвестиционной стадии, но восемь уже перешли в эксплуатационную (на 48,8 млрд руб.) — это значит, что инвесторы вскоре смогут компенсировать капзатраты (в форме налогового вычета или возмещения расходов). По региональным СЗПК пока заключено лишь четыре проекта на 12,4 млрд руб. — инвесторы крупных проектов предпочитают стабильность федерального законодательства, объясняют в Минэкономике.

Опросы РСПП показывают, что СЗПК является одним из наиболее востребованных бизнесом инструментов. «Вместе с тем закон о СЗПК нуждается в доработке, в том числе в части порядка и процедур изменения заключенных соглашений в связи с возникновением обстоятельств непреодолимой силы», — рассказывает собеседник „Ъ“ в РСПП. Он добавляет, что продолжается работа с Минэкономикой по доработке закона о СЗПК, включая такие направления, как определение новизны проекта и порядок проведение экспертизы.

Диана Галиева

Госдума сверила коды

Корректировка ОКВЭД прошла первое чтение

Законопроект о реформировании Общероссийского классификатора видов экономической деятельности (ОКВЭД), задуманный еще после выявления проблем с получением бизнесом господдержки в ковидный период, вчера прошел первое чтение в Госдуме. Изменения предполагают централизацию данных в налоговой службе и освобождение бизнеса от обязанности ежегодно подтверждать свой основной вид деятельности. Бизнес-сообщество концепцию реформы поддерживает, но полагает, что часть изменений может повысить нагрузку на бизнес — в идеале нужен переход на автоматизированное определение кодов ОКВЭД.

Госдума в первом чтении одобрила законопроект о реформировании с 1 сентября 2024 года системы ОКВЭД. Инициатива была предло-

жена Минэкономике (см. „Ъ“ от 2 декабря 2022 года) в связи с возникшими еще в «ковидном» 2020 году проблемами с получением компаниями господдержки из-за проблем с кодами ОКВЭД. Дело было в том, что фактически виды деятельности часто не совпадали с данными из госреестров, проблемой стало расхождение сведений. По словам замглавы Минэкономки Полины Крючковой, задача законопроекта — упрощение процессов присвоения и изменения кодов, подачи отчетности, а также исключение расхождений в различных госреестрах и повышение адресности господдержки.

Поясним: сейчас бизнес должен предоставлять данные в реестры ФНС и Социального фонда. Законопроектом же предлагается определить реестры ФНС (ЕГРЮЛ или ЕГРИП) в качестве единого источника сведений о кодах ОКВЭД — в част-

ности, бизнес будет предоставлять данные о структуре выручки вместо Соцфонда в налоговые органы. Сделано это для исключения расхождений данных в госреестрах. Ранее количество компаний, у которых имелись разные коды основного вида деятельности, оценивалось более чем в 800 тыс.

Одновременно с этим планируется отказаться от требования ежегодного подтверждения основного вида деятельности: компании и ИП должны будут самостоятельно хотя бы раз в год проводить проверку сведений и в случае изменения кода основного вида деятельности или структуры выручки более чем на 20% извещать налоговую инспекцию. Сам механизм присвоения ОКВЭД не меняется: при первичной регистрации необходимо заявить только коды, а через год — уточнить структуру деятельности. При этом, согласно идее

Минэкономике, бизнес не обязан указывать все виды деятельности (достаточно данных по направлениям, которые приносят 80% выручки), то есть по-прежнему можно будет вести какую-то деятельность, не указывая ее в госреестрах (за исключением лицензируемой). Также планируется кампания по актуализации бизнесом имеющихся кодов ОКВЭД — в срок до 15 апреля 2025 года.

В бизнес-сообществе изменения воспринимают неоднозначно. Как отмечает зампред «Деловой России» Антон Данилов-Данильян, «это действие некоторый шаг вперед с точки зрения более точных параметров, поэтому мы не стали возражать, хотя у нас принципиально иной взгляд». Компаниям, поясняет он, код нужен лишь в случаях получения господдержки, а в остальных «это статистика, которая нужна государству». Поэтому необходимо

задействовать автоматический механизм определения ОКВЭД — например, каждая транзакция должна причисляться к тому или иному коду. Как отмечает исполнительный директор «Опоры России» Андрей Шубин, концепцию законопроекта в объединении поддерживают, но с частью предложений не согласны. Так, из-за положений о необходимости ежегодной проверки ОКВЭД и учета выручки возникнет дополнительная нагрузка на бизнес, особенно для индивидуальных предпринимателей без работников, которые используют спецрежимы и не ведут бухучет. Также необходимо обсудить с бизнесом методику подтверждения — на первый взгляд не все так просто». По словам Андрея Шубина, планируется продолжить консультации с Минэкономикой на площадке Госдумы.

Евгения Крючкова

Прогноз работы

Правительство начнет вычислять потребности рынка труда на пять лет вперед ежегодно

С 2024 года правительство начнет выпускать прогноз по потребности в кадрах для российской экономики. Соответствующее поручение в ходе заседания Госсовета (см. также стр. 3) дал Владимир Путин. Практика существует во многих странах, но кадровые прогнозы редко сбываются полностью, кроме того, в РФ отсутствует часть данных по некоторым сегментам рынка труда.

С 2024 года правительство начнет ежегодно готовить пятилетний прогноз по кадровым потребностям российской экономики. Об этом вчера на заседании президиума Госсовета, посвященного вопросам рынка труда, заявил Владимир Путин. Президент подчеркнул, что встреча Госсовета «проходит на фоне рекордно низкой без-

работицы», и назвал этот индикатор одним из важнейших для оценки эффективности всей нашей экономической политики, ее социального измерения». Он отметил и снижение молодежной безработицы в результате действия «специальной программы правительства», хотя пока она превышает средний показатель для всего населения. В то же время он отметил, что низкий уровень безработицы может обернуться для экономики РФ дефицитом трудовых ресурсов: «Мы знаем, что такая проблема уже существует. И мы должны этот фактор учитывать, реагировать на долгосрочную перспективу».

Правительство должно будет начать формировать пятилетний прогноз потребности в кадрах на уровне всей экономики, а также в разре-

зах конкретных регионов, отраслей

и профессий уже в 2024 году. «Именно на его основе будем теперь рассчитывать параметры подготовки кадров со средним и высшим профессиональным образованием», — сказал президент. «Современный удобный механизм» позволит учитывать и нацпроекты, и инфраструктурные программы, перспективы развития территорий, инвестиционные планы госкорпораций.

В перспективе, заявил глава Минтруда Антон Котяков, прогноз мог бы стать основным ориентиром при определении контрольных цифр приема по всем направлениям рюфобучения, это позволит «нейтрализовать риски неудовлетворенного спроса на труд». Дополнительно министерство предлагает детализировать квоту приема на целевое обучение по программам высшего образования, за-

крепив 90% от нее под потребности конкретных предприятий.

Сейчас кадровые прогнозы на государственном уровне формируют во многих странах, но чем более детальными они являются, тем ниже их прогнозическая ценность, говорил замглавы Центра трудовых ресурсов Высшей школы экономики Ростислав Капелюшников. «Кроме того, даже макропрогнозы регулярно ошибаются. Кто, например, мог предсказать экономический кризис 2008 года или заранее оценить влияние пандемии коронавируса?» — замечает экономист. Кадровый прогноз может служить ориентиром для развития государственной системы образования, возражает старший научный сотрудник лабораторий исследований рынков труда и пенсионных систем ИНСАП РАНХиГС Виктор Ляшок. В то же время, призна-

ет он, существует несколько источников данных о российском рынке труда и далеко не все они могут быть сведены в единую картину. «Есть опросные данные, которые собирает Росстат, есть административные данные Социального фонда, и у каждого вида свои недостатки. Кроме того, часть российского рынка труда — например, неформальные работники или мигранты — плохо отражается и там, и там», — констатирует он. Отметим, что миграция и неформальная занятость на рынке труда часто выполняют роль демпфера колебаний спроса и предложения, однако исторически этот механизм всегда обеспечивался высокой привлекательностью РФ для мигрантов из Средней Азии, что в меняющихся условиях внешней торговли РФ совершенно не гарантировано.

Анастасия Мануйлова

МОНИТОРИНГ

ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ

Китайским технологиям определили тренды

Самой перспективной технологией в Китае, способной изменить все сферы жизни, является создание новых материалов. К такому выводу пришли эксперты Института статистических исследований и экономики знаний (ИСИЭЗ) НИУ ВШЭ, проанализировав с помощью системы iFORA актуальную повестку китайских СМИ. Прогнозируемый объем этого рынка к 2025 году составит 10 трлн юаней (132 трлн руб.). «Черным золотом» в этой области названо углеродное волокно, применение которого позволяет сократить вес изделия на 30–40%. Ежегодно спрос на углеродное волокно увеличивается в стране на 13%.

На втором и третьем местах — промышленный интернет вещей (IIoT) и сети связи пятого поколения. По данным Министерства промышленности и IT Китая, в стра-

ТОП-15 ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ТРЕНДОВ В КИТАЕ (ИНДЕКС ЗНАЧИМОСТИ)

Новые материалы	1,00
Промышленный IIoT	0,97
Сети связи 5G	0,87
Блокчейн	0,66
Big Data	0,61
Автоматизация ЦОД	0,61
AR / VR	0,56
3D-печать	0,47
ИИ-чипы	0,29
Телемедицина	0,26
Облачные технологии	0,17
Средства коммуникации	0,16
Чат-боты	0,09
Цифровая валюта	0,08
ЖК-дисплеи	0,02

источник: ИСИЭЗ

не в 2022 году было запущено более 4 тыс. проектов, использующих связку этих технологий (рост в 2,2 раза по сравнению с 2021 годом). К примеру, их применение в первом в стране интеллектуальном порту Мавань привело к отказу от услуг 93 операторов и к сокращению выбросов углерода более чем на 90%. Далее в рейтинге — технологичный блокчейн (их важность обусловлена масштабами интернет-торговли) и большие данные (по их объему, как ожидается, к 2025 году Китай займет первое место в мире с долей 28% от общего мирового показателя).

ИИ-чипы, производство которых Китай наращивает на фоне обострения конкуренции с Тайванем и США, заняли только девятое место рейтинга технологий ИСИЭЗ. План развития технологий искусственного интеллекта (ИИ) следующего поколения в КНР предполагает, что к 2025 году общий объем этого рынка достигнет 400 млрд юаней (5,3 трлн руб.), из которых на рынок чипов и сопутствующих технологий придется 174 млрд юаней (2,3 трлн руб.).

В ИСИЭЗ отмечают, что цифровой экономика — драйвер экономического развития Китая. С 2012 по 2021 год прирост ее объема в среднем составил 15,9%, а доля в ВВП увеличилась с 21,6% в 2012 году до 41,5% в 2022-м. По словам научного сотрудника Центра научно-технологической, инновационной и информационной политики ИСИЭЗ Инги Ивановой, от модели развития «Сделано в Китае» страна переходит к концепции «Создано в Китае», определяющей уже не столько количественные, сколько качественные характеристики товаров.

Венера Петрова

Kommersant.ru сетевое издание	Коммерсантъ ежедневная газета	Коммерсантъ Weekend еженедельный журнал	Коммерсантъ Автопилот ежемесячный журнал	О случаях отказов в приеме подписки, отсутствии в продаже изданий ИД «Коммерсантъ», нарушениях сроков доставки, а также о других недостатках в нашей работе сообщайте по бесплатному телефону 8 (800) 600 0556
Учредитель, редакция и издатель АО «Коммерсантъ». Адрес: 123112, Москва, Пресненская наб., д. 10, блок С. Зарегистрировано в Роскомнадзоре, регистрационный номер и дата принятия решения о регистрации: ПИ № ФС 77-76924 от 9 октября 2019 года. Телефоны для справок: (495) 797 6970, (495) 926 3301. E-mail: kommersant@kommersant.ru . Цена свободная. © АО «Коммерсантъ». Представителем авторских публикаций в газете «Коммерсантъ» является издатель. Периодическое издание. Периодический индекс (издатель). Газета отпечатана в АО «Трайм Принт Москва». Адрес: Лианозовский пр.-д. д. 5Б, г. Долгопрудный, Московская обл., 141700. WWW. KOMMERSANT. RU. Размещение рекламы на сайте. Тел.: (495) 797 6996, (495) 926 5262. ДИРЕКЦИЯ ПО РАСПРОСТРАНЕНИЮ И ЛОГИСТИКЕ: Альфред Ханников — директор службы. Отдел розничного распространения: тел. (495) 721 1201. Отдел подписки на печатные и электронные версии: тел. 8 (800) 600 0556 (звонок по РФ бесплатный), e-mail: rosrskia@kommersant.ru . Подписные индексы П1125, П1126 (суботный выпуск) ДИРЕКЦИЯ ПО РЕГИОНАЛЬНЫМ ПРОЕКТАМ: Дмитрий Нюк — директор службы. Тел. (495) 797 69 86.				
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР АО «КОММЕРСАНТЪ» — Владимир Желонкин РЕДАКТОР ЛЕГИЯ Владимир Желонкин — главный редактор газеты «Коммерсантъ», Татьяна Шихова — главный редактор журнала «Коммерсантъ WEEKEND», Кирилл Урбан — заместитель шеф-редактора АО «Коммерсантъ», директор по информационно-цифровым платформам АО «Коммерсантъ», Дмитрий Бутрин, Александр Стукалин, Иван Суков, Рената Яблзаева — заместители шеф-редактора АО «Коммерсантъ», Евгений Козинцев — руководитель информационного центра, Татьяна Крюкова — ответственный секретарь. СПЕЦИАЛЬНЫЕ КОРРЕСПОНДЕНТЫ АО «КОММЕРСАНТЪ»: Дмитрий Азаров, Ольга Алленова, Иван Буранов, Сергей Доглин, Андрей Колесников, Григорий Ревзин, Владимир Соловьев, Алексей Тарханов, Елена Черненко ГРУППА ВЫПУСКЮЩИХ РЕДАКТОРОВ Алексей Киселев, Иван Кузнецов, Вячеслав Попов, Михаил Пророков; Ольга Боровягина (санкт-петербургский выпуск) ЗАВЕДУЮЩИЕ ОТДЕЛАМИ Халиль Аминов (потребительский рынок), Юрий Барсуков (бизнес), Юлия Тихина (медиа и телекоммуникации), Максим Варычев (предприниматель), Леонид Ганкин (внешняя политика), Дмитрий Жданков (общество), Дмитрий Камышев (политика), Грент Косев (спорт), Дмитрий Лядский (финансы), Олег Сажоков (экономическая политика), Сергей Ходнев (культура) РУКОВОДИТЕЛИ ГРУПП Иван Богачев (спецоперация «Прямая речь»), Ксения Дементьева (финансовый анализ), Евгений Жирнов (историко-архивная), Николай Зубов (иностранная информация), Иван Макаров (оперативная информация), Татьяна Трофимова (региональная корсет), Ариэт Сакаев (нормативно-словарная) СЛУЖБА КОНТРОЛЬНЫХ РЕДАКТОРОВ — Алексей Кондытьев КОРРЕКТОРЫ — Елена Вилкова ВЫПУСК — Наталья Колупин Аналитик Гусев — автор макета, Сергей Цимак — главный художник газеты «Коммерсантъ», Галина Дидман — художник газеты «Коммерсантъ», Виктор Млын — начальник отдела верстки ФОТОСЛУЖБА Сергей Вишневский — руководитель ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ПО СТРАТЕГИИ Виктор Лощак. ДИРЕКТОР РЕКЛАМНОЙ СЛУЖБЫ Надежда Ермоленко, тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262 И.О. РУКОВОДИТЕЛЯ ОТДЕЛА ПО МАРКЕТИНГУ И PR Александр Розанов, тел. (495) 797 6996 д.2648 ИЗДАТЕЛЬСКИЙ СИНДИКАТ Владимир Лавицкий — директор, тел. (495) 926 3301 д.2594				
ЗАКАЗЫ НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ в газете «Коммерсантъ» принимаются рекламной службой АО «Коммерсантъ» тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262, e-mail: sign@kommersant.ru . В регионах заказы на размещение рекламы принимаются представительством: Воронеж ООО «Печатный Двор» (473) 206 81 09. Екатеринбург ЗАО «Коммерсантъ в Екатеринбурге» (343) 287 07 05. Ижевск ИП Власова Анастасия Сергеевна (3412) 945 075. Иркутск ООО «Издательский Дом Восточная Сибирь» (3952) 487 025, 487 120, 487 125. Казань Обособленное подразделение в Казани (843) 562 02 76. Краснодар ООО «ЮМБ» (861) 201 94 26. Красноярск ООО «Коммерсантъ Красноярск» (391) 274 54 43. Нижний Новгород ООО «Инфотек» (831) 430 13 92. Новосибирск АО «Коммерсантъ-Сибирь» (383) 209 34 42, 223 03 93, 212 02 42; Пермь ООО «Деловая журналистика» (342) 246 22 56. Ростов-на-Дону ЗАО «Коммерсантъ в Ростове-на-Дону» (863) 308 15 05, 308 15 01. Самара АО «Коммерсантъ-Волга» (846) 203 00 88; Санкт-Петербург Обособленное подразделение в Санкт-Петербурге (812) 325 85 96; Саратов ООО «Медиа Холдинг ОМ» (8452) 23 79 65, 23 79 67; Уфа ООО «Знак» (347) 292 79 68; Челябинск ООО «Знак 74» (351) 247 90 54, 700 01 88.				
Тираж газеты «Коммерсантъ» 64 621 ABC Тираж сертифицирован Бюро тиражного аудита — ABC Газета печатается во Владивостоке, Воронеже, Екатеринбургe, Иркутске, Казани, Краснодаре, Красноярске, Москве, Нижнем Новгороде, Новосибирске, Перми, Ростове-на-Дону, Самаре, Санкт-Петербурге, Саратове, Уфе, Челябинске. В региональные выпуски газеты редакция могут быть внесены изменения. Размещенные тиражи и услуги подлежат обязательной сертификации Материалы на условиях, предусмотренных в коммерческом заказе				

НОВОСТИ

Рынок труда — рынок сюда

Что целый день происходило в Великом Новгороде

21 сентября президент России Владимир Путин провел в Великом Новгороде на расширенном заседании президиума Госсовета, посвященном развитию рынка труда. Специальный корреспондент „Ъ“ Андрей Колесников из Велико-го Новгорода — о парадоксах этого рынка и о парадоксальных стихах Германа Грефа.

В Новгороде основные действия происходили в инновационном центре «Интеллектуальная электроника — Валдай». Это амбициозное сооружение начали строить в 2019 году на внебюджетные деньги. Центр должен был стать средоточием высоких технологий и разнообразных активностей. Новгородцы, по природе своей недоверчивые к любого рода активностям, с подозрением отнеслись и к этой идее. Самые оптимистичные оценки формулировались как «ну-ну».

Зато сейчас, когда центр готов, молодые приезжают сюда после ЗАГСа, чтобы запечатлеть себя и на его фоне тоже. Недавно как раз одна такая пара заехала в тот момент, когда из центра выходили помощник президента Максим Орешкин, министр просвещения Сергей Кравцов и губернатор Новгородской области Андрей Никитин. Пара бросилась к ним с мольбой о селфи на память. Господа Кравцов и Ни-

китин легкомысленно согласились, не думая о последствиях (не знаю в точности каких), а господин Орешкин благоразумно курил в сторонке.

Помощник президента не стремился быть на виду и теперь, когда в инновационном центре на расширенное заседание Госсовета собрались несколько десятков губернаторов, захавших сюда накануне и участвовавших в тренинге, который давался им, судя по их виду наутро, не без усилий.

Между тем ничто, кроме сценария мероприятий, не предвещало скорого прилета господина Путина.

— Кто в гостинице? — кричал на выходе из столовой губернаторам один из организаторов.

Да все.

Вице-премьер Татьяна Голикова на вопрос, когда что-нибудь уже начнется, отвечала честно: «Не хочу вас расстраивать». Она между прочим тогда с самого начала, в отличие от остальных, не сделала ни шагу из столовой.

И дело шло к вечеру. А ведь господину Путину предстояли визит в центр «Возвращение» (речь о реабилитации после боевых действий), посещение открывшейся силами «Сбера» и Новгородской области «Школы 21», встреча с победителями чемпионата высоких технологий (попытки россий-



Президент России Владимир Путин и министр просвещения России Сергей Кравцов (слева) ФОТО ДМИТРИЯ АЗАРОВА

ского аналога WorldSkills)... И только потом должно было пройти заседание Госсовета — очевидно, уже в ночи.

При этом не все участники Госсовета уехали из центра «Валдай» ждать президента в гостиницу. Так, зашли в пресс-центр и остались тут мыкать горе глава Федерации независимых профсоюзов России Михаил Шмаков и глава Российского союза промышленников и предпринимателей Александр Шохин. Они долго сидели перед огромным монитором и сосредоточенно внимали просмотру телеканала «Россия 24». Так раньше солдаты в армии обреченно просматривали каждый вечер программу «Время».

Тем «Временем» глава «Сбера» Герман Греф рассказывал журналистам о том, что искусственный интеллект заменит людей во всех сферах, но не раньше, чем через два-три года. Но и не позже.

Трудно было удержаться и не спросить Германа Грефа, может ли искусственный интеллект заменить топ-менеджера «Сбера», а если говорить прямо, то его, Германа Грефа.

— Это все равно произойдет позже, — собрался с силами глава Сбербанка, — чем искусственный интеллект заменит вас, Андрей.

Интересно, что когда тот же самый вопрос некоторое время назад Герману Грефу задал на одном из совещаний Владимир Путин (об этом я вспомнил позже), он так не сказал. «Надеюсь, не при моей жизни, но все к этому идет», — дипломатично сказал тогда господин Греф.

Впрочем, через минуту Герман Греф даже примирительно рассказал четверостишие, которое он в свое время написал Алексею Кудрину:

— Среди ставок и тарифов,
Просто лжи, легенд, сомнений
Мы воюем жарче скифов

За несходство заблуждений.

Герман Греф, цитируя себя, очевидно, имел в виду, что неправы в конце концов окажутся все.

Потом я решил все же отвлечь Михаила Шмакова от просмотра информационного телеканала и поинтересовался, о каком рынке труда на заседании будут говорить, если в стране, как известно, почти нулевая безработица.

— В том-то и дело! — даже привстал Михаил Шмаков. — Людей требуется гораздо больше, чем есть людских резервов! Такого не было никогда. Тема такая: как вовлечь тех, кто до сих пор по каким-то причинам не работает!

— Может, господин Шохин наконец-то начнет ценить трудового человека? — предложил я.

— Да, у трудящихся появилась возможность ужесточить свои требования к работодателю, — согласился господин Шмаков. — И тут вещь философская! Совсем-то уничтожать работодателя не надо! Тогда ведь вообще не будет рабочих мест!

Вот как заговорил профсоюзный лидер Михаил Шмаков. Вот это и называется — с позиции силы.

Совещание началось позже всех даже ожиданий. То есть ожидали с 11 часов утра, а началось в 20 часов вечера. Помещение, где это все происходило, оказалось просто огромным, размером с полноценное футбольное поле и высотой метров 25. Экран во всю стену (а это называется «насколько хватало глаз») сообщал: «О развитии рынка труда в Российской Федерации». В зале стояли семь столов, поставленные, в свою очередь, каждый еще из четырех. Все без исключения — предельно целевые, стол №1 — «Прогноз потребностей рынка труда». За этим столом места занимали Татьяна Голикова, Игорь Левитин (помощник президента

РФ. — „Ъ“), Максим Орешкин, Игорь Шеголев (полномочный представитель президента в Центральном федеральном округе. — „Ъ“) и Сергей Собянин (мэр Москвы. — „Ъ“), которого, похоже, совершенно отпустило после выборов и инаугурации. Он был беспечен, смеялся и много говорил, даже не рассчитывая, мне кажется, ни на какой ответ коллег за столом.

Стол №2 — «Подготовка кадров в организациях среднего профессионального образования». Интересы этого направления представляли губернатор Севастополя Михаил Развожаев, глава Карелии Артур Парфенчиков, губернатор Приморского края Олег Кожемяко, губернатор Ямало-Ненецкого автономного округа Дмитрий Артюхов...

Стол №3 — «Подготовка кадров в организациях высшего образования» (губернатор Новосибирской обрasti Андрей Травников, министр науки и высшего образования Валерий Фальков, губернатор Свердловской области Евгений Куйвашев, ректор МГТУ имени Баумана Михаил Гордин)... «Поддержку регионов с высоким уровнем безработицы» за столом №4 готовы были оказать министр экономического развития Максим Решетников, губернатор Алтайского края Виктор Томенко, губернатор Челябинской области Алексей Текслер, губернатор Забайкальского края Александр Осипов...

Вроде придумано все было для того, чтобы не было скучно. А было.

— Как помочь людям в поисках работы? — и правда спрашивал господин Путин. Все шло по сценарию, вкратце описанному Михаилом Шмаковым.

— Мы видим растущий спрос на труд. И с другой стороны, дефицит предложений на этом рынке, — докладывал губернатор Новгородской области господин Никитин.

Изучению этого парадокса присутствующие посвятили и следующие полтора часа.



Работодатель и профсоюзы. Глава РСПП Александр Шохин (слева) и глава ФНПР Михаил Шмаков ФОТО ДМИТРИЯ АЗАРОВА

Дружеские разногласия

Россияне усвоили новые геополитические ориентиры

Более половины россиян считают, что президент России, который будет избран на выборах 2024 года, должен выстраивать дружественные отношения с Китаем, выяснили социологи. На втором и третьем месте — страны Африки и Центральной Азии, но в списке потенциальных союзников нашлось место и ныне недружественным Евросоюзу (за нормализацию отношений с ЕС выступили 25% опрошенных), Украине (24%) и США (19%). При этом дружить с Китаем хотят люди всех возрастов, в сторону Европы и США чаще смотрит молодежь, а к Украине лучше относятся женщины. Серьезное отставание потенциальной Индии (в ее сторону смотрят всего 5%) инициаторы опроса объясняют тем, что про нее в последнее время просто мало говорят.

54% респондентов считают, что будущий президент России должен выстраивать дружественные отношения прежде всего с Китаем, следует из результатов опроса исследовательской группы Russian Field. Треть (34%) готова сделать ставку на страны Африки, и 30% — на страны Центральной Азии. За улучшение отношений с Европейским союзом, Латинской Америкой и Украиной выступают соответственно 25%, 24% и 23% опрошенных, а в пользу США высказались 19%. Закрывает восьмерку желанных союзников Индия: с ней хотят дружить лишь 5%.

Всероссийский телефонный опрос проведен 2–10 сентября 2023 года по заказу компании «Дубравский Консалтинг», выборка составила 1596 респондентов, на вопрос можно было дать несколько вариантов ответа.

Социологи отмечают, что обнаружили настоящий поколенческий разрыв в подходах к вопросам дружбы и добрососедства. Среди всех возрастных групп на первом месте в списке друзей стоит Китай, но после него люди до 45 лет значимо чаще выступают за дружеские отношения с Евросоюзом (30% в группе 30–44-летних) и США (24%) в категориях 18–29 лет). А вот люди зрелого и пожилого возраста после Китая выбирают в партнеры страны Африки (39% в группе 60+). Усилий по улучшению отношений с Украиной больше ждут женщины (26%).

За дружбу с Китаем и Африкой чаще выступают респонденты, готовые голосовать на президентских выборах за Владимира Путина. Впрочем, в этом они едины с теми, кто предпочел бы абстрактного «альтернативного кандидата», хотя последние называют Китай

на 4% реже, чем в целом по выборке. Зато среди «альтернативщиков» значимо больше тех, кто видит будущими союзниками Евросоюз и США (38% и 29%), а также тех, кто среди источников информации выделяет видеохостинг YouTube (45%). Приверженцы прочих источников информации (Telegram, интернет-СМИ, телевидение, «ВКонтакте») в своих симпатиях схожи: первое место занимает Китай, на втором — Африка, а замыкают тройку друзей страны Центральной Азии.

В целом одинаковых взглядов на выбор союзников придерживается и электорат парламентских партий. Но если среди сторонников «Единой России» за дружбу с Китаем выступает аж 61% опрошенных (с ЕС — 16%), то среди голосующих за «Новых людей» таких уже только 43% — немногим больше, чем за дружбу с ЕС. А вот большинство избирателей «Яблока» видят союзниками в первую очередь в Евросоюзе (72%) и США (63%), в то время как о Китае вспоминают только 32% опрошенных.

Общее единомыслие естественно для электората парламентских партий, считает политтехнолог Павел Дубравский: «Надо понимать, что если партия системная, то она и будет работать в общем ключе». Неудивительно и взгляды сторонников «Яблока», которое считает себя европейской партией: для нее 20% респондентов, выступающих за возобновление отношений с Западом, — это одновременно и электоральные возможности, и «потолок», указывает эксперт. В целом же, по его мнению, результаты исследования отражают общий тренд, выразившийся в «повороте на Восток».

Однако выбор союзников отражает не столько общественный запрос, сколько эффективность государственного инструментария по работе с электоратом, продолжает господин Дубравский. Вполне логично, что среди союзников доминируют Китай и Африка — на них государствальные СМИ делали упор в последние годы, — а меньше всего россиянам нравятся США, на которых проливается поток негативной информации. Низкие показатели Индии связаны с тем, что про нее просто мало говорили, хотя она член дружественного блока БРИКС, добавляет политтехнолог. Что же касается 19% респондентов, которые все-таки высказались за дружбу с США, то это следует расценивать скорее как общий запрос на возобновление отношений с Западом, не адресованный конкретному кандидату в президенты, полагает Павел Дубравский.

Анастасия Корня

Основы благодарственности

Преподаватели похвалили новый учебный курс с помощью социологов и студентов

Экспертный институт социальных исследований (ЭИСИ) совместно с проектом «ДНК России» провел в четверг круглый стол на тему «Что такое Россия?». Заявленный вопрос выглядел очень философски, но дискуссия оказалась более практической и в очередной раз сосредоточилась вокруг недавно стартовавшего в вузах курса «Основы российской государственности». Для его защиты от потенциальных критиков эксперты использовали не только свои авторские тезисы, но и апелляции к социологии и мнению студентов — правда, всего двух.

Модератор проходившего на площадке МИА «Россия сегодня» круглого стола, политолог и преподаватель «Основ» Павел Данилин сразу попытался увязать тему и содержание дискуссии через наименование первого раздела курса, который так и называется «Что такое Россия?». «Я не учу, как правильно родину любить, я учу, за что и почему ее можно любить», — взял высокую ноту политолог. Позже он рассказал, как доходчиво объяснял студентам важность понимания геополитической обстановки: мол, если они откроют гостиницу в Англии, то могут и прогореть.

Проректор РАНХиГС и, по сути, главный координатор разработки «Основ» Андрей Полосин в который уже раз сообщил, что курс направлен на формирование у студентов правильных ценностей. «Ценности формируются в связи с оценением. А оценивание возникает в связи с теми знаниями, навыками, которые человек приобрел. Оценивание и формирует каркас ценностей. „Основы российской государственности“ — это комплекс знаний, который позволяет студентам провести оценивание», — несколько витиевато разъяснил господин Полосин. Позже он прибег к более понятной для молодежи формулировке, заявив, что курс, по сути, является «смысловым хабом» для первокурсников.

Господин Данилин предложил посмотреть ролик с мнениями студентов о курсе. Выступающих оказалось всего двое, и их отзывы были сугубо положительными. «В первую очередь курс расширяет кругозор», — объяснял светловолосый юноша. По его словам, он не знал многих вещей о «политическом и национальном» устройстве России, а когда узнал и ознакомился с мнениями философов и историков, понял, почему сейчас «произошли те или иные события». Студентка

Ярославского госуниверситета, в свою очередь, рассказала о впечатлениях от лекции, посвященной достижениям России: «Там говорилось о том, какие важные даты повлияли на историю нашей страны. Я даже была удивлена: о многом я забыла, а о многом даже не догадывалась».

Подкрепить позитивный образ курса социологией взялся представитель ВЦИОМа Михаил Мамонов. По его словам, оценки «Основ» в общественном мнении в целом «комплиментарные», хотя и носят «размытый авансовый характер». Такие выводы социолог сделал из опроса, опубликованного накануне: 68% респондентов считают, что курс нужен, а 72% хотели бы, чтобы он преподавался их детям и внукам. Противоположные мнения высказали 16% и 11% соответственно. Господин Мамонов также представил данные о том, как опрошенные обосновывали свою позицию. Так, среди сторонников курса лидировал такой ответ: молодежь должна знать основы государственности (32%). На втором и третьем местах оказались мнения о том, что обучающиеся должны знать историю своей страны (24%) и что «Основы» будут способствовать повышению патриотизма и любви к России (17%). Среди противников курса 28% называют его бесполезным, полагают, что он не нужен, несет лишнюю информацию и в жизни не пригодится. 17% считают его пропагандой и «навязыванием мнения», а 16% указывают, что содержащуюся в нем информацию студенты и так получают из других предметов вроде истории и обществознания.

Остальные участники круглого стола тоже не удержались от похвал. Так, профессор кафедры истории и теории политики МГУ имени Ломоносова Игорь Кузнецов отметил, что «Основы» выполняют функцию «вторичной социализации взрослых людей». «В рамках курса мы формируем образ прошлого и задаем координаты будущего», — добавил замдиректора Института истории и политики МПГУ Владимир Шаповалов.

Под занавес обсуждения Павел Данилин вспомнил о вопросе, заявленном как тема круглого стола, и признал, что ответа на него эксперты не дали. Поэтому политолог сделал это сам: «Я лично это формулирую следующим образом. Россия — это наша родина, государство, страна, цивилизация, наши предки, мы и наши потомки».

Андрей Винокуров

НОВОСТИ

Средняя температура по системе здравоохранения

Эксперты сомневаются в рекордных успехах Минздрава

Министр здравоохранения России Михаил Мурашко объявил о «колоссальном рывке» системы здравоохранения: уровень удовлетворенности пациентов медпомощью вырос до 47% с допандемийных 30%. Однако опрошенные „Ъ“ эксперты критикуют методику, по которой ведомство получает обратную связь от граждан. Они указывают, что Минздрав объединил в одном вопросе и уровень сервиса, и качество непосредственно медицинского обслуживания, что запутывает пациентов. Также эксперты считают неправильным подход, при котором чиновники «оценивают сами себя».

Министр здравоохранения Михаил Мурашко сообщил на лекции студентам РНИМУ имени Н. И. Пирогова, что уровень удовлетворенности пациентов медицинской помощью вырос в июне текущего года до 47,1%. Господин Мурашко уточнил, что годом ранее Минздрав оценивал показатель на уровне 41,4%, а в «допандемический период» — в пределах 30%. Поэтому «рывок», который совершила российская система здравоохранения, министр назвал «колоссальным». Граждане, по его мнению, в первую очередь оценили качество работы в период пандемии.

Напомним, формула расчета уровня удовлетворенности населения медпомощью появилась лишь в июне 2022 года. Ее разработал НИИ организации и информатизации здравоохранения (ЦНИИОИЗ) Минздрава России, эта же структура и занимается подсчетом. Гражданам предлагают заполнить анкету из 21 вопроса: о доступности медпомощи, взаимодействии с персоналом, соответствии ожиданиям, способности системы решить их медицинскую проблему. Но итоговый процент удовлетворенного населения выводится лишь из одного вопроса анкеты: «Оцените, насколько в целом вы удовлетворены медицинской помощью». Остальные вопросы, уточняла глава ЦНИИОИЗ Ольга Кобякова, используются «для построения порядковой регрессионной модели» — чтобы выявить наиболее и наименее сильно воздействующие на общий уровень удовлетворенности медпомощью факторы. По ним Минздрав обещает давать индивидуальные рекомендации регионам.

Отметим, до 2022 года в России не было единого механизма оценки удовлетворенности граждан — и различные ведомства, отмечала госпожа Кобякова, использовали различные методики, которые в итоге показывали разные цифры. Михаил Мурашко на своей лекции не уточнил, по какой именно методике рассчитывался показатель удовлетворенности в 30% в «допандемический период». Позже Минздрав сообщил „Ъ“, что эта цифра была взята «на основе данных более ранних социологических опросов».

Директор Института экономики здравоохранения Высшей школы экономики Лариса Попович полагает, что с методологией опроса еще предстоит поработать: «Человека долго спрашивают, доволен ли он. Приводят понятия — качество, доступность, которые имеют много расшифровок. А в результате общая оценка строится на основе одного-единственного общего вопроса. И совершенно непонятно, что под этим „общим“ понимает человек». Госпожа Попович полагает, что показатель удовлетворенности должен быть более комплексным. И отмечает, что для управленческих решений значительно важнее понять, что именно потребитель хотел бы улучшить в этой



Министр здравоохранения Михаил Мурашко похвастался рывком, но эксперты не увидели прорыва
ФОТО АЛЕКСАНДРА МИРИДОНОВА

системе. «Хорошо, что общие оценки растут, но это средняя температура по больнице, которая не отражает самой проблемы и не детализирует ее», — резюмирует Лариса Попович.

Основатель центра социального проектирования «Платформа» Алексей Фирсов обращает внимание, что здравоохранительный сервис делится на две автономные части: организационные моменты (как приняли пациента, была ли очередь, как обслуживали) — и качество самого лечения. При таких условиях оценка проблемы «в целом» достаточно сложна для респондента, считает господин Фирсов. «Методологически было бы правильнее разделить эти позиции. Но делать это для Минздрава по-своему рискованно. Может так оказаться, что позиция, которой легче управлять, серьезно выросла. А легче управлять организационным процессом, по большому счету, — предполагает Алексей Фирсов. — На фоне вымывания импортных медикаментов и других возможных проблем сам процесс лечения, может быть, не получил бы таких высоких оценок. И, может быть, манипулятивно эти две позиции проще соединить. Тогда сильные факторы вытянут более слабые».

Сним согласен член Совета по правам человека при президенте РФ, сопредседатель Всероссийского союза пациентов Ян Власов: «Не могу сказать, что есть какие-то серьезные сдвиги в части повышения удовлетворенности качеством оказания медицинских услуг. Но есть положительные тенденции, связанные с качеством обслуживания. Если в этих вопросах ситуация улучшилась, это надо приветствовать. Однако эти опции не

относятся напрямую к медицинской услуге». В целом же, указывает господин Власов, в системе не стало больше специалистов и по-прежнему существует проблема с доступностью некоторых лекарственных препаратов. Поэтому надо проводить более углубленное исследование и валидизировать вопросы, которые приводит Минздрав. Ситуацию, когда медицинское ведомство «оценивает само себя», неправильной называет и Алексей Фирсов. По его мнению, для этого должен быть «относительно внешний аудит». Господин Фирсов призывает посмотреть на данные Минздрава с другой стороны: получается, что 53% россиян все еще не удовлетворены медпомощью.

Руководитель Высшей школы организации и управления здравоохранением Гюзель Улумбекова называет долю довольных медпомощью на уровне 40% «удовлетворительным показателем» — с оговоркой, что выборка опрошенных включала малые города и сельскую местность. Во Франции, Германии, Норвегии показатель удовлетворенности, по ее словам, 60–70%, но там на бесплатное здравоохранение тратят в 2,5–3 раза больше, чем в России в сопоставимых показателях. Предпосылок к дальнейшему повышению доступности бесплатной медицинской помощи у нас в стране пока нет, считает эксперт, в первую очередь потому, что сохраняется высокий дефицит кадров. «Решить эту проблему может дополнительное государственное финансирование», — указывает она. — Сегодня в ВВП доля здравоохранения составляет 3,9%. Нужно еще минимум 1%, или 1,5 трлн руб., чтобы решить и кадровую проблему, и реализовать систему всеобщего лекарственного обеспечения. Тогда и доля удовлетворенных пациентов вырастет до 60%».

Наталья Костарнова, Карина Сергеева

Таможеннику не поверили, что он мошенник

Бывший начальник управления ФТС получил срок за получение взятки

Дорогомиловский суд Москвы приговорил к девяти с половиной годам колонии строгого режима бывшего начальника Центрального информационно-технического управления (ЦИТТУ) ФТС России Дмитрия Васильева, признанного виновным в получении особо крупной взятки. По версии следствия, за 5 млн руб., из которых таможенник успел получить лишь половину, он должен был пролоббировать интересы двух столичных компаний для получения ими контрактов на поставку ФТС IT-оборудования. Сам подсудимый уверял, что хотел получить с предпринимателей деньги, но выполнять их желания не собирался, поэтому в его деле речь может идти только о мошенничестве. Однако суд эту версию не принял.

В прошедших накануне прениях представитель Генпрокуратуры напомнил, что бывшему начальнику ЦИТТУ ФТС России Дмитрию Васильеву инкриминируется ч. 6 ст. 290 УК РФ (получение взятки в особо крупном размере, совершенное по предварительному уговору, до 15 лет заключения). Гособвинитель указал, что вина подсудимого подтверждается аудио- и видеозаписями переговоров таможенника с посредниками и предпринимателями, а также показаниями ряда свидетелей. Прокурор просил признать Дмитрия Васильева виновным и приговорить к 12 годам колонии строгого режима с назначением ему штрафа в размере 20 млн руб., а также лишением права за-

нимать государственные должности в течение еще десяти лет.

Как говорится в материалах дела, занимая ответственную должность в системе ФТС, он пообещал учредителю трех московских компаний, работавших на рынке IT-услуг, добиться победы одной из них в конкурсе на заключение государственных контрактов. При этом следствие предполагало, что получение взятки обвиняемым Васильевым от коммерсантов могло проходить на регулярной основе. В связи с этим на ранней стадии расследования правоохранители говорили о возможном получении господином Васильевым незаконных вознаграждений в общей сложности на сумму до 23 млн руб. Но в конечном счете ему вменили лишь 5 млн руб., из которых он успел получить лишь 2,5 млн.

Таможенник был задержан 25 января этого года оперативниками ФСБ на своем рабочем месте. На следующий день Басманный суд по ходатайству СКР отправил господина Васильева на два месяца в следственный изолятор. Сам начальник ЦИТТУ ФТС вину признал частично: он подтвердил, что получил деньги, однако утверждал, что не собирался выполнять данные айтишнику обещания. Поэтому, по мнению фигуранта, квалифицировать его действия как получение взятки нельзя.

Защитники таможенника также просили суд о переквалификации обвинения на более мягкую статью — ч. 4 ст. 159 УК РФ (мошенничество в особо крупном размере, до 10 лет колонии). При этом адвокаты осно-

вывались на показания своего клиента, а также его сослуживцев, большинство из которых характеризовали Дмитрия Васильева с самой лучшей стороны.

Также адвокаты напоминали суду, что в процессе обысков у подзащитного не было найдено каких-то крупных сумм либо элитной недвижимости. В рамках дела были арестованы лишь машина-место в Мытищах, мотоцикл стоимостью не более миллиона рублей. Также на его счетах было найдено \$44 тыс. и 1,09 млн руб.

Сам подсудимый в прениях продолжал настаивать, что просто хотел получить деньги. При этом, по его словам, он даже не знал, что в сумке, которую он получил от посредника, было 2,5 млн руб. Свою вину он увидел лишь в том, что не сдал эти деньги правоохранителям или службе собственной безопасности.

Суд, однако, не посчитал версию обвиняемого убедительной, признал его виновным в получении взятки и дал на два с половиной года меньше запрошенного прокурором — девять с половиной лет колонии, назначив при этом штраф в размере 10 млн руб. Имущество осужденного было оставлено под арестом в счет погашения штрафа, а наличность, полученная в виде взятки, пока будет храниться как вещественное доказательство в СКР.

Защита осталась недовольна приговором и уже заявила „Ъ“, что обязательно его обжалует.

Алексей Соковнин

Ремень ударит по карману

В Москве начали штрафовать за непристегнутых пассажиров

Столичные власти планируют наказывать с помощью дорожных камер пассажиров автомобилей, которые не пристегиваются ремнем безопасности. Штраф в размере 1 тыс. руб. при этом получит владелец машины. Мэрия Москвы вчера пообещала «трактовать любые сомнения в пользу собственника транспорта». Это заявление прозвучало на фоне активно обсуждающихся в соцсетях случаев, когда ГИБДД не смогло распознать ремень безопасности на фоне темной одежды водителя, а также штрафов владельцам ретроавтомобилей, где средства безопасности не предусмотрены вовсе.

Как сообщил вчера московский дептранс, факты нарушения, когда пассажиры автомобиля не используют ремень безопасности, с 21 сентября фиксируют 206 столичных камер (всего в столице более 3,8 тыс. комплексов). Пристегнут ли ремень, определяет при этом нейросеть. Штраф в размере 1 тыс. руб. направляется собственнику автомобиля от ГИБДД. ПДД запрещает водителю перевозить не пристегнутых ремнями пассажиров.

Столичные власти, используя комплексы автоматической фиксации, штрафуют водителей за нарушение, о котором идет речь, с 2020 года. Выписано 6,7 млн административных постановлений. Опыт перенимают и другие регионы. При этом пользователи соцсетей регулярно рассказывают об ошибочных, как они утверждают, штрафах — к примеру, когда ремень сливался на фото с темной одеждой либо не был виден под отворотом куртки. Попытки обжалования постановлений к успеху приводят далеко не всегда. Штрафы приходят и владельцам транспортных средств, где ремень безопасности на фото не может быть виден. Например, в Ford Mustang первого поколения пояс безопасности установлен на уровне пояса. Что касается ретроавтомобилей, то там ремень не предусмотрен вовсе (например, ГАЗ-21 или «Москвичи» 1970-х годов выпуска). Но владельцы таких машин тоже получают «письма счастья».

Отметим, первым регионом, где начали штрафовать за непристегнутый ремень у пассажиров, в 2022 году стала Свердловская область. Широкую известность получил произошедший в этом регионе примерно год назад курьезный случай: софт камеры принял за пассажира плюшевого кота, приклеенного к лобовому стеклу. ГИБДД прислала штрафное постановление владельцу. Позже ведомство признало ошибку, постановление было отменено.

Банкиры подпитались от энергетиков

Раскрыта схема хищения средств у ПАО «Россети»

МВД раскрыло схему хищения у ПАО «Россети» более 8 млрд руб., дело направлено в суд. По данным полицейских, около десяти фигурантов, среди которых несколько бывших топ-менеджеров Мосуралбанка, по самым разным договорам выводили деньги через это кредитное учреждение из оборота единой энергосистемы России на счета подконтрольных им компаний. Предполагаемые организаторы криминальной схемы — бывшие руководители холдинга «Межрегионсоюзэнерго» (МРСЭН) — от правоохранительных органов успели скрыться за границей и находятся в международном розыске.

По данным „Ъ“, расследование масштабных хищений средств у ПАО «Россети» следственный департамент МВД начал 10 апреля 2013 года. Тогда объектом внимания правоохранителей стали махинации руководства ПАО «Вологдаэнергобыт», в отношении которого было возбуждено уголовное дело об особо крупном мошенничестве (ч. 4 ст. 159 УК РФ). Позже в одно производство с ним было соединено еще 11 уголовных дел, фигурантами которых стали руководящие сотрудники других региональных энергосбытовых компаний, входящих в ПАО «Россети Северо-Запад», «Россети Сибирь» и ОАО «МРСК Урала».

Отметим, что в начале расследования в деле фигурировали махинации, совершенные в период с 2004 по 2019 год, а в окончательной редакции этот период сократился до восьми лет — с 2011 по 2019 год. По версии следствия, за это время участники преступной группы вывели в подконтрольные им зарубежные компании более 8 млрд руб. В организации криминальной схемы следствие изначально подозревало бывших совладельцев холдинга МРСЭН (в апреле 2022 года признан банкротом) Эльдара Османова, Юрия Шульгина и Баграта Катылянца. Последние двое, числившиеся там гендиректором и его заместителем, успели скрыться за границей и были объявлены в международный розыск, а вот к господину Османову претензий у следствия, по данным „Ъ“, в итоге не оказалось.

Как говорится в материалах дела, подконтрольные организаторам преступления энергосбытовые компании: ПАО «Архэнергобыт», ПАО «Вологдаэнергобыт», АО «Роскоммунэнерго», АО «Хакасэнергобыт» и ПАО «Челябэнергобыт» — помимо основной занимались также и непрофильной финансовой деятельностью. В частности, речь идет о приобретении ими векселей и акций, выдаче займов, финансировании сторонних коммерческих структур, заключении договоров уступки права требования и т. п. При этом финансирование этих проектов осуществлялось за счет

«ЦОДД будут рассматривать каждый случай с признаками нарушения, а любые сомнения всегда будут трактоваться в пользу собственника транспорта», — пообещал вчера вице-мэр Москвы Максим Ликсутов. «Решение о введении нового состава администрирования принималось совместно с Госавтоинспекцией, в том числе и на федеральном уровне», — рассказали „Ъ“ в ЦОДД Москвы. — Также учитывался опыт использования камер для выявления непристегнутых водителей. Кроме того, определялись наиболее удачные с точки зрения качества фотоматериалов места установки комплексов. Только когда все эти пункты были выполнены, мы запустили фиксацию».

Риски при контроле ремня безопасности пассажиров те же самые, что и для водителей, — субъективная оценка инспектора, на основании которой он решает, есть ремень или нет, пояснил „Ъ“ эксперт по системам фотовидеофиксации Григорий Шухман. «А это зависит от контрастности ремня относительно одежды, в том числе в темное время суток в инфракрасном диапазоне, когда результат может быть иной, чем в видимом свете», — поясняет он. — У пассажира, с одной стороны, спереди нет руля и приборной панели, закрывающих большую часть ремня у водителей, риск ошибки меньше. С другой стороны, пассажирам не запрещено держать вещи на коленях». Отметим, что на некоторых маркетплейсах сегодня уже можно заказать футболки с имитацией ремня безопасности, стоят они около 1 тыс. руб.

«С технической точки зрения препятствий для фиксации подобных нарушений нет, существующие комплексы фотовидеофиксации это способны делать», — говорит в ассоциации ОКО (объединяет производителей и операторов камер). — Например, комплексы фотовидеофиксации Московской области, нейросети этому также обучены, но штрафы за нарушение пока не выносятся. Решение принимает ГИБДД в каждом конкретном регионе». В ОКО не исключают, что в будущем комплексы начнут распознавать несоблюдение безопасности дистанции, нарушение правил транспортировки грузов, в том числе легковыми автомобилями, а также нарушения ПДД водителями электросамокатов и СИМ. В ЦОДД напомнили о планах фиксировать с помощью камер уровень шума от автомобилей и мотоциклов („Ъ“ рассказывал об этом), кроме того, сейчас проводится эксперимент по фиксации водителей, не пропускающих кареты скорой помощи, но штрафы не выносятся.

Иван Буранов

Банкиры подпитались от энергетиков

Раскрыта схема хищения средств у ПАО «Россети»

технических кредитов, которые компании получали в Мосуралбанке. Отметим, что некоторые из вышеперечисленных энергосбытовых компаний входили в число акционеров этого кредитного учреждения. Таким образом сообщниками были использованы формальные основания для вывода денежных средств из оборота единой энергосистемы России на счета частных лиц и подконтрольных соучастникам коммерческих организаций», — отметила официальный представитель МВД Ирина Волк. При этом искусственно создаваемая кредиторская задолженность, как установило следствие, погашалась за счет средств, полученных от потребителей электроэнергии. А вот услуги поставщиков энергоресурсов под предлогом дефицита средств машиностроителей уже не оплачивали. В итоге неконтролируемая выдача кредитов, в том числе под поручительство энергосбытовых компаний, которые так и не были возвращены, а также сделки с лицами, связанными с акционерами банка, привели к образованию проблемных активов. Справиться с ситуацией Мосуралбанк так и не смог и с долгом в размере 4,7 млрд руб. в сентябре 2018 года был признан банкротом.

Отметим, что в 2017–2018 годах в отношении сбытовых структур МРСЭН были возбуждены процедуры банкротства, а в 2018 году все они были лишены статуса гарантирующих поставщиков.

Первые аресты в рамках расследования этого дела последовали весной 2021 года. Тогда в СИЗО были отправлены бывшие председатели правления Мосуралбанка Николай Корнеев и члены совета директоров этого кредитного учреждения Елизавета Сахно и Светлана Никодимова, а также экс-владелец аффилированной с банком компании «Роскоммунэнерго», бывший председатель совета директоров «Челябэнергобыта» Владимир Литвинов. Им и еще нескольким бывшим руководителям региональных энергосбытовых компаний помимо особо крупного мошенничества вменили в вину организацию преступного сообщества или участие в нем, а также отмывание денежных средств (ч. 3 ст. 210 и п. «а», «б» ч. 4 ст. 174.1 УК РФ). В счет погашения предполагаемого ущерба у фигурантов арестованы активы на общую сумму около 7 млрд руб.

Группа „Россети“ оказывает содействие работе правоохранительных органов и других ведомств при расследовании деятельности обвиняемых лиц и компаний группы МРСЭН, — сказали „Ъ“ в ПАО „Россети“. — Причиненный ущерб дочерним обществам ПАО „Россети“ (ПАО „Россети Северо-Запад“, ПАО „Россети Урал“ и ПАО „Россети Сибирь“) оценивается более чем в 10 млрд руб. На данный момент из них компенсировано 720 млн руб.». Олег Рубникович

мировая политика

Царствуй, лежа на Баку

c1

На встрече в Евлахе также поднимались вопросы восстановления инфраструктуры в Карабахе и «организации деятельности армянского населения Карабаха на основе Конституции и законов Азербайджанской Республики». Представители карабахских армян, в свою очередь, затронули проблему обеспечения жителей региона питанием и топливом.

Пока шли переговоры, в Telegram-каналах, освещающих ситуацию в Карабахе, появлялись сообщения о стрельбе. Ее звуки слышали в Степанакерте. В ежедневном информационном бюллетене Российского миротворческого контингента за 21 сентября сообщается о пяти нарушениях режима прекращения огня после договоренности о тишине (то есть с 13:00 по местному времени 20 сентября). В нем также указано, что в расположении российского миротворческого контингента остаются 1340 мирных жителей, включая 607 детей. При этом Минобороны России утром 21 сентября сообщило, что «в расположение миротворческого контингента доставлено около 5 тыс. человек».

Большое число местных жителей находилось на территории аэропорта Степанакерта — объекта, который контролируют миротворцы. Тем временем ситуация в регионе остается крайне тяжелой. Нет электричества, нехватка продовольствия и не только. Огромное количество людей покинули дома, СМИ сообщают о большом количестве людей, которых не могут найти их знакомые и родственники.

Ситуацию в Карабахе 21 сентября обсудили президенты России и Азербайджана Владимир Путин и Ильхам Алиев. Среди тем была и гибель миротворцев РФ, чей автомобиль был обстрелян 20 сентября. Число погибших российской стороны не уточняла. По сообщению Генпрокуратуры Азербайджана, в двух инцидентах были убиты шесть российских военнослужащих: один в результате обстрела со стороны «незаконных армянских вооруженных формирований» и еще пять (в том числе замкомандующего миротворческим контингентом Иван Ковган) — в автомобиле. Как сообщили в Генпрокуратуре, азербайджанские военные по ошибке приняли машину миротворцев за транспорт карабахских формирований из-за «сложного рельефа местности и туманно-дождливых погодных условий». В Азербайджане по этому поводу были возбуждены уголовные дела.

Таким образом, во время российской миротворческой операции в Карабахе с учетом летчиков, чей вертолет был сбит азербайджанскими военными в ноябре 2020 года, всего погибли восемь российских военнослужащих.

Ильхам Алиев, как сообщил Кремль, принес Владимиру Путину извинения и «выразил глубокие соболезнования по поводу трагической гибели в Карабахе 20 сентября военнослужащих российского миротворческого контингента».



На встрече в Евлахе среди прочего обсуждалась «организация деятельности армянского населения Карабаха на основе Конституции и законов Азербайджанской Республики» ФОТО AP

Кроме того, господа Алиев и Путин отметили «важность последовательной реализации достигнутых при содействии Российского миротворческого контингента договоренностей о полном прекращении боевых действий в Карабахе». «Большое значение придаетса начавшимся при посредничестве миротворцев переговорам между представителями Баку и Степанакерта», — подчеркнули в Кремле.

Состоявшиеся переговоры совпали с Днем независимости Армении, который отмечается 21 сентября. Праздник был смазан новым антиправительственным протестом, на котором жестко критиковали премьера Никола Пашиняна. Это уже третья акция — первая состоялась 19 сентября. Оппозиция потребовала отставки правительства Пашиняна.

«Любая страна для своего гражданина, из-за одного человека, отправляет самолет. В Арцахе (армянское название Карабаха. — „Ъ“) гибнут дети, матери, отцы борются до последнего. В некоторых местах до сих пор идет борьба. Как в Армении может быть такая власть? Эта власть не существует, вы — власть», — заявил на митинге экс-премьер Армении Ваген Манукян. Оппоненты господина Пашиняна обещают продолжить протесты.

Переговоры Степанакерта и Баку на этом фоне тоже будут продолжаться. Дата

следующей встречи пока не названа, стороны говорят, что она состоится в ближайшее время. При этом Азербайджан, несмотря на участие в этих переговорах представителя России, подчеркивает, что решает свою внутреннюю проблему. Представитель азербайджанского президента по особым поручениям Эльчин Амирбеков в интервью Sky News Arabia сообщил, что параллельно предпринимаются шаги к заключению мирного договора с Арменией.

По словам чиновника, Баку передал Еревану черновик соглашения и ждет ответа на предложение. «Что же касается репатриации армян с территории Нагорного Карабаха, то это не является принципом, на котором основывается это соглашение, поскольку это внутреннее дело Азербайджана», — подчеркнул госдин Амирбеков.

Начавшийся процесс должен привести к окончательному закреплению Карабаха в составе Азербайджана и формированию там азербайджанских структур власти. Если этого удастся достичь, впервые в истории существования самопровозглашенных государств на постсоветском пространстве непризнанная республика будет интегрирована в состав признанного государства. Пусть и против воли ее жителей, но с согласия мирового сообщества. Ведь сегодня никто, включая власти Армении, не подвергает сомнению территориальную целостность Азербайджана с Карабахом в его составе. Этим карабахский сюжет существенно отличается от истории с включением в состав РФ Донецкой и Луганской народных

республик, а также от конфликтов в Абхазии и Южной Осетии. С точки зрения Москвы эти конфликты решены, но подавляющее большинство стран-членов ООН так не считает.

Впрочем, хотя Баку силой сдвинул нужный ему процесс с мертвой точки, до финиша еще остается приличное расстояние. Старший аналитик International Crisis Group (ICG) по Южному Кавказу Олеся Вартамян констатирует, что в регионе на этой неделе возникла «новая реальность». «Местные органы власти в Степанакерте признали капитуляцию, и теперь все внимание будет направлено на две темы: на выполнение обязательств, которые они на себя взяли, и на разрешение гуманитарных проблем в Нагорном Карабахе. Проблем тех людей, которые не понимают — оставаться им или уезжать», — сказала эксперт „Ъ“.

Госпожа Вартамян уверена: если удастся избежать столкновений и если Азербайджан убедит местных жителей в том, что они могут остаться (то есть никаких этнических чисток не будет), то Баку и Ереван смогут в ближайшее время подписать мирный договор. Но пока, оговаривается она, нерешенных вопросов очень много: «Как будет происходить разоружение, расформирование местной власти — непонятно. Кто будет отвечать за выполнение договоренностей? Не видим пока, чтобы Баку давал понять, будет ли он назначать свое руководство и будет ли оно связано с местной общиной. Будет ли новый руководитель местным человеком или „привозным“».

Владимир Соловьев, Ереван

В переговорах был достигнут существенный Конгресс

c1

Крайне правое крыло республиканцев и так болезненно реагировало на любое упоминание помощи Украине, а к визиту господина Зеленского и вовсе максимально активизировало критику в адрес Белого дома, готового, по их мнению, тратить миллиарды долларов на далекую страну, а не решать проблемы на родине. В частности, 29 законодателей (23 члена Палаты представителей и шесть сенаторов), пока президент Украины находился в Вашингтоне, направили Джо Байдену письмо, в котором заверили, что не поддержат пакет в \$24 млрд для Киева.

К столь жесткой позиции их среди прочего подталкивали и последние опросы общественного мнения, согласно которым больше половины республиканского электората (62%) оказались недовольны тратами США на Украину. «В Палате представителей сейчас нет денег для Украины», — кратко описал ситуацию член нижней палаты от республиканцев Байрон Дональдс. Такие настроения, видимо, и вынудили спикера Палаты представителей Кевина Маккарти проявить решительность в контексте визита господина Зеленского.

Первым делом господин Маккарти отказал украинскому лидеру в выступлении в Палате представителей и заверил, что у конгрессменов «нет времени на проведение совместного заседания» с сенаторами ради подобного мероприятия. «Зеленский избран в Конгресс? Он наш президент? Я не думаю, что я должен что-то обещать», — также прокомментировал Кевин Маккарти перспективы одобрения нового финансового транша Киеву.

В итоге встреча Владимира Зеленского с полным составом Конгресса не состоялась. Вместо этого были организованы переговоры на закрытом заседании Сената, а также более камерная беседа с отдельными, пусть и ведущими, членами Палаты представителей от обеих партий. Принял участие в этой встрече и Кевин Маккарти. Однако, как отметили американские СМИ, он тщательно не старался не оказаться на одной фотографии с господином Зеленским, а потому даже не стал встречать гостя на пороге Капитолия, предоставив возможность взять все внимание на себя лидеру демократов в Палате представителей Хакиму Джеффрису.

Тем не менее итоги переговоров господин Маккарти кратко прокомментировал. По словам законодателя, он спросил господина Зеленского об использовании американской помощи и даже получил ответы на некоторые вопросы, хотя так и не понял, «есть ли план победы». Назвав беседу «хорошей и продуктивной», республиканец, однако, ушел от ответа, готов ли он вынести на рассмотрение Палаты представителей пакет в \$24 млрд. «Понимаем, нам надо беспокоиться о фискальных вопросах в Америке. Я более чем поддерживаю (рассмотрение пакета. — „Ъ“), но и знаю, что президент сосредоточен только на этом, а у нас только что 10 тыс. человек (нелегальных мигрантов. — „Ъ“) пересекли границу, и (Байден. — „Ъ“) хочет это проигнорировать», — сказал госдин Маккарти.

Между тем глава комитета Палаты представителей по внешней политике республиканец Майкл Маккол высказался более обнадеживающе для Украины. По его мнению, в разговоре с американскими законодателями господин Зеленский был «уверен в победе», для которой США должны выделить Киеву новую помощь. Политик добавил, что украинский лидер в первую очередь просил о поставках истребителей F-16 и дальнобойных ракет ATACMS. Господин Маккол заверил, что в итоге Украина получит дополнительное финансирование. «Большинство большинства (подразумевается большинство республиканцев в Палате представителей. — „Ъ“) это поддерживает», — сказал он. Такую же надежду выразил и советник президента по нацбезопасности Джейк Салливан. По его мнению, «подавляющее большинство демократов и республиканцев хотят продолжения помощи, как и американский народ».

На этом программа Владимира Зеленского не закончилась. После Конгресса он отправился в Пентагон, где его ждали глава ведомства Ллойд Остин и председатель Объединенного комитета начальников штабов армии США Марк Милли, на днях уходящий в отставку. Хотя в стенах Минобороны Владимир Зеленский наверняка еще сильнее сфокусировался на поставках новых вооружений, встреча прошла и завершилась (если не считать пары фотографий) при полном информационном штиле. О чем господин Зеленский говорил в Пентагоне, все догадывались, а вот до чего договорились, осталось в тайне. Спусти несколько часов Пентагон официально объявил, что «в ближайшие дни, недели» Украине будут поставлены танки Abrams. Но вряд ли это можно было считать большой новостью, поскольку вопрос насчет Abrams был решен давно, а скорое прибытие этой техники несколькими днями ранее анонсировал Ллойд Остин.

Основная беседа — с Джо Байденом — должна была состояться в Белом доме. График украинского президента в Вашингтоне был составлен таким образом, что ключевые переговоры стартовали лишь во второй половине дня, когда в Европе был уже глубокий вечер. Заключились они и вовсе в ночи. Координатор по стратегическим коммуникациям Совета нацбезопасности США Джон Кирби, предвзяря беседу президентом, заверил, что господин Байден внимательно выслушает заявления господина Зеленского по ситуации на поле боя и по потребностям в вооружениях, а также выразит готовность поддерживать Киев «столько, сколько потребуется».

Джейк Салливан, в свою очередь, анонсировал объявление Джо Байденом нового пакета военной помощи, который, по данным СМИ, обойдется США в \$325 млн (эти деньги Конгрессом уже были согласованы ранее) и будет состоять из средств ПВО и боеприпасов для артиллерийских систем HIMARS. Зато по ATACMS, как уточнил господин Кирби, решения к моменту встречи президентов принято не было, оно «оставалось на столе».

В Москве заранее заверили, что новые пакеты военной помощи, даже наполненные дальнобойными ракетами, никак не повлияют на позицию России. Как отметил глава МИД РФ Сергей Лавров, комментируя возможные поставки ATACMS, это «не изменит существа происходящего». На заседании Совбеза ООН российский министр также обвинил Запад в «развале Украины» и в то же время выразил готовность к переговорам по конфликту, хотя и усомнился, что у западных стран есть «аргументы для честного диалога» по Украине.

Алексей Забродин;
Екатерина Мур, Вашингтон

Когда король ходит пешком

Как Карла III встретили во Франции

Король Великобритании Карл III в пятницу завершает трехдневные государственный визит во Францию. Его и королеву Камиллу принимали президент Эмманюэль Макрон и первая дама Брижит Макрон. Сенаторы, выступившие речью британского монарха (в частности, о том, что Лондон и Париж «полны непоколебимой уверенности» в победе Украины). Актеры, политики, спортсмены и рок-звезды, собравшиеся на торжественный ужин в Версале. И просто парижане, встретившие Карла III на улице криками «Да здравствует король!». Такого во Франции не слышали давным-давно.

Спектакль с политическим подтекстом

Франция должна была стать первой страной, куда новый король Великобритании отправился бы с официальным визитом. Однако в марше французы слишком жаростно обсуждали пенсионную реформу, и власти побоялись оставить короля наедине с бущующими пенсионерами. Карл III заменил тогда Францию на Германию. На сей раз его приезд был спланирован так, чтобы избежать любых возможных недоразумений.

Кроме символического значения королевского визита от Карла III явно ждали дипломатической миссии: передачи инициатив Лондона относительно починки испортившихся после «Брексита» франко-британских отношений. Король — фигура важная, но все же несамостоятельная, в эти дни он выступал скорее как посол своей страны, а не как ее глава, пусть и номинальный.

Приняв наследство своей матери, Карл III стал воплощением «мягкой силы» Великобритании. Авторитет «аполитичной» монархии не раз использовали для восстановления отношений с обиженной Европой. Во Франции запомнили слова Лиз Трасс, которая, будучи на посту премьер-министра Великобритании, как-то обмолвилась: «пока не ясно», друг или враг Соединенного Королевства президент Макрон.

Визит Карла III к президенту, которого самого дразнят «королем» и упрекают в «бонапартизме», проходил в новых условиях. В Великобритании все чаще звучат мнения о том, что страна не должна была расставаться с Евросоюзом. Для Соединенного Королевства очевидно необходимо совместных действий в очень многих областях: от военной политики (с необходимостью совместно поддерживать баланс сил в Европе и помогать Украине) до иммиграционной (британским властям приходится сотрудничать с французскими, чтобы останавливать беженцев, каждый день пытающихся перебраться в Британию через Ла-Манш). Все это очень важно для британского премьера Риши Сунака, от которого даже самые ярые сторонники «Брек-

сита» требуют теперь более тесного сотрудничества с Францией.

Эти темы так или иначе прозвучали в четверг в 20-минутной речи Карла III во французском Сенате. Среди прочего монарх отметил: «Мы полны непоколебимой уверенности в том, что Украина добьется победы и что свободы, которые мы так ценим, восторжествуют». И заявил о полной солидарности Британии и Франции сукринским народом. Затронул Карл III и иные вопросы, сказав, в частности: «Так же как мы совместно противостояем военной агрессии, мы должны стремиться вместе защитить мир от главной экзистенциальной угрозы — глобального потепления, изменения климата и катастрофического уничтожения природы». Большую часть речи монарх произнес на французском языке.

Ничто не забыто

Даже в новые времена короли не садятся на поезд Eurostar, чтобы добраться без остановок из Лондона в Париж. Карл III и Камилла прилетели из своих шотландских владений на королевском Airbus в Орли, где их приветствовала премьер-министр Элизабет Борн. Прямо из аэропорта гости отправились на встречу с президентской четой. Свидание им назначили в самом туристическом месте Парижа — у Триумфальной арки на Елисейских Полях.

Пока королевский Bentley мчался к Парижу, а на площади у арки шли последние приготовления, обзаведатель спорили в прямом эфире, сделает ли Брижит Макрон обязательный реверанс или предпочтет менее формальный способ поприветствовать королевскую пару, скажем, поклоном или рукопожатие. Первая дама обманула все ожидания, радостно расцеловав королеву в обе щеки на французский манер — невиданное, но невинное нарушение этикета.

Несмотря на поцелуй и розовый наряд Камиллы, встреча у Триумфальной арки выглядела как-то слишком строго, напоминала военный парад или празднование Дня Победы. Вокруг арки были выстроены войска, а в небе прошли в одном строю английские и французские летчики из пилотажных групп Red Arrows и Patrouille de France. Король с президентом зажгли огонь у Могилы Неизвестного Солдата, вспомнив о том, что дважды — в Первую и Вторую мировые — армии Британии и Франции сражались против общего врага. При этом обзаведатели тут же напомнили и о третьем случае, когда французские и британские войска захватили Крым и взяли Севастополь, победив Россию в Крымской войне.

Да здравствует король!

После церемонии у арки король с президентом в одной машине и Брижит Макрон с Камиллой — в другой отпра-

вились в сопровождении мотоциклистов и всадников Национальной гвардии в Елисейский дворец для беседы с глазу на глаз. Специально подчеркивалось, что при этом не будут присутствовать ни министры, ни помощники, ни даже переводчики: король свободно говорит по-французски, президент — по-английски. После этого получасового разговора король отправился в посольство Британии готовиться к вечернему ужину, государственному приему в Версале. И поскольку посольство находится на той же улице Фобур-Сент-Оноре, в пяти минутах ходьбы от ворот Елисейского дворца, Карл III направились туда пешком к восторгу собравшихся на улице поданных и граждан, приветствовавших его криками «Да здравствует король!». В республиканском Париже такого не слышали с начала XIX века.

Прием в Версале прошел в присутствии почти 160 гостей: не только политиков, но и музыкантов, футболистов, актеров, бизнесменов — едва ли когда-нибудь король оказывался в такой пестрой компании. Ужин удался, Карл III произнес речь на французском с карикатурным британским акцентом, президент ответил ему на симметричном франгле. На помощь французской дипломатии, как обычно, явилась кулинария. Зрителям церемонии представили — так же подробно, как и гостей, — редкого голубого омара и бресскую пулярку. Омара взяла на себя одна из самых талантливых женщин-поваров Франции Анн-Софи Пик. Курицу готовил столь же прославленный Янник Аллено. Увенчал обед своими творениями повелитель десертов Пьер Эрме. А «сырных дел мастер» Бернар Антони представил подборку сыров, в которой рядом с французскими было отведено почетное место и английским. Важная, принципиальная уступка Британии.

Не очень привычные к аристократической иерархии журналисты никак не могли решить, кого посадят на более почетном месте — например, фронтмена The Rolling Stones Мика Джаггера или французского миллиардера Бернара Арно. Действительность примирила спорщиков — в среду Мик Джаггер сидел за королевским и президентским столом, зато в четверг Бернар Арно встретился с монархом для частной беседы «как король с королем».

Тем временем левые политики Франции выступили с упреками насчет того, что элита «ест ананасы и жует рябчиков» в Версале, пока падает покупательная способность населения. Но на это от журналистов и гостей разных ток-шоу последовал ответ: версальские ужины — давняя традиция, которую не следует нарушать. Дело, мол, не в королях, там и раньше принимали многих, в частности ливийского полковника Муаммара Каддафи или (всего шесть лет назад) президента РФ Владимира Путина.

Алексей Тарханов, Париж;
Иван Тарханов, Лондон



Светлана Машистова,
СПЕЦИАЛЬНЫЙ
КОРРЕСПОНДЕНТ
РУСФОНДА



Статистическая погрешность

Из России ушли
клинические исследования

На этой неделе вышел очередной информационно-аналитический бюллетень Ассоциации организаций по клиническим исследованиям (АОКИ). С 2011 года АОКИ анализирует динамику рынка клинических исследований (КИ), отслеживает законодательные инициативы, нововведения и проблемы. Бюллетень за первое полугодие 2023 года показывает драматические изменения на рынке.

Изменения коснулись как количества, так и качества клинических исследований, проводимых в России. В первом полугодии 2023 года Минздрав РФ выдал на 20% меньше разрешений на проведение КИ, чем в аналогичном периоде прошлого года. Число разрешений на международные многоцентровые клинические исследования (ММКИ) сократилось на 92,8%. Годом ранее было выдано 111 разрешений, в этом — восемь, причем четыре из них — на «продолженные исследования»: в них приглашают лишь тех, кто участвовал в уже завершившихся протоколах. Можно сказать, что ММКИ в стране больше нет.

Почти в два раза (на 43,3%) уменьшилось количество выданных разрешений на локальные исследования российских препаратов. На треть (33,9%) выросло число исследований биоэквивалентности отечественных дженериков. Их доля в общем числе разрешений составила 67,4%. А вот количество КИ биоэквивалентности иностранных дженериков осталось практически прежним.

Наибольший интерес у производителей дженериков, и российских, и иностранных, вызывают такие области, как кардиология и сердечно-сосудистые заболевания.

Изменение динамики выдачи разрешений на ММКИ в АОКИ связывают с разрывом международных экономических связей из-за политических событий последних двух лет. Резкое падение количества выданных разрешений показало разницу в статистических подходах АОКИ и Минздрава. Ассоциация традиционно учитывает в качестве ММКИ исследования, заявленные как таковые в международных базах данных. Без этого производитель не может рассчитывать на успешный вывод своего лекарства на международный рынок в странах, придерживающихся жесткой регуляторной политики в отношении новых препаратов и дженериков. В первом полугодии 2023 года из 16 протоколов, заявленных как ММКИ, восемь не были найдены в международных базах данных.

Из восьми разрешенных ММКИ одно планировалось как педиатрическое. Компания AbbVie собиралась исследовать на детях препарат элкритамаб, одобренный для лечения взрослых от диффузной крупноклеточной В-клеточной лимфомы. Разрешения компания ждала больше года и за это время потеряла интерес к проекту.

Несмотря на сложность проведения КИ в педиатрии, потребность в них есть и у лечащих врачей, и у родителей. Как рассказала Русфонду Ольга Германенко, директор фонда «Семьи СМА», у родителей детей со спинальной мышечной атрофией (СМА) крайне высок интерес к применению препаратов ридсипилам и спинраза после золгенсмы, но в России такие исследования не проводятся. Есть запрос на КИ дополнительной терапии ингибитором активности миостатина для увеличения выработки белка SMN, который обеспечивает жизнеспособность мотонейронов, но в России эти протоколы не были запущены и, скорее всего, запущены не будут. Германенко отмечает, что КИ российского препарата генетической терапии, проводимые компанией Биосад, больше привлекают родителей детей из стран, не имеющих доступа к проверенным препаратам. В России ими обеспечивает детей государственный фонд «Круг добра».

Когда мы пишем о ситуации в целом, велик соблазн измерять происходящее большими цифрами и глобальными данными. Говорить об окне возможностей, открывшемся перед российскими производителями. Рассуждать о долгосрочных инвестициях, которыми являются любые КИ, их сложностях в условиях геополитической нестабильности. Но за каждым проведенным или непроведенным КИ стоят живые люди и их судьбы. Для многих пациентов участие в КИ — единственная возможность доступа к инновационным препаратам. AbbVie планировала включить в КИ всего десять детей, но для них, их семей, их врачей это был шанс если и не победить болезнь, то попробовать продлить жизнь.

Германа Круглова ждут в Ярославле в октябре

15 сентября на rusfond.ru, в „Б“ и в эфире ГТРК «Ставрополье» мы рассказали историю полуторагодовалого Германа Круглова из Ставропольского края («800-граммовый пациент», Алексей Каменский). Мальчик родился на три месяца раньше срока и при родах получил перелом ключицы и повреждение плечевого нервного сплетения. Левая рука у него почти не шевелится, требуется сложное этапное хирургическое лечение для восстановления ее подвижности. Операции готовы провести в ярославской клинике «Константа», однако средств для их оплаты у семьи мальчика нет. Рады сообщить: вся необходимая сумма (968 715 руб.) собрана. Ольга, мама Германа, благодарит всех за помощь. Примите и нашу признательность, дорогие друзья.

Всего с 15 сентября 16 948 читателей rusfond.ru, „Б“, телезрителей программ «Вести-Москва», ГТРК «Ставрополье», «Коми Гор», «Иртыш», а также 138 региональных СМИ — партнеров Русфонда исчерпывающе помогли 27 детям на 19 786 039 руб.



полный отчет
rusfond.ru/sdelano

Звук беды Двухлетнюю Соню спасет срочная операция



После второго перелома бедра ходить Соня опасалась. Предстояла долгая работа с психологом, чтобы малышка осмелилась шагнуть сама

ФОТО НАДЕЖДЫ ХРАМОВОЙ

У Сони Ланге из Владивостока не-совершенный остеогенез — ломкие кости. За коротенькую еще свою жизнь малышка успела сломать голень, позвончик и трижды бедро в одном и том же месте. Вот прямо сейчас она лежит в гипсе с третьим переломом бедра. Странно писать такое, но это наиболее удачный момент, чтобы сделать операцию — вставить в ломаные-переломанные кости специальный штифт, «растущий» вместе с ребенком. Если кость срастется сама собой, без штифта, то будет деформированной и продолжит ломаться снова и снова.

Перелом — это редкость в человеческой жизни. Со многими из нас не случается ни одного перелома. Кто-то однажды ломает ногу или руку. А потом врачи, шина, операция или гипс, и через пару месяцев перелом забывается как страшный сон. Человек не запоминает или вытесняет психологически этот невыносимый звук, этот хруст за мгновение до падения и крика. А Наталья, мама Сони Ланге, звук ломающейся кости знает очень хорошо.

Первый раз девочка сломала голень в одиннадцать месяцев. Просто сидела на полу, играла, как-то неловко повернулась — и перелом. Наталья тогда, в первый раз, не разобрала звука. Начала соображать, что случилось, только когда Соня уже заплакала. Кость тогда хорошо срослась, девочка стала ходить, и никто даже не заподозрил, что этот перелом не был случайным эпизодом.

В полтора года Соня упала с дивана. Долго плакала, но видимых переломов не было. Казалось, что все обошлось. Но Наталью тревожил звук падения, что-то было в нем кроме просто мягкого удара об пол. На всякий случай повезла ребенка в больницу, и там рентген подтвердил перелом позвоночника. Там, в больнице, врач впервые сказал, что позвонки у Сони какие-то необычные. Посоветовал показаться генетикам. Сдали анализы и стали ждать результата.

Пока ждали, девочка вроде выздоровела, снова научилась ходить. Однажды Наталья на детской площадке помогла дочке взобраться по лесенке, чтобы скатиться с горки. Соня уже довольно вы-

соко взобралась. Бедро ребенка, когда сломалось без всякой видимой причины, было как раз возле маминого уха. Наталья услышала этот звук, но не различила, не осознала.

После этого перелома бедра Соня стала бояться ходить. После этого перелома пришли наконец результаты генетических анализов и подтвердился диагноз: несовершенный остеогенез.

Благодаря читателям Русфонда Наталья смогла показать Сону консилиуму врачей из московской клиники Глобал Медикал Систем. Врачи успокоили: заболевание неизлечимо, но при помощи лекарства памидронат кости можно периодически укреплять, так что переломов не будет или почти не будет. Психика переломами, конечно, травмируется, девочка, конечно, будет бояться ходить, но на то есть психологи, чтобы преодолеть страх — и ходить, быть активной, жить нормальной или почти нормальной жизнью.

Тут Соня сломала бедро во второй раз. Тоже на ровном месте. Памидронат уже вроде бы должен был начать действовать, но кость сломалась там же, где была деформирована первым переломом.

После этого второго перелома бедра ходить Соня совсем отказалась. Вставала, но только у опоры. Шагала, но только с мамой за ручку. Предстояла длительная работа с психологом, чтобы

малышка осмелилась делать самостоятельные шаги.

И тут бедро сломалось в третий раз. В том же самом истерзанном уже месте. И опять без видимой причины. Соня просто стояла на улице, просто повернулась... Но на этот раз Наталья отчетливо услышала звук — хруст, который ни с чем не спутаешь и который слышен до того, как ребенок упал, и до того, как заплакал.

У Натальи и Сони есть внятный план. Укреплять кости памидронатом. Работать с психологом, чтобы избавиться от страха сломаться снова. Жить активной жизнью. В этом плане есть брешь — ломаное-переломаное, изогнутое дугой бедро. Даже несмотря на памидронат, оно будет ломаться в том же месте снова и снова, если не вставить в него телескопический, «растущий» вместе с ребенком штифт. Соне больно. Парадоксальным образом сейчас лучшее время для операции, пока кость все равно сломана.

Но чтобы этот план осуществился, нужно собрать около 2 млн руб.

Инна Кравченко,
Приморский край

КАК ПОМОЧЬ

ДЛЯ СПАСЕНИЯ СОНИ ЛАНГЕ НЕ ХВАТАЕТ 787 780 РУБ.

Руководитель Центра травматологии и ортопедии клиники Глобал Медикал Систем (GMS Clinic, Москва) Алексей Рыкунов: «У Сони несовершенный остеогенез — врожденное заболевание, проявляющееся повышенной ломкостью костей. Девочка уже перенесла ряд переломов, в том числе три перелома бедра в одном и том же месте. Третий, полученный в июле этого года, оказался особенно сложным — из-за сильного смещения отломков Соне требуется неотложная операция по установке телескопического стержня Fassier-Duval, который «растет» вместе с костью. Если операцию не выполнить сейчас, то кости срастутся в неправильном положении, это будет не только затруднять ребенку ходьбу, но и повысит вероятность переломов из-за дальнейшей деформации».

Стоимость операции 1 880 780 руб. Компания LVMH Perfumes & Cosmetics (Seldico Russia) внесла 150 тыс. руб. Компания, пожелавшая остаться неназванной, — еще 900 тыс. руб. Телезрители ГТРК «Приморье» соберут 43 тыс. руб. Не хватает 787 780 руб.

Дорогие друзья! Если вы решили спасти Сону Ланге, пусть вас не смущает цена спасения. Любое ваше пожертвование будет с благодарностью принято. Деньги можно перечислить в Русфонд или на банковский счет Сониной мамы — Натальи Андреевны Ланге. Все необходимые реквизиты есть в Русфонде. Можно воспользоваться и нашей системой электронных платежей, сделав пожертвование в банковской карты, мобильного телефона или электронной наличностью, в том числе и из-за рубежа (подробности на rusfond.ru).

Экспертная группа Русфонда

Растопили лед

На хоккейном матче в Петербурге встретились донор и реципиент

Жительница Санкт-Петербурга Даша Зарубина поделилась своими кроветворными клетками с 14-летним Раулом Нагиевым из Иркутска. Пересадка костного мозга помогла ему победить тяжелое заболевание крови. И Даша, и Раул мечтали познакомиться — по правилам это возможно только спустя два года после трансплантации. Накануне Всемирного дня донора костного мозга мечта сбылась: Национальный регистр доноров костного мозга имени Васи Перевощикова (Национальный РДКМ) организовал Даше и Раулу встречу.

— Донор Даша Зарубина спасла жизнь Раулу Нагиеву, — объявил диктор на весь Ледовый дворец в перерыве матча.

Пока Даша, Раул и его мама Матанат крепко обнимали друг друга, зрители приветствовали их криками и аплодисментами. Свидетелями уникального события — а каждая встреча донора и реципиента особенная — в тот вечер стали 12,6 тыс. человек, которые собрались на игру СКА (Санкт-Петербург) — «Динамо» (Москва).

Знакомство Даши и Раула Национальный РДКМ приурочило к празднованию Всемирного дня донора костного мозга, который ежегодно отмечают во всем мире в третью субботу сентября. Этот праздник — повод поблагодарить доноров и привлечь внимание как можно большего числа людей к теме донорства костного мозга. На встрече удалось и первое, и второе.

— Я каждый день благодарила человека, который спас моего сына, а когда увидела Дашу вживую, слезы градом полились от волнения и радости, — говорит Матанат. — Раул начал болеть с двух месяцев, диагноз — бета-талассемия (тяжелое генетическое заболевание крови, связанное с нарушением выработки эритроцитов. — Русфонд). Сына лечили до одиннадцати лет у нас в Иркутске, а потом мы поехали в Москву, в Морозовскую больницу, где врачи назначили пересадку костного мозга.

Подходящий донор нашелся быстро — в базе Национального РДКМ. Даша, инженер в сфере телекоммуникаций, вступила в регистр в 2019 году, а весной 2021-го ей сообщили о совпадении с реципиентом. Клетки костного мозга она сдавала для Раула дважды с разницей в полгода — вторая пересадка помогла побороть болезнь.

— Когда я узнала, что могу помочь, сразу согласилась, — рассказывает Даша. — А когда мне недавно позвонили из регистра и сказали, что можно познакомиться с реципиентом, я очень обрадовалась: значит, у человека, которому я помогла, все хорошо, он излечился от недуга. Еще мне понравилась идея встретиться на хоккейном матче, ведь чем масштабнее встреча, тем больше людей можно заинтересовать и привлечь в регистр доноров костного мозга.

Знакомство Даши и Раула стало возможно благодаря команде Национального РДКМ, Центра развития донорства костного мозга (ЦРДКМ) и их партнерам: хоккейному клубу СКА, транспортно-логистической группе «Трансойл» и компаниям «Балт-информ».

— С хоккейным клубом СКА мы сотрудничаем уже второй сезон, — говорит координатор Национального регистра, директор ЦРДКМ Любовь Белозерова, кстати, сама реальный донор. — На наших донорских акциях во время игр в регистр вступили 158 болельщиков, 40 из них — как раз на матче, где встретились Даша и Раул. А еще потенциальными донорами стали 27 игроков молодежного состава СКА — акция для них прошла тоже в преддверии Всемирного дня донора костного мозга.

Мечта Раула познакомиться со своим донором исполнилась, и теперь появилась новая: окончить школу — сейчас он в восьмом классе — и переехать в Петербург. Город Раулу очень понравился.

Мария Портиягина,
главный редактор журнала КровьБ

Из свежей почты

Даниил Гордиенко, 14 лет, детский церебральный паралич, требуется лечение. 132 023 руб.

Внимание! Цена лечения 241 023 руб. Юридические лица благотворительного сервиса Альфа-Банка внесли 90 тыс. руб. Телезрители ГТРК «Карачаево-Черкесия» соберут 19 тыс. руб.

Даня родился раньше срока и не задышал, попал в реанимацию. В год диагностировали ДЦП. В полтора сын неуверенно держал голову, а больше ничего не умел. Но мы регулярно лечимся, Даня уже все понимает, разговаривает, но учиться ему трудно. Сам не садится, ходить не может, ему надо во всем помогать. Я узнала про Институт медтехнологий (ИИМТ) в Москве и обратилась туда. Там сына готовы обследовать и лечить! Пожалуйста, помогите с оплатой! Надежда Гордиенко, Карачаево-Черкесия

Невролог ИМТ Елена Малахова (Москва): «Даниил нуждается в госпитализации для коррекции тонуса мышц, увеличения объема движений, совершенствования их координации, развития мелкой моторики, равновесия, а также отсутствующих навыков и речи».

Марк Чернов, 3 года, венозная мальформация нижней губы, требуется хирургическое лечение. 145 950 руб.

Внимание! Цена лечения 169 950 руб. Телезрители ГТРК «Волгоград-ТРВ» соберут 24 тыс. руб.

В две недели от роду у Марка на губе возникло сильное пятнышко. Потом с внутренней стороны щеки появилась шишка. Врачи московского Центра челюстно-лицевой хирургии сказали, что это венозная мальформация — порок развития венозной системы. Сыну провели склерозирование вен (вводили препарат в пораженный сосуд). Образование заметно уменьшилось. Нужна повторная процедура. Однако сделать ее по ОМС нельзя, госконт нет, а мы не можем оплатить операцию. Помогите, пожалуйста! Юлия Чернова, Волгоградская область

Руководитель Центра челюстно-лицевой хирургии Виталий Рогинский (Москва): «У Марка врожденная венозная мальформация нижней губы страва. Начато хирургическое лечение — склерозирование. Прогноз благоприятный».

Матвей Чернов, 2 года, врожденная деформация стоп, требуется хирургическое лечение. 148 885 руб.

Внимание! Цена лечения 390 885 руб. Компания, пожелавшая остаться неназванной, внесла 220 тыс. руб. Телезрители ГТРК «Регион-Тюмень» соберут 23 тыс. руб.

Матвей родился с изогнутыми, как крючки, ножками. Лечение мы начали в месяц. Сыну провели курс гипсований, рассечение ахиллова сухожилия, надели специальную обувь. Ножки выпрямились! В год и три месяца Матвей пошел. Но стопы не сгибались вверх к ноге. Оказалось, что в мышцах нарушена нервная проводимость. Нам рекомендовали обратиться в клинику «Константа» в Ярославле. Там готовы провести операцию. Но это платно, а у нас таких денег нет. Помогите! Мария Чернова, Тюменская область

Травматолог-ортопед ООО «Клиника Константа» Максим Вавилов (Ярославль): «Матвею необходимо оперативное лечение обеих стоп. Перед операцией — курс этапных гипсований по методу Понсети. Лечение выведет стопы в правильное положение, нормализует походку».

Тимур Бичуев, 11 лет, последствия закрытой черепно-мозговой травмы, требуется реабилитация. 248 239 руб.

Внимание! Цена лечения 547 239 руб. Компания, пожелавшая остаться неназванной, внесла 270 тыс. руб. Телезрители ГТРК «Амур» соберут 29 тыс. руб.

В восемь месяцев сын получил черепно-мозговую травму. В больнице провели трепанацию черепа, удалили гематому. Тимура спасли, но врачи сказали, что поражена большая площадь мозга. Сын плохо держал голову, вся правая сторона тела была обездвижена. Десять лет мы проходим реабилитацию. Тимур ходит, но равновесие держит плохо, правую ногу подворачивает, кисть правой руки не двигается. Благотворители помогли нам начать реабилитацию в подмосковном центре «Три сестры». Но одного курса мало, и я прошу помощи. Я одна воспитываю двух сыновей. Екатерина Синицына, Амурская область

Невролог-реабилитолог реабилитационного центра «Три сестры» Олег Проворч (д. Райки, Московская обл.): «На курсе комплексной реабилитации мы поработаем с Тимуром над улучшением ходьбы, вовлечением правой руки в повседневную деятельность. Он позанимается с логопедом и нейропсихологом».

Реквизиты для помощи есть в фонде. Возможны электронные пожертвования (подробности на rusfond.ru).

Почта за неделю 15.09.23–21.09.23
получено ПИСЕМ — **45**
ПРИНЯТО В РАБОТУ — **34**
ОТПРАВЛЕНО В МИНЗДРАВ РФ — **1**
ПОЛУЧЕНО ОТВЕТОВ ИЗ МИНЗДРАВА РФ — **0**



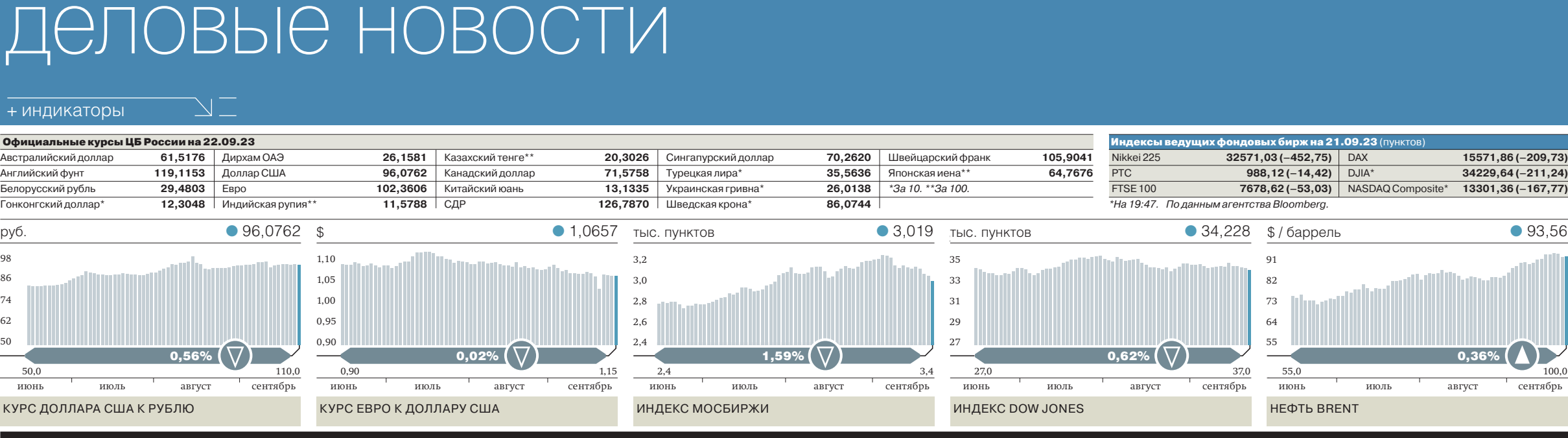
все сюжеты

rusfond.ru/pomogite; rusfond.ru/minzdrav

О РУСФОНДЕ

Русфонд (Российский фонд помощи) создан осенью 1996 года для помощи авторам отчаянных писем в „Б“. Проверив письма, мы размещаем их в „Б“, на сайтах rusfond.ru, kommersant.ru, в эфире телеканала «Россия 1» и радио «Вера», в социальных сетях, а также в 139 печатных, телевизионных и интернет-СМИ. Возможны переводы с банковских карт, электронной наличностью и SMS-сообщением, в том числе из-за рубежа (подробности на rusfond.ru). Мы просто помогаем вам помогать. Всего собрано свыше 19,571 млрд руб. В 2023 году (на 21 сентября) собрано 990 282 475 руб., помощь получили 982 ребенка. Русфонд — лауреат национальной премии «Серебряный лучник» за 2000 год, входит в реестр СО НКО — исполнительные общественные полезные услуг. В январе 2022 года Русфонд выиграл президентский грант на организацию поиска доноров костного мозга для 200 больных в декабрь Национальный РДКМ получил грант в конкурсе «Москва — добрый город» на привлечение москвичей в регистр. А в январе 2023 года Русфонд — президентский грант на включение в Национальный РДКМ 15 тыс. добровольцев. Президент Русфонда Лев Амбильдер — лауреат Государственной премии РФ.

Адрес фонда: 125315, г. Москва, а/я 110; rusfond.ru; e-mail: rusfond@rusfond.ru
Приложение для айфона и андроида rusfond.ru/app
Телефон: 8-800-250-75-25 (звонок по России бесплатный), 8 (495) 926-35-63 с 10:00 до 20:00



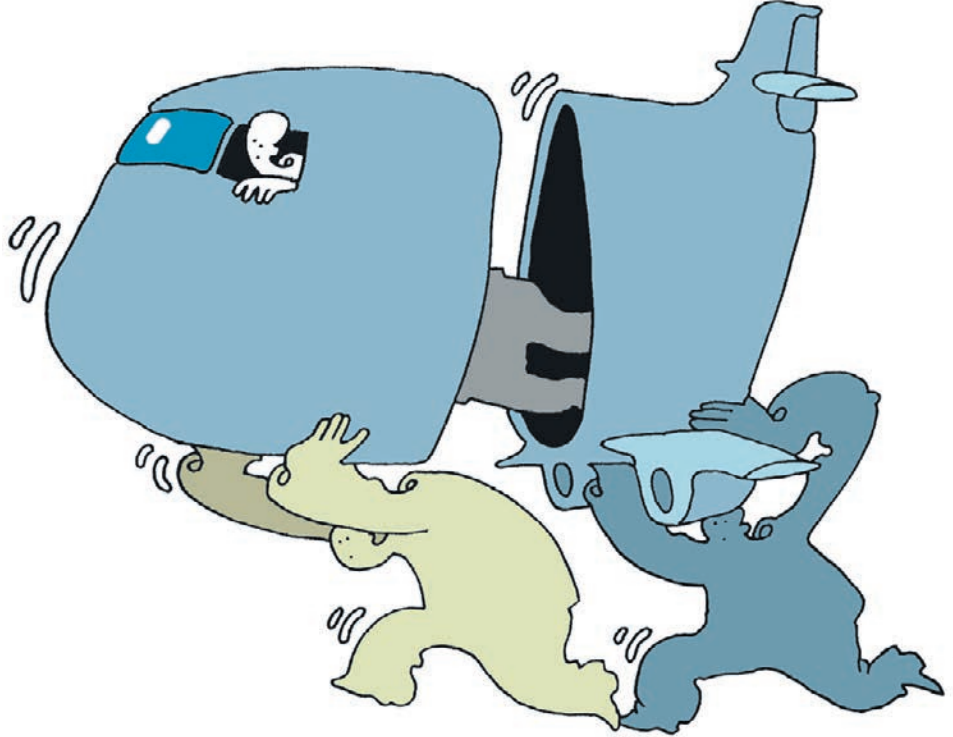
Президентские самолеты пойдут в народ

СЛО «Россия» ищет покупателей на Ту-214

Как выяснил „Ъ“, специальный летный отряд (СЛО) «Россия», который занимается авиаперевозкой высших лиц государства, предложил пассажирским авиакомпаниям приобрести выводимые из эксплуатации Ту-214. По данным „Ъ“, речь идет как минимум о двух лайнерах старше 20 лет. Самолеты находятся вне летной годности, стоимость их восстановления источники „Ъ“ оценивают в 3–4 млрд руб. за оба авиалайнера. Цена сделки не определена, но зимой схожий по возрасту Ту-214 не смогли продать за 373 млн руб. В качестве покупателя самолетов рассматривается Red Wings. Источники в других компаниях «в зависимости от цены рассмотрели бы покупку», но при условии гарантий продления ресурса самолета, который сейчас ограничен сроком в 20 лет.

Как стало известно „Ъ“, СЛО «Россия» планирует вывести из эксплуатации и передать в коммерческие перевозки несколько самолетов Ту-214. В начале сентября Минтранс и Ассоциация эксплуатантов воздушного транспорта (АЭВТ) попросили перевозчиков оценить потребность в воздушных судах этого типа и подтвердить «готовность к приобретению».

Сколько всего самолетов планирует вывести из парка СЛО «Россия», неизвестно. В управделами президента, которому подведомствен авиаперевозчик, Минтранс и Объединенной авиастроительной корпорации (ОАК) „Ъ“ не ответили. По данным за 2022 год, в сертификате эксплуатанта перевозчика было десять Ту-214 разных модификаций, два из которых старше 20 лет.



По словам трех источников „Ъ“ в отрасли и в Минтрансе, получателем самолетов должна стать входящая в «Ростех» Red Wings. В авиакомпании, которая отказывалась от этого типа самолетов в 2018 году из-за низкой топливной эффективности, сейчас летают два Ту-204 возрастом 18 и почти 30 лет.

У перевозчика есть опыт эксплуатации таких воздушных судов, сохраняются экипажи и компетенции по техобслуживанию, добавил один из собеседников „Ъ“.

Цена сделки обсуждается, говорит источник „Ъ“: «Госсобственнику еще предстоит провести оценку ВС». Она вряд ли может быть высокой. В конце 2022 года ФГУП «Авиаконкомплект» выставило на торги другой принадлежавший ранее СЛО «Россия» 21-летний Ту-214 за 747 млн руб. Аукцион шел на понижение с отсечением в 373 млн руб., ни одной заявки не поступило.

Цену восстановления одного Ту-214 собеседники „Ъ“ оценивают в 1,5–2 млрд руб.

Почти половина суммы требуется, по их данным, на капремонт двигателей, остальное — на модернизацию оборудования и переоснащение салона.

В Red Wings отказались от комментариев. В Smartavia сообщили, что рассматривают «все предложения, заслуживающие внимания», но Ту-214 компании не предлагали. В «Аэрофлоте», S7, «Уральских авиалиниях», Utair, NordWind, Azur Air и других компаниях „Ъ“ не ответили.

По словам источника „Ъ“ в Минтрансе, «Аэрофлот» ожидает поставок новых «Ту» и не заинтересован в старых, а несколько других перевозчиков обеспокоены вопросами продления ресурса самолетов, который ограничен 20 годами.

«У этих бортов очень маленький налет, но по программе продления календарного ресурса подвигек от разработчика пока нет», — пояснил один из собеседников в отрасли. Он также уверен, что слишком загруженные сейчас авиазаводы не восстановят ВС раньше конца 2025 года.

Источник „Ъ“ в авиапроме, впрочем, не видит непреодолимого препятствия для разработки программы продления ресурса, заверив, что у разработчика (ПАО «Туполев») «есть все необходимые компетенции».

Он также полагает, что «поставить ВС на крыло» можно будет гораздо быстрее, чем думать перевозчики: «Эти обычные самолеты без пунктов связи и управления, им предстоит подтверждение и восстановление летной годности и едва ли значительное переоснащение салона, что является стандартной процедурой».

Девелоперы покинули список синефилов

В новых торгцентрах почти нет кинозалов

Из-за ухода с российского рынка кинопроката зарубежных мейджоров после начала боевых действий РФ на Украине девелоперы вынуждены отказываться от размещения кинотеатров в новых торгцентрах. Сейчас доля таких залов в проектируемых или вновь построенных объектах не превышает 0,5%, хотя в 2010-х годах была 60%. Операторы кинозалов стали для владельцев коммерческой недвижимости ненадежными контрагентами, которые ко всему прочему платят за аренду меньше, чем ритейлеры, подтверждают эксперты.

На долю кинозалов в проектируемых в России с начала 2023 года торгцентрах приходится всего 0,5% площадей, говорится в отчете Commonwealth Partnership (CMWP). Такая ситуация складывается с 2020 года, отмечают консультанты, подчеркивая, что это заметно контрастирует с тем, что было в 2015–2019 годах. Тогда кинозалы проектировались в 20% новых объектов. Пик популярности этого формата пришелся на 2010–2014 годы, когда кинопоказ был предусмотрен в 60% торговых комплексов.

Последние три года киноиндустрии не везет. В 2020–2021 годах из-за пандемии прокат серьезно пострадал из-за ограничений работы залов и переноса премьер, а в прошлом году на фоне геополитического кризиса из России ушли зарубежные мейджоры, констатирует директор по управлению объ-

ектами и коммерциализации Nikoliers Ольга Лесина. Многие из киносетей сокращают число используемых залов из-за снижения трафика, а девелоперы рассматривают альтернативные варианты досуга на месте кинозалов, подтверждает директор проектов ADG Group (реконструирует в Москве советские кинотеатры) Ольга Паршикова. Из-за отсутствия иностранных премьер количество работающих в стране кинозалов в 2022 году сократилось более чем на треть (см. „Ъ“ от 30 июня 2022 года).

Руководитель департамента исследований и аналитики CMWP Татьяна Дивина считает, что еще одна причина — в изменении концепций строительства торгцентров. Сейчас, по ее словам, меньше строится крупных моллов, а больше — небольших торгцентров районного формата на транспортных узлах и даже стилобатной части крупных жилых комплексов. В таких малоформатных объектах физически не может быть кинотеатра, подтверждает директор департамента торговой недвижимости NF Group Евгения Хакбердиева.

По ее словам, операторы кинотеатров считаются финансово менее устойчивой категорией арендаторов, особенно в условиях роста конкуренции с онлайн-платформами, — это может создать риски для девелоперов. К тому же, добавляет директор MALLPIC Сергей Платицын, ставки аренды для кинозалов в торгцентрах существенно ниже, чем у ритейлеров, и зависят от процента от товарооборота.

Кинотеатры, в свою очередь, тоже отказываются участвовать в разработке площадок из-за неопределенности на рынке и малого горизонта планирования, отмечает председатель Ассоциации владельцев кинотеатров Алексей Воронков. При этом государство активно спонсирует открытие новых кинозалов в регионах. Так, Владимир Путин 18 августа поручил правительству до 30 сентября разработать и реализовать программу открытия кинозалов в населенных пунктах до 50 тыс. жителей.

Однако сегодня открытие новых залов и сетей, по словам участников рынка кинотеатров, «абсолютно бесполезно» на фоне падения сборов. По их словам, российские фильмы пока могут собрать такую же кассу, как зарубежные блокбастеры, только в новогодние праздники или в длительном прокате.

Впрочем, как считают в CMWP, у индустрии кинопроката есть будущее в России — оно в развитии новых малых форматов кинотеатров, которые могут располагаться в небольших торговых объектах и даже в составе инфраструктуры жилых комплексов. По словам Ольги Лесиной, до 2022 года Россия входила в первую десятку стран мира по количеству посещений кинотеатров. Это, по ее мнению, говорит о том, что услуги кинопоказа востребованы аудиторией и на отрасли не стоит ставить крест.

Дарья Андрианова, Юлия Юрасова

Сети связи развернут против дронов

Роскомнадзор проверит готовность участников рынка к «периоду военного положения»

Роскомнадзор оценит готовность операторов связи к авариям — от повреждения магистральных сетей до разрушения сооружений «в период действия военного положения». В частности, будут оцениваться защищенность хранения горюче-смазочных материалов, наличие антидроновой защиты. При отсутствии последней ее установку нужно будет запланировать. По данным „Ъ“, крупные операторы уже занялись разработкой подобных планов после майской атаки беспилотников на инфраструктуру МТС в Краснодаре.

„Ъ“ ознакомился с методическими рекомендациями Роскомнадзора по организации противодействия угрозам работы сооружений и линий связи. Согласно документу, территориальные органы ведомства должны вместе со значимыми операторами связи смоделировать готовность последних к разрушению ключевых сооружений, повреждению магистральных линий связи и полному отключению электроэнергии. Для каждого из сценариев будет разработан план по обеспечению безопасности и восстановлению сетей, «в том числе в период действия военного положения». На документ первым обратил внимание Telegram-канал «ОрдерКом».

Оценивать готовность операторов к аварийным ситуациям планируется в том числе по тому, защищены ли горюче-смазочные материалы, хранящиеся на объектах, и установлены ли антидроновые системы. В документе Роскомнадзора отдельно отмечено: если систем нет, их внедрение «должно быть учтено в плане мероприятий». Список значимых операторов составляется для каждого региона, в том числе исходя из числа государственных и социально значимых объектов, подключенных к сетям. Мобильные операторы и владельцы собственных линий связи объявляются значимыми вне зависимости от других критериев.

Моделировать аварии, согласно документу, должны рабочие группы, в которые войдут представители операторов, Роскомнадзора и «заинтересованных органов власти». В МТС, «Вымпелкоме», «МегаФоне» и Tele2 отказались от комментариев. В Роскомнадзоре, «Ростелекоме», «Миранда-Медиа», «Воентелекоме» и «+7Телекоме» не ответили.

Собеседник „Ъ“ в одном из операторов «большой четверки» подтверждает, что они получили рекомендации от регулятора. Речь идет о том, чтобы компании выработали порядок действий на случай атак на их инфраструктуру, объясняет он: «Пример — майская атака беспилотника на инфраструктуру

МТС в Краснодаре, которая вызвала кратковременный сбой в работе оператора». По его словам, задача операторов состоит и в том, чтобы в случае, если из-за атаки будет повреждена инфраструктура одного, другие «перехватили его абонентов и обеспечили связь».

Требования по антидроновой защите инфраструктуры выглядят разумными для объектов, занимающих существенные площади, полагает аналитик профильного Telegram-канала abloud62 Алексей Бойко: «Поворю об объектах связи, это в большей степени может быть применимо к центрам обработки данных (ЦОД) и магистральным узлам связи, но не к отдельным базовым станциям (БС)».

Оснащение каждой БС системами подавления дронов господин Бойко считает нецелесообразным — как из-за их количества и плотности размещения, так и из-за помех, которые системы защиты могут создавать в работе оборудования. Такая защита, по мнению эксперта, актуальна для башен сотовой связи в отдаленных местностях, которые выступают там единственным профильным объектом: «Но если речь пойдет хотя бы о десятках тысяч объектов, стоимость закупки и установки систем может лечь на операторов связи непосильным грузом».

Минцифры обсуждало вопросы защиты инфраструктуры с участниками рынка

ЦОД, говорит источник „Ъ“ в одной из профильных компаний: «Летом, еще до того как дроны ударили по „Москва-Сити“, было совещание, в рамках которого обсуждались методы защиты дата-центров. Речь шла как об антидроновых ружьях, так и о физической защите зданий». Впрочем, добавляет он, к концу лета владельцы дата-центров стали менее обеспокоены этим вопросом. Вечером 21 сентября в министерстве на запрос не ответили.

Обязательства по обеспечению устойчивости сетей связи уже прописаны в требованиях, которые предъявляются к объектам критической информационной инфраструктуры (КИИ), отметил президент Ассоциации малых операторов связи Дмитрий Галушко: «Но ряд операторов, которые считают существующими на уровне регионов, могут пренебрегать ими». Он связал действия Роскомнадзора с атаками на объекты, которые совершаются в приграничных регионах: «Ведомство будет „мягко“ принуждать оснащать объекты связи антидроновыми системами». Господин Галушко, однако, полагает, что региональные ведомства ограничатся «бумажной проверкой», то есть запросами планов и отчетов.

Юрий Литвиненко, Никита Королев

правила игры



на рынке ритейла измеряет корреспондент отдела потребительского рынка Александра Мерцалова

Отчаянные времена требуют отчаянных мер — этим принципом часто руководствуется бизнес, в том числе и ритейлеры. Так, сеть Carrefour во Франции отметила 26 товаров крупных брендов табличками: «Шринкфляция: объем или вес продукта снизились, а цена поставщика выросла». В кризис производители часто так поступают.

Ритейлер намеренно начал маркировать подобную продукцию на полках, чтобы, по словам представителя Carrefour Стефана Бомпаиса, «стигматизировать ее и позволить производителям переосмыслить ценовую политику». Компания рассчитывает надавить на поставщиков в русле набирающей обороты борьбы с инфляцией. Минфин Франции в конце лета заявил, что цены на 5 тыс. товаров первой необходимости будут зафиксированы.

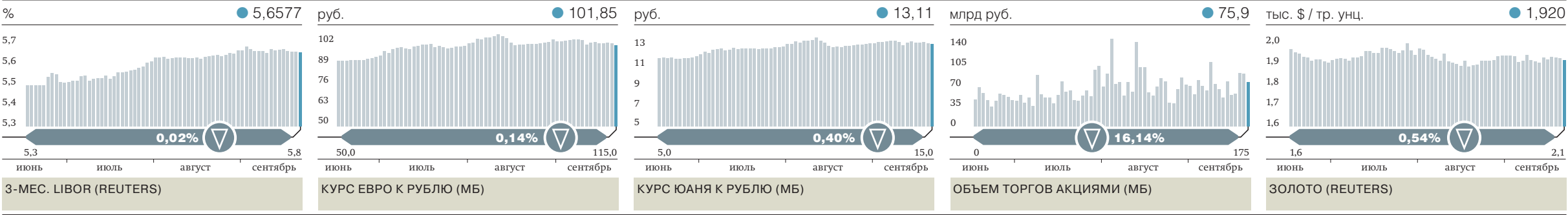
Даже в идеальном мире, где удалось победить шринкфляцию, у производителей останутся другие спорные меры сдерживания отпускных цен

В России, где рост цен для конечных потребителей тоже нередко становится источником противоречий ритейлеров и поставщиков, повторить опыт Carrefour пока не спешат. Участники рынка апеллируют к «высокой культуре партнерских отношений», хотя тут же вспоминают пример с сетью «Верный», регулярно громко снимающей с полок товары производителей, с которыми не удается найти общий язык.

Шринкфляция, между тем, в РФ тоже ярко выражена и ее даже пытались регулировать. Этим летом депутаты от ЛДПР внесли в Госдуму законопроект о так называемых честных ценниках, требующий указывать стоимость товара строго за один литр или килограмм. Бизнес идею раскритиковал, опасаясь дополнительных обязательств. «Ассортимент товаров в магазинах „у дома“ составляет около 5 тыс. наименований, доля уже взвешенных и упакованных производителем товаров подавляющая, и ручной пересчет приведет к росту издержек ритейла, значительно увеличит риски ошибок в расчетах, связанных с человеческим фактором», — говорил «РИА Новости» глава Ассоциации компаний розничной торговли Игорь Караваяев. У покупателя и так достаточно инструментов, чтобы отследить снижение объемов товаров, настаивали в организации. После такой полемики инициировать переучет ценников ритейлерам было бы как минимум странно.

Да и сыграл ли такой подход на руку потребителям? Даже в идеальном мире Carrefour, где законодателям и сетям все же удалось победить шринкфляцию, у производителей вряд ли отнимут другие спорные меры сдерживания цен. Например, скимпфляцию — ухудшение качества товаров для сокращения издержек, — волна которой, вероятно, не за горами. The Guardian уже нашла как минимум восемь таких примеров в Великобритании: в спреде Aldi, например, доля оливкового масла сократилась с 21% до 10%, в гуакамоле Mottisons стало 77%, а не 80% авокадо. И вот за этим потребителю следить уже гораздо сложнее, чем за шринкфляцией.

деловые новости



Коллекторов отправляют на профилактику

ФССП активизировала превентивное регулирование

Федеральная служба судебных приставов (ФССП) в этом году в разы увеличила количество профилактических мероприятий в отношении профучастников рынка взыскания. Превентивная работа — более эффективна с точки зрения регулирования, признают участники рынка. При этом отрасль готовится к росту жалоб и со стороны должников, поскольку к обновленным нормам деятельности требуется привлекать и взыскателям, и гражданам.

За семь месяцев 2023 года ФССП провела 1,37 тыс. профилактических мероприятий с участниками профессионального рынка взыскания — в два раза больше, чем за весь 2022 год, когда было проведено 673 мероприятия. Большая их часть была связана с предостережениями о недопустимости нарушения обязательных требований (857 шт.). Об этом 21 сентября, на форуме «Лидеры цифрового развития» заявил замдиректора ФССП Игорь Савенко.

Число профилактических мероприятий регулятора растет на фоне увеличения числа поступающих к нему жалоб. Так, по итогам полугодия судебные приставы признали обоснованными 15% из 31 тыс. обращений, а участники рынка прогнозируют дальнейший рост показателя (см. «Б» от 27 июля).

В профильной ассоциации НАПКА подчеркивают, что нарушения в подавляющем большинстве относятся к кредиторам (и лиц, представляющих их интересы), а не

к профессиональным коллекторским агентствам. В частности, по данным СРО, рост таких нарушений был двукратным. Как отметил эксперт проекта ОНФ «За права заемщиков» Алла Храпунова, основная доля нарушителей — это микрофинансовые организации.

Впрочем, в НАПКА признают необходимость проводимой ФССП профилактики. Регулятор мониторит текущие рыночные практики и поясняет, как можно и нельзя действовать, что помогает бизнесу в части корректировки действий заранее, до совершения нарушения и назначения штрафов.

«Если раньше было огромное количество проверок, которые тормозили работу компании и увеличивали административную нагрузку, сейчас работа стала вестись превентивно», — отмечает собеседник «Б» в одном из коллекторских агентств. Причем ФССП тестирует формат проведения профилактических мероприятий в электронном формате, через специальную систему, рассказывает он.

Как полагают юристы, число профилактических мероприятий со стороны ФССП будет расти. Это связано с последними корректировками, касающимися коллекторской деятельности. В частности, в законодательство было введено понятие «состоявшееся непосредственное взаимодействие». Оно может происходить с помощью встреч, телефона или работы и считается состоявшимся, только если до должника удалось

донести всю определенную законом информацию. Также определено, что несколько взаимосвязанных сообщений, полученных должником, являются единым сообщением, а обмен сообщениями с должником в течение дня считается одним взаимодействием (см. «Б» от 25 июля).

«Любое ужесточение закона, правил и допустимых рамок усложняет деятельность и может влечь больше гипотетических нарушений и, соответственно, жалоб на эти нарушения», — поясняет гендиректор юридического бюро «Падва и Эпштейн» Павел Герасимов. Поэтому, активность проверок, как превентивных, так и по факту, может возрасти, считает он.

Будет расти и активность должников, подающих жалобы в ФССП, добавляет управляющий партнер юридической компании Enterprise Legal Solutions Юрий Федюкин. И нельзя исключать, что и с их стороны могут быть злоупотребления правом или как минимум его недопонимание — далеко не все обращения обоснованны, отмечает юрист.

В то же время эксперты признают, что большое количество проверок и профилактик — не панацея. Как подчеркивает Алла Храпунова, необходимо учитывать результат в виде выявленных нарушений, принятых мер по их устранению, повторности поступающих жалоб от людей, кооперативно поднадзорных субъектов.

Полина Трифонова

Президентские самолеты пойдут в народ

с7

СЛО «Россия» занимается перевозкой первых лиц государства, председателей Конституционного и Верховного судов, генпрокурора, главы СК и министра иностранных дел. Также СЛО регулярно привлекает «Аэрофлот»: в 2009–2021 годах было заключено 16 контрактов на 47,2 млрд руб.

В собственном парке СЛО «Россия» в 2022 году было 59 ВС, в том числе 17 вертолетов Ми-8МТВ и четыре AgustaWestland AW139. Также в парке два бизнес-джета Airbus 319–115 (С) с увеличенной дальностью и один Falcon 7X. В классе местных перевозок представлены три Як-40, в дальнемагистральном сегменте — девять Ил-96. В среднемагистральном — два Ту-154, три Ту-204 и десять Ту-214. В региональном классе — два SSJ-100, а так-



же шесть Ан-148. Источник «Б» в авиапроме отмечает, что по программе модернизации флота СЛО будет получать новые Ил-96 и Ту-214. Возможность поставок импортозамещенного SJ-100 обсуждается, но пока они не включены в программу.

Возраст оставшихся в парке СЛО Ту-214 — от 2 до 14 лет. По словам источника, «Б» в одной из авиакомпаний, там готовы рассматривать покупку этих воздушных судов, но хотели бы получить «условия продажи или лизинга, а также документацию самолетов и остаток ресурса планера и двигателей». Другой собеседник «Б» отметил, что в его компании рассматривали приобретение у СЛО Ил-96–300 (29 лет, вне летной годности), но сошли, что расходы на восстановление в 3,5–4 млрд руб. не окупятся.

Айгуль Абдулина

Ипотека подстроилась под ЦБ

с1

При этом в связи с новыми требованиями правительства, которые снижают размер субсидии банкам на 0,5 п. п., с 22 сентября ипотека с господдержкой-2020 будет доступна в ВТБ под 8% годовых, семейная — 6% (в ДФО — 5%), IT-и Дальневосточная ипотека — 5% и 2% соответственно, уточнили в ВТБ. Заявки, поступившие до 22 сентября по всем программам, банк рассмотрит по «старым» условиям, а полученное по ним решение, включая процентную ставку, будет действовать три месяца.

«По своим программам банк ставки пока не менял. После повышения ключевой ставки по «Семейной ипотеке» остается 5,99% годовых, по IT-ипотеке — 4,99% годовых, по Госпрограмме-2020–2014 — от 7,35% годовых», — заявил зампред правления Абсолют банка Антон Павлов. Совкомбанк увеличил базовые ставки по рыночным программам на первичное и вторичное жилье на 0,5 п. п., на коммерческую недвижимость — на 1 п. п., ставки по программе льготной ипотеки вырастут до 7,99% годовых. Повышение ставок по ипотечным кредитам снижает потен-

циальный объем кредитования, отмечает независимый эксперт Андрей Бархота. По его оценкам, при увеличении базовой процентной ставки на 0,5 п. п. потенциальный объем кредитов на приобретение строящегося жилья может снизиться на 10–15%. На вторичном рынке жилья спрос на ипотеку менее эластичен и изменение ставки может ослабить кредитные объемы на 5–10%, считает эксперт. Еще летом потенциальный объем выдач в 2023 году оценивался на уровне 7–8 трлн руб., а сейчас ряд собеседников «Б» говорят о его снижении по крайней мере на 20%. «Такое значительное повышение номинальных ставок может сильно охладить рынок ипотечного кредитования», — подтверждает главный аналитик «РегБлок» Анна Авакимян. — Объем выдачи во втором полугодии 2023 года едва ли превысит 3,5 трлн руб. по всему рынку». Что касается пролонгации льготных ипотечных программ, добавляет эксперт, это поддержит рынок, однако не сможет полностью нейтрализовать негативное влияние растущих ставок предложения.

Ксения Деметтьева, Максим Буйлов, Юлия Пославская

Совкомбанк сдал пятую часть баланса

Кредитная организация выделила заблокированные активы

Совкомбанк завершил процесс выделения заблокированных активов и обязательств. До введения санкций у банка на валютные активы приходилось около 20% баланса, однако сколько именно из них оказалось в новой структуре, точно не известно. Реструктуризация позволит банку сэкономить на резервах и снизить давление на капитал. Активы перешли к АНО, которая формально не связана с банком. Организация планирует принять шаги по урегулированию обязательств, а вырученные средства, как уверяют в АНО, пойдут на благотворительность.

В Совкомбанке рассказали «Б», что 15 сентября был завершен вывод за баланс кредитной организации заблокированных активов и обязательств. Это первый официально известный пример завершения процедуры. Средства перешли на баланс ООО «Содействие международным расчетам» с уставным капиталом 10 тыс. руб. Компания, согласно данным ЕГРЮЛ, на 100% принадлежит АНО содействия социальной интеграции инвалидов «Пространство равных возможностей» (проект Everland).

Возможность выделения заблокированных средств банки получили в июле прошлого года, когда был подписан закон, вносящий соответствующие положения в действующее законодательство (292-ФЗ). Внеочередное собрание акционеров Совкомбанка одобрило процедуру 22 сентября 2022 года.

АНО «Пространство равных возможностей» не связана с банком, подчеркнули там. «Тот факт, что собственник ООО не находит-

ся под санкциями, позволит упростить будущее взаимодействие с кредиторами по урегулированию обязательств», — пояснили в Совкомбанке.

Как сообщили «Б» в АНО, в рамках работы с кредиторами планируется получить средства, которые «будут направлены на повышение социальной интеграции людей с разными видами инвалидности». Как поясняет юрист «Делькредере» Карина Анненкова, согласно положениям ГК РФ, при реорганизации общества в форме выделения новая организация частично получает права и обязанности своего правового предшественника. Учитывая то, что благотворительный проект Everland работает с Совкомбанком, «банк решил выбрать его учредителем нового юрлица», считает юрист.

«Цель компании — прекращение обязательств, и это заведомо не приносящая систематический доход деятельность», — отмечает старший юрист Tomashevskaya & Partners Михаил Жужжалов. Поэтому, считает он, прибыль при ее наличии логично направить «на социально значимые цели».

Объем выведенных за баланс банка средств не раскрывается. По оценкам банковского эксперта Алексея Нечаева, на конец января 2022 года валютные активы Совкомбанка достигали 378 млрд руб. (\$4,9 млрд, около 20% баланса). Из них наиболее очевидные объекты блокировки — ссудная задолженность компаний-нерезидентов (195 млрд руб.), средства, размещенные в них (10 млрд руб.), а также требования к банкам-нерезидентам (25 млрд руб.). Также банк владел валютными долговыми бумагами на 53 млрд руб.

смена. Арбитражный суд Свердловской области не принял доводы налогоплательщика, так как золото в концентрате составляло незначительную долю. При этом методические рекомендации Минприроды на стороне недропользователя, а Минфин в апреле 2022 года указывал, что препятствий к изменению коэффициента 1 в зависимости от доли содержания золота в Налоговом кодексе не установлено.

«В новых условиях налоговая нагрузка для недропользователей, добывающих концентрат платины и платиноидов, оказалась в несколько раз значительнее, чем для их коллег, добывающих концентрат с преимущественным содержанием золота. И если при введении рентного коэффициента ставилась задача довести горную ренту по отдельным рудам до среднемирового уровня в 2–3%, то у добытчиков платины она и раньше превышала 6%, а с применением повышающего коэффициента дошла почти до 22% от выручки», — прокомментировал Борис Титов. В Минфине не предоставлял комментарии.

Это не первый случай, когда Минфин после увеличения нагрузки на горнодобывающий сектор корректирует ее для отдельных проектов. Например, нулевой НДПИ был установлен для проектов «Русской платины» в Красноярском крае, Evraz получил налоговый вычет по НДПИ для Качканарского ГОКа, а Сорский ГОК — для проектов по добыче молибдена и меди в Хакасии. Независимый эксперт Борис Луцет считает, что в случае с уральскими месторождениями речь идет об устранении правовой неопределенности, поэтому предложение может получить поддержку. «Другой вопрос, почему понадобилось столько времени для решения вопроса — ведь фронтальное повышение налоговой нагрузки произошло еще в 2021 году, после чего дважды производилась «донастройка», — комментирует он. Эксперт также отмечает, что в прошлой редакции основных направлений налоговой политики Минфин обозначал недостаточный эффект от уже принятых налоговых решений на горно-металлургический комплекс, поэтому «рассчитывать можно скорее на дальнейшее повышение налоговой нагрузки».

Евгений Зайнуллин

СЕССИЯ ИД «КОММЕРСАНТЪ»

ЦИФРОВЫЕ РЕШЕНИЯ В ПРОМЫШЛЕННОСТИ: КУРС НА СУВЕРЕНИТЕТ

В РАМКАХ KAZAN DIGITAL WEEK В СОТРУДНИЧЕСТВЕ С МИНПРОМТОРГОМ РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН



Коммерсантъ

реклама 16+ events.kommersant.ru

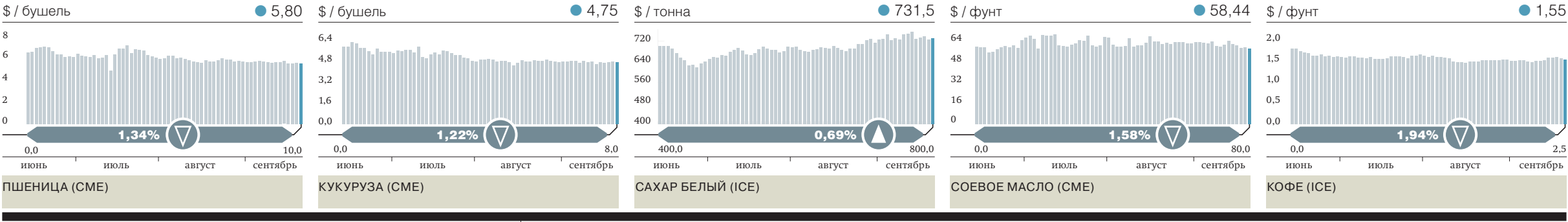
организатор

партнер





деловые новости



Виноторговцы тянутся к лозе

У «Легенды Крыма» сменился владелец

Развитие торговыми сетями импорта алкоголя и повышение пошлин на вина из Европы стимулируют дистрибуторов спиртного диверсифицировать бизнес. Так, совладелец «Полини Импорт» Ибрагим Абиев приобрел обанкротившуюся компанию «Легенда Крыма» примерно с 400 га земель, пригодных для виноградарства. Для переработки всего урожая потребуется строительство винодельни.

Совладелец алкогольного дистрибутора «Полини Импорт» Ибрагим Абиев стал собственником ООО «Легенда Крыма», занимающегося виноградарством на полуострове. Изменения в ЕПРЮЛ внесены 19 сентября. Не исключено, что сделка прошла в рамках продажи активов признанного банкротом экс-владельца «Легенды Крыма» Михаила Штырлина. Победитель торгов, предложивший за 100% компании 1 млрд руб., отказался от заключения договора купли-продажи, и актив отошел Ибрагиму Абиеву, сделавшему второе предложение в размере 200 млн руб., поясняет знакомый со сделкой собеседник „Ъ“.

«Полини Импорт» и дистрибутор «Исси Спиритс» входят в ISSI Group. По имеющимся у „Ъ“ данным участников рынка, в январе–июле «Полини Импорт» ввезла 6,2 млн л вина и 1,9 млн л крепкого спиртного, заняв 12-ю строчку среди импортёров алкоголя в РФ. Один из основных поставщиков — итальянская Polini Group. Как следует из отчетности «Полини Импорт», 51% компании контролирует Джованни Полини, остальные доли принадлежат господину Абиеву, Павлу Шамаеву и Владимиру Дьяченко. В ISSI Group „Ъ“ не ответил.

«Легенда Крыма», по словам одного из крымских чиновников, управляет более 400 га пригодных для виноградников земель в Сакском районе. Компании также принадлежит бренд «Легенда Крыма», зарегистрированный в том числе по классу алкогольных напитков, следует из данных Роспатента. В 2019 году банк «Дом.РФ» подал заявление о банкротстве компании из-за долга в размере 178,55 млн руб., в 2022 году введено конкурсное производство. Управляющий «Легенды Крыма» от комментариев отказался, в «Дом.РФ» „Ъ“ не ответил.

Советник практики по банкротству бюро БВМП Дмитрий Палин указывает, что участник торгов, занявший второе место, мог приобрести предмет торгов при отказе победителя за предложенную цену. По словам советника «Аверты Групп» Анны Фридрихсен, так как инвестор приобрел

ЦИТАТА



Вопрос, готов ли потребитель столько брать

— Эрнест Хачатурян, исполнительный директор Luding Group, о росте производства российских вин в интервью „Ъ“ в апреле 2023 года

долю в компании, то, видимо, заинтересован в сохранении всего бизнеса. В дальнейшем можно начать процедуру оздоровления либо сразу заключить мировое соглашение с кредиторами, отмечает партнер ProLegals Елена Кравцова.

Руководитель информационного центра WineRetail Александр Ставцев говорит, что «Полини Импорт» ранее была крупным техническим импортером прежде всего для X5 Group и сети «Красное & белое». Но X5 уже перешла на собственные закупки, свою платформу импорта вина активно развивает и «Красное & белое», указывает он. Кроме того, отмечает эксперт, на бизнес импортера могло сказаться повышение ввозных пошлин на вина из «недружественных стран».

По словам Александра Ставцева, виноградники «Легенды Крыма» до последнего времени были в неплохом состоянии, но новому владельцу потребуется площадка для производства вина. Из урожая с 400 га можно выпустить 4–5 млн бутылок, подсчитал он. Плева крымского хозяйства «Герасимова О. С.» Ольга Герасимова говорит, что из части винограда можно выпускать вино на сторонних заводах по контракту, а оставшееся сырье реализовывать.

По данным Росалкогольтабакконтроля, в январе—августе 2023 года в РФ выпущено 19,47 млн дал тихих вин, что на 5,68% меньше год к году. Как отмечает госпожа Герасимова, продать российские вина в моменте очень сложно. В этом году, говорит она, виноград в Крыму стоил примерно на 30% дешевле, чем годом ранее, так как виноделы распродают запасы и растут импорт из Армении, Грузии и Молдавии. Хотя, добавляет Ольга Герасимова, у недорогих и качественных крымских вин есть потенциал на рынках Китая и Индии.

Анатолий Костыгрёв

«Авито» вышла на «Яндекс Маркет»

Чтобы использовать его пункты выдачи заказов

После банкротства PickPoint, с которым плотно работала «Авито», онлайн-платформе пришлось искать ему замену. Теперь компания объявила о партнерстве с «Яндекс Маркетом», который готов использовать более 8 тыс. своих пунктов выдачи заказов (ПВЗ) для обработки заказов пользователей «Авито». Мнения экспертов по поводу такого сотрудничества разделились. Одни считают, что оно выгодно обеим компаниям. Другие видят в этом риски для «Яндекс Маркета» раскачать конкурента.

Сентября 2023 года заказы с «Авито» можно будет получить или отправить через 8 тыс. ПВЗ «Яндекс Маркета» в свыше 100 городах России, рассказали „Ъ“ в компаниях. Услуга будет доступна для посылок до 12 кг и стоимостью до 15 тыс. руб. В будущем лимит планируется увеличить до 150 тыс. руб. Доставку заказов «Авито» в пункты выдачи организует «Яндекс Доставка», а клиенты смогут отслеживать свои заказы через «Яндекс Go».

«Авито» для обеспечения максимальной доступности своих услуг

необходимо увеличивать охват доставки, считает гендиректор «InfoLine-Аналитики» Михаил Бурмистров. Эту задачу онлайн-платформе позволит решить партнерство с крупной логистической компанией «Яндекс Go», добавляет партнер Data Insight Федор Вирин.

После банкротства PickPoint — оператора, с которым «Авито» плотно взаимодействовала, — для онлайн-платформы стал актуальным вопрос расширения охвата доставки. В 2022 году «Авито» также начала открывать собственные ПВЗ совместно с EXMAIL. В компании отмечают, что сейчас действует более 600 ПВЗ, а всего откроется 1 тыс. таких пунктов. Однако этого объема недостаточно, считают опрошенные „Ъ“ эксперты.

В свою очередь, для «Яндекс Маркета» партнерство с «Авито» позволит повысить привлекательность своих ПВЗ для франчайзи с точки зрения дополнительного заработка, считает Михаил Бурмистров. Пока сеть ПВЗ «Яндекс Маркета» отстает от ближайших конкурентов. Так, по подсчетам «InfoLine-Аналитики», сегодня у Wildberries по всей стране действует около 28 тыс. пунктов выдачи

заказов, у Ozon — 25 тыс. ПВЗ и еще 5 тыс. постаматов, у «Яндекс Маркета» — 10,5 тыс. пунктов и 3 тыс. постаматов.

По словам директора Tinkoff eCommerce Ильи Кретова, доля пунктов выдачи, где можно получить и отправить заказы «Яндекс Маркета», включая мультибрендовые ПВЗ, составляет 20% от их общего числа по России. Отказавшись от сотрудничества с «Авито», «Яндекс Маркет» рисковал бы потерять быстрорастущий B2C-сегмент логистического трафика «Авито», считает эксперт. «Однако при этом „Яндекс Маркет“ рискует раскатать себе конкурента, особенно в свете последних новостей о трансформации модели бизнеса „Авито“ (онлайн-платформа теперь намерена привлекать не только пользователей, которые продают поддержанные товары, но и мелкооптовых продавцов, как это делают маркетплейсы. — „Ъ“), — считает господин Кретов. Впрочем, Михаил Бурмистров полагает, что «синергетический эффект будет выше», чем возможные риски конкуренции.

В то же время сейчас у ряда крупных маркетплейсов снижается чи-

сло пунктов выдачи заказов: так, в августе 2023 года, по подсчетам Tinkoff eCommerce, доля монобрендовых ПВЗ Wildberries уменьшилась на 23 процентных пункта (п. п) по сравнению с январем 2023 года, до 36%, у «Яндекс Маркета» — на 3 п. п. до 6%. У Ozon, напротив, этот показатель вырос на 15 п. п. до 26%. Остальной объем приходится на мультибрендовые ПВЗ.

В целом интерес к франшизам ПВЗ у инвесторов снижается, отмечают во Franshiza.ru: спрос на них за восемь месяцев 2023 года вырос всего на 9%. На это повлияло снижение почти на треть спроса на открытие пунктов под брендом Wildberries, в то время как у Ozon он практически не изменился, у «Яндекс Маркета» вырос на 20%. Для сравнения, говорит эксперт Franshiza.ru Анна Рождественская, за весь 2022 год этот показатель вырос на 23% год к году. Она отмечает, что влияние на этот сегмент оказывает широкая распространенность сетей пунктов выдачи заказов, а также негативные отзывы тех, у кого не получилось развиваться в этом направлении.

Алина Савицкая, Анастасия Тихомирова

Граждане придерживают технику

Спрос на ремонт бытовых приборов растет

По данным классифайдов и сервисов по подбору специалистов, за восемь месяцев в России серьезно — на 20–100% — выросло число обращений по ремонту крупной и малой бытовой техники. Ритейлеры связывают тенденцию с тем, что граждане хотят как можно дольше сохранить работоспособность устройств покинувших страну брендов. Кроме того, россияне стали чаще приобретать бытовую технику на маркетплейсах, где нет гарантийного обслуживания. Эксперты считают, что количество сдаваемой в ремонт техники продолжит расти, пока граждане не начнут массово переходить на товары китайских и турецких брендов с гарантийным обслуживанием.

В сервисе «Профи» рассказали „Ъ“, что в январе—августе спрос на специалистов по ремонту бытовой техники вырос на 20% год к году. Так, специалисты по ремонту посудомоечных машин стали популярнее на 7%, холодильников — на 6%, а стиральных машин — на 5%. По данным «Авито Услуги», за три месяца лета спрос на мастеров по крупной технике увеличился более чем вдвое, по малой — на 43%, в целом было предоставлено 4 млн услуг. Больше всего спрос вырос на ремонт плит (на 299%), холодильников (на 81%), посудомоечных и стиральных машин (на 37% и 35% соответственно) и духовок (на 27%).

В «Авито Услуги» отмечают, что, согласно опросу клиентов, за ремонтом

техники в этом году обращался каждый второй россиянин. Чаще всего ломались мелкая бытовая техника (электрочайники, мультиварки, миксеры и т. д. у 41% респондентов), стиральные машинки (31%) и холодильники (14%). Этот же опрос показал, что 98% россиян готовы чаще обращаться за ремонтом техники к мастерам, «если после починки техника прослужит долго».

7,1 миллиарда рублей составили продажи холодильников в России в февраль, по данным Holodilnik.ru

Также увеличивается количество сдаваемой в ремонт техники Apple. Тогда сообщили «Ведомости», россияне в августе на 33% чаще ремонтировали продукцию бренда, чем в тот же месяц годом раньше. «Объем сдаваемой в ремонт техники Apple за восемь месяцев вырос на 25% по сравнению с аналогичным периодом 2022 года», — уточнил „Ъ“ директор сети ge:Store Расим Лемберанский. Люди стали чаще покупать поддержанную технику, поэтому ее владельцы, приобретая новинки, приводят более старые гаджеты в порядок для продажи, говорит он.

Весной участники рынка отмечали, что в России на 20% выросло количест-

во обращений потребителей по гарантийным ремонтам бытовой техники. Тогда эксперты предположили, что рост связан с плохим качеством дешевой электроники (см. „Ъ“ от 14 марта). В то же время сейчас в «М.Видео-Эльдорадо» не наблюдают общего роста обращений покупателей по гарантийному ремонту. В «Ситилинке» даже заявили о сокращении подобных обращений в августе на 27% год к году.

Чаще в ремонт попадают устройства прежних известных марок крупной бытовой техники, поскольку «к новым вендорам потребители еще не сформировали отношение и многие продолжают пользоваться старыми приборами, которые рано или поздно выходят из строя», считает директор «Rplus Сервис» (входит в холдинг Rplus) Андрей Еремин.

Гендиректор Kupperberg Дмитрий Шашкин высказал гипотезу, что рост обращений по ремонту бытовой техники может быть связан со смещением продаж электроники из авторизованных сетей магазинов в маркетплейсы: «Сейчас россияне чаще начали приобретать технику через Ozon, «Яндекс.Маркет» и Wildberries, которые не занимаются ремонтом, в отличие от сетей со своими сервисами, поэтому потребители обращаются к частным мастерам».

Коммерческий директор Holodilnik.ru Алексей Погодалов подтверждает, что количество обращений по постгарантийному обслуживанию бытовой техники в текущем году увеличилось: «В основном граждане чи-

нят электронику ушедших вендоров, таких как Bosch, Electrolux и др. Это связано с тем, что потребители пока не готовы рассматривать электронику новых брендов, а стоимость новой

техники именитых брендов выросла минимумом на 50%». По прогнозу господина Погодалова, число обращений по сервисному ремонту продолжит увеличиваться и пойдет на спад, ког-

да покупатели начнут массово приобретать новую технику от китайских и турецких брендов с гарантийным обслуживанием.

Тимофей Корнев

от хейта к международному признанию: история бренда MONTCAROTTE



реклама 16+ events.kommersant.ru

Тенденции / медиарынок

Контент без границ

Как российские фильмы, телепередачи, книги и музыка продолжают проникать за рубеж

После начала военных действий на Украине многие зарубежные партнеры отказались от работы с российскими издателями, кинокомпаниями, промоутерами и музыкантами. Но отечественный медиаконтент продолжает продвигаться за рубежом. Кинопроизводители запускают проекты с Бразилией, Китаем, Индией и Ираном, книгоиздатели рассчитывают на «новую волну эмиграции», музыканты гастролируют в СНГ, Турции, ОАЭ, Таиланде и Индонезии. Пока текущий кризис не разрешится, отмечают игроки и эксперты, рынок будет балансировать между негативным отношением к России и потребностью в русскоязычном контенте.

Киноизоляция

Сборы российских фильмов за рубежом начали снижаться еще в пандемию, а начало военных действий на Украине усугубило ситуацию, говорят источники. «Б», близкие к руководству студий. Если в 2019 году сборы составили \$52,6 млн, то уже в 2020 году — только \$20,5 млн, уточнили в «Роскино» (государственная организация, представляющая российскую индустрию аудиовизуального контента на международных рынках, сотрудничает с Минкультом и Фондом кино).

По итогам 2022 года доходы от кинопроката российского кино за рубежом, говорят в «Роскино», оказались еще меньше — \$17 млн (в 2021 году — более \$18 млн). «По предварительной оценке (на основе данных comScore), в первом полугодии 2023 года общая сумма сборов в зарубежном кинопрокате (без учета стран СНГ) составила \$7,5 млн», — уточнили в «Роскино». В первом полугодии 2022 года сборы составили всего \$4,3 млн, но во втором начали восстанавливаться, достигнув \$12,8 млн. Первое полугодие 2022 года пришлось как раз на разрыв отношений с зарубежными партнерами, уточняет собеседник «Б» на рынке: «Экспорт контента просел, сейчас участники рынка начали перестраивать цепочки и нашли других контрагентов, но до уровня 2019 года еще далеко».

Российская киноиндустрия переключилась на рынки Азии, региона MENA (Ближний Восток и Северная Африка), Латинской Америки, Африки, говорят в «Роскино»: «Идет успешная работа с ОАЭ, Китаем, Вьетнамом, Южной Кореей, Японией, Турцией, есть положительная динамика экспорта в Латинскую Америку». Но, уточнили в организации, российский контент, особенно анимацию, все еще покупают в Европе и США. Так, Amazon Prime, покинувший российский рынок в 2022 году, готовится включить в каталог сериал «Елизавета». Фильм «Сквозь время» от KD Studios покажут в Европе и Южной Америке, говорил режиссер Александр Богуславский.

Анимация также оказалась на пороге серьезного кризиса, говорили участники рынка (см. «Б» от 1 апреля): большинство сделок по продаже прав в западные страны были заморожены, ряд соглашений разорван. Но в «Роскино» утверждают, что сейчас отечественную анимацию «активно закупают», например, Италия, Испания, Болгария.

Экспорт российского кино будет расти, хотя на это потребуются время, говорят в организации: «Потенциал может быть увеличен за счет совместных проектов». Так, на межгосударственном уровне обсуждается совместное производство фильмов с Бразилией, еще до начала военных действий РФ сотрудничала с Китаем (см. «Б» от 31 августа).

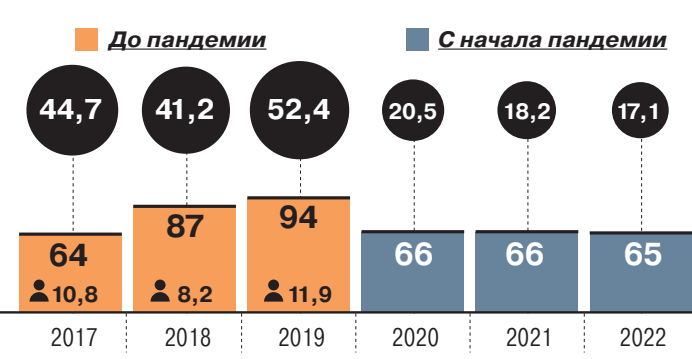
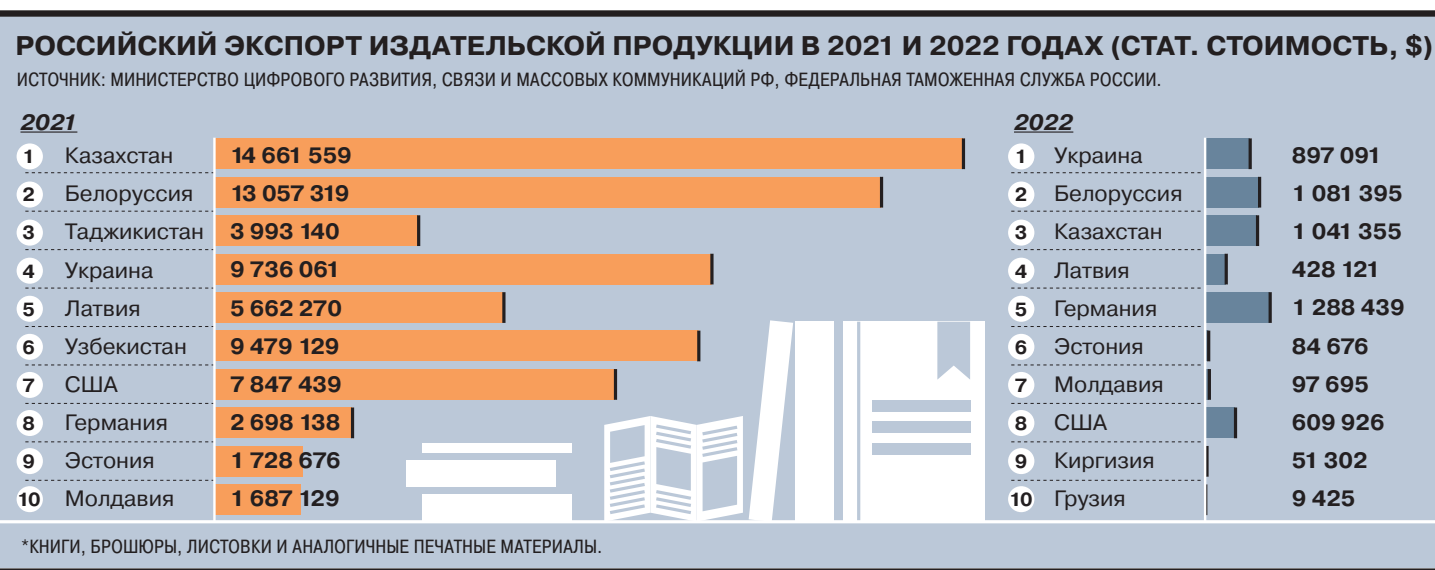
«Газпром-Медиа холдинг» (ГПМХ) начал переговоры по экспорту кино с Таиландом, сообщил в сентябре РБК. С 2023 года компания возобновила работу с партнерами из Японии, рассказала «Б» замгендиректора ГПМХ Юлия Голубева. Сотрудничество с дистрибуторами из Латинской Америки «стабильно продолжается», отмечает она, хотя этот рынок частично контролируется американскими корпорациями. ГПМХ также усилил присутствие в Монголии. В последние полтора года, уточняет Юлия Голубева, 70% международных продаж приходится на Азию.

Из стран Персидского залива наиболее интересна Саудовская Аравия, которая остается одним из крупнейших кинорынков по сборам и динамично развивается за счет строительства новых кинотеатров, уточняет госпожа Голубева. В январе «Централ Партнершип» (входит в ГПМХ) заключила двухлетний эксклюзивный контракт с крупнейшим на Ближнем Востоке кинодистрибутором Four Star Films (сотрудничает с кинотеатрами в странах Персидского залива, на Кипре, в Палестине, Судане, Эфиопии). «При взаимодействии с этой территорией можно получить аудиторию в разы больше, чем в Германии и Франции, которые были одними из крупнейших рынков для дистрибуции отечественных фильмов», — считает топ-менеджер. Однако, признает она, переговоры о возобновлении работы с рядом стран Европы и США также идут.

Доходы от экспорта российского кино имеют все шансы восстановиться уже в 2023 году, полагают эксперты. В «Яков и партнеры» ожидают, что они могут составить \$26 млн.

Показный глобализм

Среди российских телеведущих, работающих на экспорт, первыми под удар попали каналы RT (контролируется АНО «ТВ-Новости»): самый крупный телеведущий США DirecTV исключил RT America из сетки. Американское подразделение RT прекратило производство контента и уволило большую часть персонала (см. «Б» от 4 марта 2022



года). У телеканала были филиалы в Вашингтоне, Лос-Анджелесе, Майами, Нью-Йорке.

ЕС прекратил трансляцию программ каналов RT и Sputnik (входит в медиагруппу «Россия сегодня»). Африканская MediaChoice также остановила вещание RT. Сейчас подразделения RT и Sputnik заблокированы во всех странах ЕС и Великобритании. Они остаются доступны в странах СНГ. Из информации на сайте RT следует, что программы канала представлены на китайском языке в популярных соцсетях KHP. В RT и «Россия сегодня» не ответили «Б».

У телеканалов РФ почти не осталось возможностей открывать представительства в странах ЕС, США и Великобритании, отмечает источник «Б» на рынке: «Но прямых запретов на дистрибуцию контента нет, поэтому российские сериалы дойдут до европейского зрителя». Открытия представительств можно ожидать в «дружественных странах», считает собеседник «Б».

Среди тех, кто продолжил работу с западными партнерами, — ФГУП «Всероссийская государственная телевизионная и радиовещательная компания» (ВГТРК; см. «Б» от 20 июля). Проекты холдинга продолжили транслироваться в Польше, Германии, Австрии, Франции, Великобритании, США, Канаде, Австралии и Новой Зеландии. При этом польский национальный совет по телерадиовещанию (КРРиТ) еще в прошлом году запретил вещание телеканалов «РТР Планета» и «Россия 24». В ВГТРК отказались от комментариев.

В «Национальной Медиа Группе» (НМГ, среди проектов ТВ-каналов «Домашний», STC, РЕН, «Пятый») также отмечают снижение числа стран дистрибуции контента, но говорят, что в первом полугодии объем продаж за границу начал расти, составив «почти столько же, сколько за весь 2022 год». Заключены сделки с Сербией, Монголией, Черногорией, Боснией, Китаем, Францией, Бельгией и Люксембургом, а также франкоязычной Швейцарией и Африкой, Германией, Австрией, Швейцарией, Лихтенштейном и др. В стадии переговоров — продажи в Японию, Латинскую Америку, США, Испанию, Тайвань, Корею, ОАЭ, утверждают в НМГ.

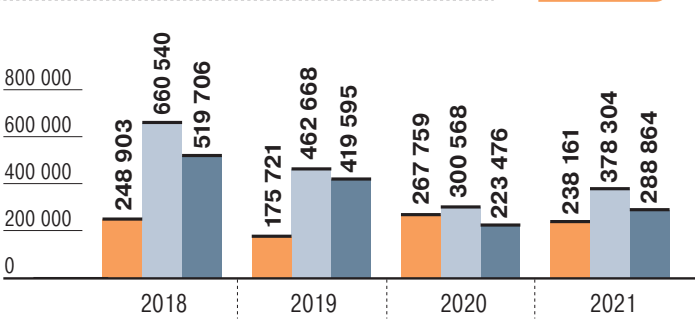
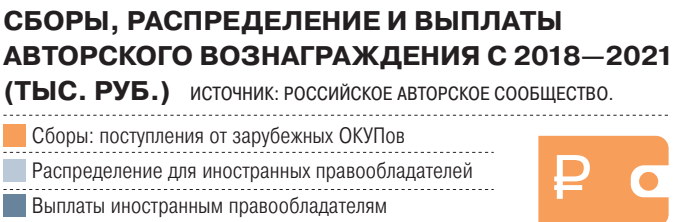
НТВ сотрудничает с Вьетнамом, Индией, Китаем, Монголией, ОАЭ, Казахстаном, Сингапуром, Сербией и рядом других стран, сообщил «Б» генпродюсер телеканала Тимур Вайнштейн: «В 2023 году мы уже продали на зарубежные территории больше 130 тайтлов (наименований. — «Б»). В 2022 году, признает он, число часов лицензированного контента было больше: «Но год еще не окончен, и наша команда будет стараться превзойти показатели 2022 года».

В «Газпром-Медиа Развлекательное телевидение» (ГПМ РТВ, входят ТНТ, «Пятница!», ТВ3) говорят, что с 2022 года прямых продаж за пределы стран СНГ у холдинга нет. «Имеющиеся продажи мы реализуем через агентов, с их помощью продаем контент в основном на видеоплатформы», — объяснила замгендиректора подразделения Марина Разумова.

В этом году ГПМ РТВ, как и другие, сделал ставку на СНГ: заключил соглашения на продажу своего контента в Белоруссию и Казахстан. Основные партнеры — «Белтелерадиокомпания», «Телесеть ПрофМедиа» (Белоруссия) и НТК (Казахстан). «В неполном 2023 году продано 287 единиц контента, в 2022-м — 317 единиц, в 2021-м — 45 единиц, в 2019-м — 72 единицы. Это, например, такие сериалы, как „Полицейский с Рублевки“, „Бородач“, „Учителя“ и „Перевал Дятлова“, — добавила госпожа Разумова. Сейчас ГПМ РТВ прорабатывает партнерство с Монголией.

Литература в эмиграции

В российском экспорте книг и брошюр до начала военных действий на Украине лидировали Казахстан, Белоруссия, Таджикистан,



Украине, Латвия, Узбекистан, США, Германия, Эстония, Молдавия, следует из отраслевого доклада Минцифры «Книжный рынок России». В 2022 году поставки серьезно упали даже в «дружественные» страны.

При этом рейтинг продаж неожиданно возгласила Украина, хотя объем экспорта туда уменьшился в десять раз. Как поясняет собеседник «Б» на книжном рынке, поставки в страну идут либо через посредников в СНГ, либо через прежних партнеров, неофициально продолжающих сотрудничать с российскими издательствами». На втором месте Белоруссия, туда поставки снизились в 12 раз, на третьем — Казахстан с падением в 14 раз. В США и Латвию экспорт сократился в 13 раз, в Молдавию — в 17 раз, а в Эстонию — в 20 раз.

Многие крупные иностранные издательства, такие как Penguin Random House, Macmillan Publishers, Simon & Schuster, остановили работу с российскими партнерами. Но последние смогли добиться некоторого восстановления рынка: в первом полугодии поставки отечественной книжной продукции за рубеж выросли на 10–15% (см. «Б» от 4 сентября). Как поясняет собеседник «Б» в книжной отрасли, сейчас основная доля экспорта приходится на «Эксмо-АСТ» и «Альпину».

Как правило, в случае продажи прав подписывается контракт между литературным агентом, представляющим иностранное издательство, и российской компанией, объясняет издатель Федор Еремеев (проект «Фабрика комиксов»): «В нашем случае это был агент из Германии, работавший на издательство в Швейцарии, Австрии, Германии». В рамках контракта, объясняет господин Еремеев, заключается договор на минимальную гарантию — примерно €4 тыс., выплачивается аванс, после того как он будет исчерпан, российскому издательству причитаются роялти.

Прямыми поставками книг за рубеж, утверждает источник «Б» на рынке, проблем обычно не возникает: «Уже есть отлаженный система передачи партий через логистические службы в странах СНГ. Хотя это не отменяет космического ценника». По его словам, крупные издательства продолжают напрямую взаимодействовать с зарубежными логистическими компаниями, не афишируя это.

После ухода с рынка службы экспресс-доставки United Parcel Service (UPS) стоимость логистики выросла, а частота отгрузок снизилась, говорит президент издательской группы «Эксмо-АСТ» Олег Новиков. По его словам, доля экспорта книг от общего объема продаж не превышает 5%, но компания продолжает эту работу и «рассматривает направление как стратегическое». В условиях активного роста числа издаваемых авторов, добавил Олег Новиков, важно поддерживать инфраструктуру и развивать новые рынки для масштабирования авторских брендов и «продвижения русского языка».

У «Альпины» основные направления экспорта — Казахстан и Белоруссия. Директор по маркетингу группы Ирина Антонова полагает, что в ближайший год экспорт книг будет увеличиваться за счет «прироста русскоязычной аудитории в странах ближнего зарубежья». Господин Новиков связывает тренд с «новой волной эмиграции» в Армению, Грузию, Турцию, Сербию, Узбекистан и Казахстан. По мнению экс-главы Ассоциации интернет-издателей Владимира Харитонova, перспективы «критически зависят от хода военных действий, международной ситуации и влияния вторичных санкций».

Музыка за три моря

В 2022 году РФ покинули не только ведущие иностранные звукозаписывающие лейблы (Universal, Warner и Sony Music), но и часть популярных отечественных артистов, выступивших против военных действий на

Цена вопроса



Александра Модестова,
гендиректор «Экспоконтента»

С момента введения санкций против РФ дистрибуция медиаконтента за рубеж сильно сократилась в объемах. Но это не значит, что партнерство с иностранными компаниями прекратилось полностью. Ключевыми закупщиками нашего контента на иностранных рынках всегда были в первую очередь Азия, Латинская Америка, страны МЕНА и СНГ. Эта тенденция сохранилась — например, этой весной в ОАЭ показали картину «Вызов», снятую на Международной космической станции.

Проблемы с дистрибуцией мы наблюдаем в большей степени в европеинском регионе: российская киноиндустрия стремилась к выходу на этот рынок и активно налаживала продажи. Но сейчас для ЕС наш продукт токсичен, потому что неотделим от государства, где произведен. Даже заинтересованные игроки не имеют возможности заключать прямые контракты, потому что любые взаимоотношения с РФ несут для иностранных компаний репутационные риски.

С музыкальной продукцией ситуация такая же — даже в ряде государств, где аудитория была знакома с творчеством наших исполнителей, продвигать контент стало сложнее. Ведь музыка еще более тесно связана с создателем, его личностью и позицией. Но дружественные страны, в основном, по-прежнему ее хорошо принимают.

Индустрии необходим агрегатор с «теплыми» контактами за границей, который станет посредником в плане экспорта нашего медиаконтента

Книжная отрасль, как мы знаем, тоже пострадала, но ситуация стабилизируется. Активно читают наши книги в Белоруссии, Казахстане и даже в Израиле. Да и экспорт книг всегда был в большей степени направлен на близлежащие страны. Можно надеяться, что все наладится. Что касается новых направлений цифрового контента, в которых мы остаемся конкурентоспособны с точки зрения экспорта, так это видеогиги. На примере Atomic Heart мы понимаем, что хороший продукт будет востребован несмотря ни на что — сейчас российская игра не только остается на международном рынке, но является одной из самых популярных и любимых игр зарубежной аудитории.

Если говорить о новых регионах для экспорта, самым перспективным направлением выглядит расширяющийся союз БРИКС. Как мы видим в последние полтора года, российские фильмы готовы смотреть в Китае и Индии, а это огромная аудитория. Турция — тоже наш потребитель, например, местному зрителю очень понравился мультфильм «Маша и медведь».

Вне отрасли контента успешной на Западе остается отечественная индустрия моды. Российские дизайнеры активно развиваются на внутреннем рынке, и есть ощущение, что скоро станут конкурентоспособными и на международной арене. Их тепло принимают в США, мы видели бренд Ushatava на Белье Хадид, Monochrome на Хайди Клум, а этим летом «ангел» Victoria's Secret Эльза Хоск примерила российский бренд Lavagie. Возможно, именно благодаря появлению на страницах зарубежных изданий звезд в российских брендах появится путь интеграции нашей продукции на мировую арену через моду.

Смогут ли компании самостоятельно вновь начать выходить на Запад? Основной запрос рынка сейчас, как мне кажется, — это появление игрока, который сможет упростить взаимодействие российских компаний с зарубежными партнерами.

Да, некоторые успешно передислоцировались или открыли представительства в других странах — ОАЭ или Казахстане. Но наладить связи за рубежом компаниям сложно. Индустрии необходим агрегатор с «теплыми» контактами за границей, который станет посредником в плане экспорта нашего медиаконтента. Есть ощущение, что запуск такого сервиса не за горами, потому что он действительно нужен.

ФЕСТИВАЛЬ КИНО

Кино высокого полета

«Мальчик и птица» Хаяо Миядзаки откроет фестиваль в Сан-Себастьяне

Сегодня в Сан-Себастьяне открывается 71-й Международный кинофестиваль. В главном конкурсе представлено 16 фильмов, среди них новые работы Кристи Пуу, Изабель Койшет, Мартина Рехтмана и Робена Кампийо. В конкурсе «Новые режиссеры» участвует дебютная картина россиянки Или Малаховой «Привет, мама». Комментирует Андрей Плахов.

Один из старейших и самых престижных фестивалей Европы любит вспоминать свою историю — культовых режиссеров и актеров, посетивших Сан-Себастьян в золотую эпоху кинематографа, от Орсона Уэллса до Квентина Тарантино, от Одри Хепберн и Бетт Дэвис до Грегори Пека и Мери Стрип. Каждый год здесь вручается почетная премия «Доноestia» за выдающийся вклад в киноискусство. Список ее лауреатов впечатляет: Макс фон Сюдов и Грегори Пек, Роберт Де Ниро и Уоррен Битти, Катрин Денёв и Изабель Юппер, Джонни Депп и Жюльетт Бинош, Дэвид Кроненберг и Аньес Варда, Вуди Аллен и Хирокадзу Корээда. Среди них и Клер Дени, возглавляющая в этом году международное жюри большого конкурса.

Легендарным стал в свое время визит Альфреда Хичкока: его психотриллер «Головокружение», позднее признанный критиками лучшим фильмом всех времен и народов, был награжден в Сан-Себастьяне — правда, не главным призом, «Золотой раковиной», а «Серебряной раковиной», да и то разделил ее с итальянской картиной Марио Моничелли. Играющий у Хичкока актер Джеймс Стюарт тоже вынужден был поделиться завоеванным призом за мужскую роль с Кирком Дугласом. Эти награды почти исчерпывают призовую коллекцию «Головокружения».



На фестивале в Сан-Себастьяне состоится европейская премьера нового фильма Хаяо Миядзаки «Мальчик и птица» фото studio ghibli

Но в историю фестиваля вошли и случаи, когда жюри проявило завидную прозорливость: в 1969 году оно присудило победу фильму молодого режиссера Фрэнсиса Копполы «Люди дождя», а в 1990-м — картине «Перекресток Миллера» Джоэла и Итана Кознов, тоже в ту пору начинающих кинематографистов. Первой женщиной-режиссером, участвовавшей в конкурсе фестиваля и отмеченной его наградой, оказалась

Юлия Солнцева, вдова Александра Довженко: ее фильм «Зачарованная Десна» был представлен здесь в 1965 году. Именно в Сан-Себастьяне впервые стали конкурсантами такие знаменитые сейчас режиссеры, как Джонатан Глейзер, Рюсуэ Хамагути и Аки Каурисмяки.

Последний в этом году будет награжден на открытии фестиваля призом ФИПРЕССИ — международной кинокритики, признавшей лучшим фильмом года «Опавшие листья» выдающегося финского режиссера. А после церемонии открытия покажут картину прекрасного Хаяо Миядзаки «Мальчик и птица».

Уже второй раз в своей истории фестиваль откроется анимационной лентой, и в третий раз анимационный фильм участвует в конкурсе: «Сон Султаны» Изабель Эргуэры, уроженки Сан-Себастьяна. Это фантастическая история о поисках затерянной где-то в Индии утопической страны женщин.

То, что фестиваль проходит в Стране Басков, с каждым годом играет все более заметную роль. Поддержка баскского и испаноязычного кино — один из приоритетов Сан-Себастьяна. В историю фестиваля вписаны такие крупнейшие фигуры национальной кинематографии, как Луис Буню-

эль и Педро Альмодовар, Антонио Бандерас и Пенелопа Крус. А в последние годы в официальной программе часто не обходится без участия фильма, созданного баскскими кинематографистами. Один из них, Виктор Эрисе, будет награжден в этом году премией «Доноestia».

Но как бы ни были важны региональные задачи, главная цель Сан-Себастьяна — показывать кино мирового класса, открывая при этом новые таланты со всего мира и поощряя радикальные явления. Это заметно в конкурсной программе, где впервые будет участвовать фильм крупного румынского режиссера Кристи Пуу: он называется «МММХ». Среди других конкурсных картин обращают на себя внимание «Ногти» грека Христоса Нику, «Красный остров» француза марокканского происхождения Робена Кампийо, «Практика» аргентинца Мартина Рехтмана. Другой вопрос, насколько оправдаются ожидания, ведь известные имена подчас обманывают.

Интересных впечатлений наверняка можно ждать от конкурса «Новые режиссеры». Именно в нем участвуют российский фильм «Привет, мама» Или Малаховой и казахстанский — «Бауырына салу» Асхата Кучинчирекова. Оба посвящены сложным отношениям, которые складываются между взрослыми детьми и их родителями. Судя по аннотациям, семейные проблемы в числе главных, которые в наши дни мировой нестабильности волнуют начинающих кинематографистов из самых разных регионов.

Несомненно, в фокусе зрительского интереса окажется программа «Жемчужины». В этом году в ней собраны почти все фестивальные хиты года: и победившая в Канне «Траектория падения» Жюстин Трие, и награжденный только что в Венеции «Я — капитан» Маттео Гарроне, и «Прекрасные дни» Вима Вендерса, и «Май, декабрь» Тодда Хейнса, и многие другие.

ПРЕМЬЕРА ОПЕРА

«Кирилл — мой режиссер, мне хочется сделать с ним что-нибудь еще»

Екатерина Губанова о «Лоэнгрине» Кирилла Серебренникова в Парижской опере

Кирилл Серебренников ставит в Париже оперу Вагнера «Лоэнгрин». Премьера состоится 23 сентября на сцене Opera Bastille под управлением дирижера Александра Содди. Партию Ортруды предстоит исполнить русской меццо-сопрано Екатерине Губановой, одной из лучших вагнеровских певиц современности. Накануне премьеры Екатерина Губанова рассказала Владимиру Дудину о выборе «своих» режиссера и композитора и отношениях с радикальным театром.

— Вы поете в «Лоэнгрине» главную злодейку, антипода Эльзы. Играть отрицательную героиню интереснее, чем положительную?

— Первое, о чем мне сказал Кирилл, — что он не хочет, чтобы Ортруда была вся из себя отрицательная. Мне интересно, когда зло предлагают сыграть не в лоб. В этой постановке она настоящая нормальная женщина со своими резонами, страданиями, мучениями. И потом, что такое зло? Что такое добро? Вагнер любил вкладывать подобные рассуждения в уста своих героев. Ортруда у Вагнера беспокоится за свой род, за народ, не за себя даже, а это уже не абсолютное зло. В постановке Серебренникова она очень страдает и вообще единственный человек, пытающийся что-то исправить. Большого я вам не смогу рассказать об этой концепции, в которой есть очень важная деталь, все меняющая, и связана она с самим Лоэнгрином. Признаюсь лишь в том, что Кирилл — мой режиссер, мне уже хочется сделать с ним что-нибудь еще. Впрочем, это мне стало понятно еще на его «Парсифале» в Вене, где я спела Кундри.

— Но как вы понимаете, что режиссер «ваш»? В случае Кирилла Серебренникова, например.

— Меня захватила идея, которую он мне быстро-быстро изложил, сразу очень захотелось влезть в кожу этого персонажа. Его видение наполняет героев и положения абсолютной настоящестью. Я люблю искать пластику, мимику персонажа, делая его не оперным, но очень человеческим, а это непросто, потому что мы все завязаны с нашими диафрагмами, дыханием, техникой, но все же возможно. Такой вызов мне ужасно интересен. Кирилл — абсолютно театральный человек, и для меня это фантастически хорошо.

— С кем из знакомых певцов вы встретились на репетициях?

— Состав прекрасный! Лоэнгрин — Петр Бечала, Вольфганг Кох (Тельрамунд), с которым мы в свое время пели «Кольцо», — он и есть вылитый Фридрих, просто роскошный. Петр превосходен, я слышала его Лоэнгрина в Нью-Йорке в Мет, и это было безупречно. Кванчул Юн в партии Генриха изумителен, чувствуется школа Баренбойма. Мы с ним тоже пели в «Кольце» и «Тристане» с маэстро много раз. Все поют-поют, а когда вдруг каждое слово понимаешь у этого корейского баса, возникает ни с чем не сравнимое ощущение, все взлетает сразу на другой уровень. Со мной в паре работает шведская сопрано Нина Стемме, которая поет Ортруду в первых пяти спектаклях, я — последние четыре. Мы с ней тоже многократно встречались в составах «Тристана» и «Кольца». Нина прекрасный человек, великолепная коллега и нормальная женщина, без тараканов — знаете, как бывает у многих сопрано. Как я люблю скандинавов, у меня среди них столько друзей и коллег.

— А сцену Opera Bastille любите?
— Обожаю, это же театр, с которого я начинала. Первым мой театр, где я пела Эмилию в «Отелло», одну из трех дам в «Волшебной флейте», Сузуки в «Мадам Баттерфляй»... Всего не перечислить. Когда Кирилл спросил меня, что я пела в Bastille, мне было проще ответить, что я там не пела. Очень особенное для меня место, вызывающее столько всяких странных ассоциаций. Я чувствую себя здесь одновременно и очень молодой, и очень старой.



Акустика здесь сложная, нужен дирижер, который будет не враг, а друг. Вот в «Лоэнгрине» как раз молодой дирижер замечательнейший — Алекс Содди. Думаю, он заменил Густаво Дудамеля, который должен был дирижировать премьеру, но, как известно, прервал свои отношения с Парижской оперой. Содди прекрасен, оркестр за ним идет, он его слышит, дышит с ним, лучше не придумаешь.

— А как вообще начались ваши отношения с вагнеровским репертуаром?

— Очень хорошо помню этот момент. Я приехала в Bastille в 2003 году послушиваться, еще учась в молодежной программе в Лондоне, на одну из служанок в «Электре» Штрауса. Мне нужно было спеть что-то немецкоязычное, я выбрала небольшой номер, где был понятен диапазон — одну из песен цикла Wesendonck-lie-deg Вагнера — по совету одного из коучей лондонской программы. Меня слушал Жерар Мортье и сказал, что я буду Брангеной, подписал со мной контракт. В то время мне было стыдное количество лет для того, чтобы подписывать контракт на Вагнера. Но Жерар что-то почувствовал, поверил, увидел перспективу. И первый мой «Тристан» прогремел. На одном возобновлении Изольду пела Вальтрауд Майер, которая позвонила Баренбойму, а он потом позвонил мне и сказал: «Катя, ты знаешь, что у тебя появился новый фанат?» — «Кто?!» — «Вальтрауд Майер». Это все было так чудесно. И тогда Даниэль сделал со мной «Кольцо», много «Тристанов». Были дивные времена.

— Изменилось ли с тех времен что-нибудь в ваших отношениях с композитором?

— Вагнер — это мое. Немецкий язык требует огромной концентрации и внимания, и у меня это получается довольно аутентично, скажем так. Но это бесконечная работа. Вагнер сам писал все либретто, сам подбирал каждое слово, сочетание слогов непременно в данной последовательности, но певец может «высвечивать» их в разных ракурсах. У Ортруды очень много речитативных фраз, которые я обожаю за то, сколько всего там можно найти. Меня буквально трясет от радости — так все это нравится, бесконечные поиски, бездонность. Когда много работаешь в одном репертуаре — у меня репертуар ведь кардинально не менялся на протяжении карьеры (обычно певицы начинают с Россини, Моцарта, потом Беллини и Доницетти, веризм и Вагнер), сразу

пошли Верди и Вагнер, — то ужасно нужны глубина, бесконечность как музыкальная, так и этическая, эстетическая, историческая. Вагнер мне это дает.

— На фестивале в Байрейте вы уже стали резидентом, там в последние годы Катарина Вагнер собирает самых радикальных режиссеров — вы со всеми ладите?

— Я там практически прописалась уже, все спланировано на несколько лет вперед. Столько перемен вокруг произошло и происходит, Байрейт является отражением всего этого. Может быть, отчасти от того, что я открыта для нетрадиционных постановок, с такими режиссерами мне всегда хорошо работать. Не то чтобы очень легко — как правило, вообще мало с кем так уж легко, все они люди очень особенные, как и любые талантливые люди. Но у меня не было никаких проблем с режиссерами, я бы даже сказала, никогда и нигде, не только в Байрейте. Мне даже интересно, когда дается какой-то новый материал, я себя чувствую очень свободно в нетрадиционной режиссуре. Не могу не упомянуть, например, «Тангейзера», который идет там с успехом. Это не только нетрадиционная постановка — она вообще с ног на голову все преворачивает, а публика в диком восторге уже который год, и в следующем сезоне вопреки традициям спектакль снова пойдет. Это пример гениальной постановочной концепции, когда все имеет смысл, все сходится, и режиссер Тобиас Кратцер, вся его детальность вызывают у меня огромное уважение. Вообще, трудно называть любимого режиссера. Кшиштоф Варликовский и Дмитрий Черняков — без условно, те, кто меня «сломали» в хорошем смысле слова и открыли мне внутри театральности настоящесть. Еще Каликто Биейто — совершенно другой, отличный от них, из другой вселенной, но с ним тоже здорово работать.

— Но ведь об итальянском репертуаре вы не забываете тоже?

— За итальянский я держусь зубами. Всегда говорю своему агенту, что, если есть что-то итальянское, надо не-

пременно брать. В этом сезоне у меня будут «Сельская честь» и «Норма». И вот сейчас после трех месяцев Вагнера у меня раз — и «Дон Карлос» был в берлинской Штаатс-опер! Это большой контраст, но для голоса очень хорошо, когда можно уже не так сильно заботиться о слове, а больше думать о дыхании и технике.

— Ну и чувственное удовольствие поймать, наверное, тоже важно.

— Однозначно. И интервала для голоса очень важна. У Вагнера она очень сложная: все время все уменьшенное, тритоны, все такое малое, неразрешенность постоянная. У Верди этого нет и близко, голос отдыхает.

— Да, итальянцы умеют балансировать между сложностью и легкостью.

— Я с этим знаком не понаслышке. Мой муж — итальянец, сколько он ни пытался проникнуться Вагнером, слушал записи дома, ходил на мои спектакли, но не его это. Только в качестве послушания должен быть на больших премьерах. А вот Верди — пожалуйста, наизусть поем. А мама, наоборот, говорит, что «Тристан и Изольда» — ее любимая опера.

— Жена поет так много Вагнера, а муж не проникся? — Он попытался, но это же, знаете, или нравится, или нет. Что поделать? Муж не музыкант, но он — мое все, настолько он мне помогает.

— Есть ли в ваших ближайших планах новые партии — вагнеровские или нет?

— Вызовов предстоит немало. Я хочу в ближайшем будущем начать планировать Зиглинду, а там и Изольду, и это будет непросто. А знаете, сколько раз мне предлагали спеть Леди Макбет и сколько раз я отказывалась? Многие говорят, что это будет для меня. Но я пока жду. Также говорили и о Кундри. Баренбойм предлагал мне ее еще в 2012 году, но я тогда сказала «нет». Сейчас Кундри пригласил как раз вовремя, я едва-едва нашла все нужные регистры, чтобы ее спеть достойно. Важно все сделать вовремя. Сюрпризов еще много, порох в пороховницах есть.

16+ реклама kommersant.ru

подписка на скорость

только в сентябре успеете подписаться на 2024 год со скидкой 25%

оформите подписку прямо сейчас по промокоду **25S2024**

- на сайте **kommersant.ru**
- по телефону **8 800 600 0556** (звонок бесплатный по РФ)

Коммерсантъ

Ежедневная деловая газета «Коммерсантъ»
Главные события в бизнесе, политике и обществе

Доставка осуществляется силами АО «Почта России»

Баскетболисты сэкономили на составах

Обнародованы бюджеты клубов Единой лиги ВТБ

Баскетбольная Единая лига ВТБ обнародовала бюджеты российских участников турнира за прошлый сезон. Лидером по расходам впервые за почти десятилетний период публикации данных оказался не традиционный лидер рейтинга ЦСКА, а «Зенит». Петербуржцы за минувший сезон потратили 2,186 млрд руб. Впрочем, это почти на 250 млн руб. меньше, чем в позапрошлом сезоне. Но масштаб снижения расходов «Зенита» несопоставим с армейским. У ЦСКА они снизились сразу на 666 млн руб. в основном за счет резкого уменьшения расходов на зарплаты игроков. Это неудивительно, поскольку в условиях изоляции российского спорта прежние траты на топовых баскетболистов стали неоправданными.

Единая лига ВТБ незадолго до старта нового баскетбольного чемпионата (первенство стартует 30 сентября) обнародовала бюджеты российских участников турнира. Таковых в прошлом сезоне было 10 из 12. Впервые за все время публикации этих сведений (а впервые лига поделилась ими в 2014 году) лидером по расходам оказался не ЦСКА. Армейцы стабильно тратили намного больше всех остальных. Например, в позапрошлом сезоне их расходы составили 2,808 млрд руб., а у занявшего в финансовом рейтинге второе место «Зенита» (в рейтинге спортивным петербуржцы опередили ЦСКА, завоевав чемпионское звание) — 2,43 млрд руб. Но в новой классификации лидирует уже «Зенит». Команда за предыдущий

сезон потратила 2,186 млрд руб. Расходы ЦСКА составили 2,142 млрд руб. Таким образом, за год траты армейцев снизились сразу на 666 млн руб.

Ключевой статьей, за счет которой ЦСКА удалось так сильно их сократить, стали зарплаты баскетболистов. В позапрошлом сезоне на них ушло 1,498 млрд руб., а содержание тренерского состава и технического персонала обошлось еще в 155 млн руб. Но тут стоит вспомнить, что в 2021 году состав ЦСКА формировался с прицелом на участие в Евролиге. Однако в 2022 году российские баскетбольные клубы были отстранены от еврокубков. После этого многие легионеры покинули Единую лигу ВТБ.

В условиях международной изоляции у армейцев в прошлом сезоне на зарплаты ушло только 868 млн руб. Тренеры и технический персонал обошлись еще в 182 млн руб. При этом ЦСКА умудрялся еще и экономить, так что бюджет он свел с профицитом, причем солидным, в 164 млн руб. (для сравнения: вся расходная часть бюджета саратовского «Автодора» едва превысила 199 млн руб.). Таким образом, кое в чем ЦСКА, не сумев вернуть себе чемпионское звание (в прошедшем первенстве он даже не попал в финал), все же оказался первым. У него самые высокие доходы — 2,307 млрд руб. против 2,203 млрд руб. у «Зенита». Не дотягиваются петербуржцы до армейцев и по расходам на зарплаты игроков, хотя оснащены команды были примерно на одном уровне. Но «Зенит» потратил на баскетболистов только 679 млн руб. (772 млн руб. в позапрошлом сезоне). Правда, тренерский штаб петербуржцам обходится гораздо дороже — почти в 300 млн руб. В этом нет ничего удивительного: специалисты уровня Хави Паскуала, которого готовы видеть у себя ведущие клубы Европы, стоят дорого.



Почетный президент Единой лиги ВТБ Сергей Иванов (в центре) рад серьезному увеличению бюджета структуры ФОТО ДМИТРИЯ ЛЕБЕДЕВА

Примечательно, однако, что суммарные бюджеты УНИКСа и «Локомотива-Кубани», то есть чемпиона и финалиста прошлого сезона, вполне сопоставимы с бюджетом одного лишь ЦСКА, который уже два года подряд не выигрывает чемпионат. Казанцы потратили за сезон 1,201 млрд руб., краснодарцы — 1,366 млрд руб. При этом в содержание составов и УНИКС, и «Локомотив-Кубань» инвестировали относительно скромно, израсходовав 478 млн и 493 млн руб. соответственно. Так что по эффективности применения средств УНИКС и «Локомотив-Кубань»,

очевидно, обходят своих более обеспеченных конкурентов. Другое дело, что казанцы, краснодарцы и другие команды мало зарабатывают сами, практически полностью завися от своих спонсоров. Наибольший доход, который можно отнести к собственному заработку (поступления от билетной программы, призовые, продажа товаров с клубной символикой), получил ЦСКА — около 160 млн руб. У «Зенита» этот показатель около 138 млн руб., у УНИКСа — 44 млн руб., у «Локомотива-Кубани» — 53 млн руб. Руководство лиги уже не первый год говорит о том, что клубам пора научиться зарабатывать самим, но пока успехов в этом смысле немного. Зато именно Единая лига ВТБ — а свой бюджет она также раскрывает — чув-

ствует себя неплохо. Доходы лиги составили 1,365 млрд руб., а расходы — только 884 млн руб. «Приятно, что бюджет Единой лиги серьезно увеличился, это больше, чем у большинства профессиональных клубов в России. Сравним с бюджетами УНИКСа и «Локомотива-Кубани», немного уступаем «Зениту» и ЦСКА, — заявил почетный президент Единой лиги ВТБ Сергей Иванов. — Открытие бюджетов дисциплинирует клубы, только в баскетболе общественность может судить о реальном состоянии дел. Могу сказать, что в следующем сезоне бюджет «Зенита» будет больше, чем у ЦСКА. Разговор о том, что ЦСКА гегемон за счет бюджета, закончен».

Александр Петров

«ФОНБЕТ» КУБОК РОССИИ

«Оренбург» устоял на позиции

Он сохранил лидерство в группе, одолев в серии пенальти «Факел»

Четвертый тур группового этапа «Пути РПЛ» «Фонбет» Кубка России завершился встречей, в которой «Оренбург» неважно провел основное время домашнего матча с «Факелом», вырвавшее к нулевой ничьей, но добыв себе бонусное очко в серии пенальти и остался лидером группы А.

Эта игра производила странное впечатление. В ней присутствовал какой-то жуткий диссонанс. С одной стороны, «Оренбург» вроде бы убедительно иллюстрировал соль волшебного преображения, случившегося с ним после неожиданного появления на тренерском посту неведомого испанца Давида Деограссия. Даже в «кукольном», то есть, как ни крути, далеко не боевом, составе он показывал тот же футбол, который помогает оренбуржцам уже месяц оставаться неуязвимыми в официальных матчах, на равных драться с ЦСКА, бить «Сочи» и «Локомотив», — футбол трендовый, от владения, от паса, густо расчерчивающий чужую половину линиями обостряющих передач. С другой — с трендовостью контрастировали постоянные, своей частотой просто напорочь убивающие представления об «Оренбурге» как о новой могучей силе в отечественном футболе: провалы в тылах.

В итоге в первом тайме у хозяев куча моментально исчезающих из памяти ввиду дефицита остроты ударов по чужим воротам, у гостей — сразу насколько застрявших в ней надолго наскоков сквозь продолженные оренбургской безалаберностью коридоры. Сначала — слева, через Хызыра Аппаева, затем — справа, через 16-летнего Андрея Ивлёва. У Ивлёва вообще был роскошный шанс — нужно только попасть в дальний угол. Он не попал.

Ну и на десерт — трюк Матвея Ивахнова перед перерывом, созданный из ничего. Мяч в штрафной, времени и пространства для замаха нет.



Матчем с «Факелом» футболисты «Оренбурга» (в белой форме) продолжили серию удачных выступлений в сентябре ФОТО ОК «ОРЕНБУРГ»

А Ивахнов исполняет резкий черпачок вовсе без него, и мяч планирует прямо под перекладину. «Оренбург» от беды уберет прыжок голкипера Андрея Ходановича.

Изменения в игре, случившиеся во втором тайме, может быть, слегка добавили ей солидности и строгости, но точно не украсили. Это был тот случай, когда к 0:0 проложен прямой курс, и возможностей свернуть с него практически не появлялись. Ну разве что в концовке «Оренбург» снова принялся чудить в обороне

«Путь РПЛ»

Групповой этап. Четвертый тур
Группа А. «Оренбург» — «Факел» 0:0, серия пенальти — 4:2.

Таблица группы А					
	В	Н	П	М	О
1. «Оренбург»	3	0	1	3:6	8
2. ЦСКА	3	0	1	7:3	7
3. «Сочи»	1	0	3	4:4	5
4. «Факел»	1	0	3	3:4	4

и устроил Максиму Максимуву чуть ли не чистый выход один на один с вратарем. Максимов, правда, даже не стал праздновать забитый с помощью защитника оренбуржцев Даниила Хотулева гол, верно почувствовав, что залез в офсайд.

Хозяев эта атака, кажется, уколола, и они посчитали нужным ответить на нее собственным навалом. «Факел» устоял.

Плюс регламента Кубка России в том, что в нем и пресноватые 0:0 обязательно сдобрят десертом в виде серии одиннадцатиметровых. Эта серия принесла успех «Оренбургу» благодаря незадачливости пенальтистов «Факела». Александр Долгов умудрился запустить мяч в молоко, уже уложив на газон вратаря, а Максимов стрельнул в перекладину.

Добытое бонусное очко позволило оренбуржцам остаться на вершине таблицы группы А. Они на балл опережают ее фаворита ЦСКА. Впрочем, ни тот, ни другой клуб еще не обеспечил себе за два тура до финиша группового этапа выход в play-off из плотного квартета. «Сочи» отстает от «Оренбурга» на три очка, «Факел» — на четыре.

Алексей Доспехов

ШАХМАТЫ

Телепульсики

Новый шахматный проект завершился победой Яна-Кшиштофа Дуды

Пилотный релиз одного из самых неожиданных проектов в шахматах в последние годы — Armageddon Championship Series — завершился победой польского гроссмейстера Яна-Кшиштофа Дуды, обыгравшего в финальном матче американца Уэсли Со. А предварительные коммерческие итоги серии, являющейся попыткой сломать сложившийся стереотип о «нетелегеничности» вида, уже заставили его организаторов анонсировать продолжение серии.

Armageddon Championship Series пополнил в этом году список крупных коммерческих соревнований, которых в шахматах в нынешнем десятилетии появилось немало. А в очень заметное событие проект превратила прежде всего специфика его формата, придавшая ему черты довольно смелого эксперимента.

Серию офлайн-турниров с общим призовым фондом €420 тыс. запустила компания World Chess. Она долго отвечала за проведение практически всего чемпионского цикла в шахматах, а теперь сконцентрировалась на шахматных инновациях, связанных с системой состязаний, и с особенностями их показа. В Armageddon Championship Series, состоявшем из четырех отборочных состязаний и Гранд-финала, World Chess применила необычную схему double elimination, которую сейчас используют, например, в футбольном Кубке России — со вторым шансом для проигравшего в play-off. Но основной «фишкой» проекта была все-таки его заточенность именно под телевизионные трансляции наперекор уже фактически укоренившемуся в шахматах стереотипу об их низкой «телегеничности» и лояльности виду исключительно интернет-аудитории. В World Chess называли его «первой попыткой вывести шахматы на глобальный телеэкран», указывая на то, что раньше препятствиями для такого прорыва служили прежде всего непредсказуемость партий в плане их продолжительности, а также «высокий барьер понимания» сложной игры с классическим контролем времени для обычных зрителей.

Устранить барьеры организаторы постарались с помощью двух новаций. Одна заключалась в обеспечении «компактности» каждого раунда play-off из двух партий в блиц при доведении в случае ничьей «армагеддона» — поединка со сверхжестким контролем времени, в котором черные считаются победителями, даже



Участники Armageddon Championship Series (справа — победитель турнира Ян-Кшиштоф Дуда) открылись телезрителям до самого сердца ФОТО WORLD CHESS

сделав ничью: такой регламент гарантировал практически фиксированное время микроматча — не более 80 минут. Другая — в необычной демонстрации поединков из берлинской студии со спецэффектами и инфографикой.

Основной «фишкой» проекта была его заточенность именно под телевизионные трансляции наперекор уже укоренившемуся в шахматах стереотипу об их низкой «телегеничности» и лояльности виду исключительно интернет-аудитории

Глава World Chess Илья Мерензон сообщил, «Ъ», что окончательные цифры, иллюстрирующие востребованность Armageddon Championship Series, компания узнает примерно через полтора месяца, но предварительные выглядят «достойно» и доказывают, что «приоритетная задача сделанного для телевидения проекта была решена». По словам Ильи Мерензона, прямые трансляции партий серии вели 18 телеканалов, среди которых оказались, скажем, CNBC, BeIN Sports и Fox Australia, а еще около 20 показывали по крайней мере их «существенные части» и хайлайты. Господин Мерензон уверен, что World Chess получила положительный ответ на вопрос, могут ли шахматы очутиться на телевидении, сообщив, что структура уже гото-

менты она достигала отметок, соответствующих энергозатратным с точки зрения физических усилий видам вроде легкой атлетики, а у двух — румына Рихарда Раппорта и американца Уэсли Со — вплотную приближалась к отметке 180 ударов в минуту.

Со, десятый номер мирового рейтинга в «классике», добрался до решающего матча в Берлине. В нем, однако, американец уступил заработавшему €88 тыс. в качестве призовых другому титулованному гроссмейстеру — победителю Кубка мира 2021 года поляку Яну-Кшиштофу Дуде, который как раз на фоне соперников отличался относительным спокойствием: максимальная частота его пульса составила 144 удара в минуту.

Алексей Доспехов