экономполитика | **Правительство сможет вводить льготные режимы для экспорта в дружественные страны** —2

мировая политика | **РФ призывает США ратифицировать Договор о всеобъемлющем запрещении ядерных испытаний** —5

Коммерсантъ

Газета издательского дома «Коммерсантъ» Издается с 1909 года. С 1917 по 1990 год не выходила по независящим от редакции обстоятельствам. С 1990 года выходит в еженедельном режиме. С 1992 года — в ежедневном.

Пятница 4 августа 2023 №141 (7586 с момента возобновле

kommersant.ru | КоммерсантъFM 93,6

культура | На 82-м году жизни умерла актриса Ирина Мирошниченко —11

экономполитика | В России выросло число работающих по гражданско-правовому договору —2

От Русфонда —6

В «Жигулях» мы давно не сидели

Владимир Путин обработал крупных производителей

3 августа президент России Владимир Путин встретился с руководителями предприятий обрабатывающей промышленности, чтобы, по его словам, попытаться понять их. Специальный корреспондент „Ъ“ Андрей Колесников тоже задался этой целью. И многое прояснилось.

— Если что-то не так, я вас попрошу: вы меня, конечно, поправьте,— попросил участников встречи в Представительском кабинете Кремля Владимир Путин.— Потому что в этом и цель нашей сегодняшней встречи, чтобы я услышал, совпадают ли те оценки, которые есть у нас, с теми, которыми вы располагаете, имея в виду, что вы прямо в коллективах работаете.

Интересно было, найдутся ли те, кто поправит представления господина Путина о состоянии обрабатывающей промышленности.

Выяснилось, что в обрабатывающей промышленности заняты 14% всех трудящихся в экономике.

И тут никто не поправил Владимира Путина. Тогда он бросил участникам встречи новый вызов: рассказал, что «растет заработная плата! В мае она более чем на 20% превысила прошлогодний уровень — я так понимаю, это „номинал“, в номинале,— 69,2 тыс. руб. в месяц!»

И снова никто не поправил президента страны.

Это позволило ему сделать новый смелый вывод:

— Вот эти два фактора указывают на то, что российская промышленность набирает ход, обороты, получает заказы, осваивает новые направления! По итогам первого полугодия рост обрабатывающих отраслей в годовом выражении составил 6,2%, так?

— Так! — не поправил президента вице-премьер Денис Мантуров.

— Это хороший результат,— предположил Владимир Путин.

И снова не оказалось желающих.

Тут, правда, оказалось, что рост зарплаты «вызван дефицитом рабочей силы».

То есть, поскольку все отказывались поправлять Владимира Путина, он решил поправить себя сам. Более того, участники встречи, один раз промолчав, попали в ловушку, из которой им теперь предстояло выбираться. Но можно было и остаться в ней. Так даже надежней и спокойней.

Владимир Путин попросил Дениса Мантурова о встрече с людьми ФОТО ПРЕСС-СЛУЖБЫ ПРЕЗИДЕНТА РФ

— Вам приходится привлекать людей, заинтересовывать их более высоким уровнем заработной платы,— объяснял им теперь Владимир Путин.

Проблемы тем временем испытывают малые предприятия, «потому что, я так понимаю, что вы оттуда наиболее квалифицированных специалистов подтягиваете к себе» (никто не поправил.— **А. К.**).

Владимир Путин рассказал, что правительство бьется над автоматизацией, цифровизацией и информатизацией, над повышением производительности труда, и эти адские усилия не должны разбиваться о механический рост зарплат, вызванный элементарным дефицитом рабочей силы.

Азбучные истины на глазах превращались в какие-то крайне забористые. Еще три минуты назад все было легко и просто, и обрабатывающая промышленность набирала обороты. А теперь вдруг выяснялось, что на холостом ходу.

После этого Владимир Путин анонсировал доклад Дениса Мантурова:

— Чтобы вы послушали и уличили его в том, что он что-то некорректно рассказывает. В этом весь смысл нашей встречи!

Опять чтобы поправили! Час от часу не легче. Но все-таки поправлять предстояло Дениса Мантурова, то есть можно было слегка выдохнуть.

Господин Мантуров, надо отдать ему должное, сообщил, что все не очень хорошо. Предприятия, производящие лекарства, «в годовом выражении пока еще находятся в отрицательной зоне».

— А в чем все-таки основная причина? — интересовался президент.

— Владимир Владимирович, в 2021 году был взрывной рост по COVID,— признавался Денис Мантуров.

Автопром между тем тоже не в плюсе. «Понятно, с чем это связано,— это уход западных компаний из России,— находил в себе силы Денис Мантуров.— Но мы практически по каждому предприятию нашли российского бенефициара, российское предприятие, и они подобрали индустриальных партнеров. Пример тому Москва — „Москвич“, в Санкт-Петербурге появилась теперь новая площадка у АвтоВАЗа, в Калининграде „Автотор“ возобновил работу…»

В обработке древесины тоже проблемы, но внутренний спрос и Африка нам помогут (то есть купят нашу мебель, имеется в виду).

В какой-то момент Владимиру Путину, кажется, надоело делать вид, что для роста промышленного производства есть какие-то интересные причины.

— У нас рост промышленности на одну треть как минимум обеспечен ростом потребительского спроса. Около двух третей, надо прямо сказать,— это оборонка и смежные отрасли, а смежные отрасли — это тоже работа отраслей с двойным, с тройным эффектом,— сообщил он правду.

И хоть бы кто-нибудь поправил. Слушали и не уличали.

Беспокоит сельхозмашиностроение. Неблагополучие связано, по словам Дениса Мантурова, с тем, что «цены на зерно сегодня при приобретении крупными трейдерскими компаниями ниже, чем по результатам прошлого года».

— Вырастает! — обнадежил Владимир Путин.— 7–10% рост!

Зерновую сделку не продлили. Украинскую портовую инфраструктуру разбомбили. Зря, что ли, старались? Вырастает!

новости — с3

Бюджетная игра без правил

Появление допдоходов возрождает вопрос об их использовании

Ослабление рубля ввиду месячного лага при уплате налогов в июле особо не увеличило нефтегазовые доходы бюджета, но их поступления тем не менее выросли за счет календарного фактора — ежеквартальной уплаты налога на дополнительный доход (НДД). В результате в августе Минфин наконец повернет бюджетное правило в «правильную» сторону и впервые в этом году станет не продавать, а покупать валюту и золото. Впрочем, и это не то, что кажется. Ведь параллельно покупать юани начинает Центробанк, и по результатам этих разнонаправленных усилий двух регуляторов рынок ждет все та же нетто-продажа валюты. Впрочем, далее, по мере появления допдоходов, правительство может приостановить бюджетное правило и не копить резервы, а направлять поступления на текущие нужды. Об этом может говорить и сделанное вчера Минфином заявление о намерении властей подумать о том, чтобы начать тратить меньше из ФНБ на закрытие дефицита бюджета.

Минфин в четверг отчитался о нефтегазовых доходах за июль и за семь месяцев. Второй раз в этом году (первый был в марте) эти поступления превысили базовый уровень, то есть разложенные по месяцам 8 трлн руб., минимально необходимых бюджету в 2023 году для покрытия расходов за счет нефти и газа. В июле нефтегазовые поступления бюджета составили 811 млрд руб. при базе 653 млрд руб. Это заметно больше, чем было в июне (529 млрд руб.), и чуть больше, чем в прошлом июле (770 млрд руб.).

Стартовавший в конце июня нынешний раунд ослабления рубля (курс заложен в формулы нефтегазовых налогов) пока не мог значимо сказаться на сумме поступлений — в июле они рассчитывались исходя из июньских показателей (налоги считают из цены в предыдущем месяце, лаг у экспортной пошлины меньше — полмесяца). Так что основную прибавку в июле по сравнению с июнем дал НДД (295 млрд руб.), который уплачивается нерегулярно, четыре раза в год. Впрочем, по сравнению с прошлым июлем НДД, как и остальных «нефтяных» платежей в бюджет, в минувшем месяце было собрано все же меньше. Небольшая июльская прибавка в выражении год к году (на 5,3%) была обеспечена лишь ростом суммы НДПИ на газ и газовый конденсат. По итогам всех семи месяцев года ситуация с нефтегазовыми доходами по-прежнему не вызывает оптимизма: собрано 4,193 трлн руб., и это на 41% меньше, чем было за такой же период 2022 года.

экономическая политика — с2

Операция по дебаррелизации

Сокращение экспорта нефти пошло по плану

Правительство РФ объявило о намерении в сентябре продолжить начатое летом сокращение экспорта нефти, снизив его на 300 тыс. баррелей в сутки. Это будет достигнуто за счет соответствующей корректировки экспортного графика «Транснефти» за третий квартал. В сентябре часть НПЗ уходит на профилактические ремонты, и поэтому компании РФ смогут экспортировать больше нефти, чем в августе, примерно на 200 тыс. б/с. Партнер РФ по сделке ОПЕК+ Саудовская Аравия также продлила на сентябрь сокращение добычи на 1 млн б/с, тем самым подталкивая вверх цены на нефть.

РФ в сентябре продолжит сокращать экспорт на 300 тыс. баррелей в сутки «в рамках усилий по обеспечению баланса рынка», сообщили в секретариате вице-премьера Александра Новака. Таким образом, РФ намерена начать восстанавливать экспорт нефти, который она начала сокращать в июле—августе.

Так, по намерениям правительства, в августе российские нефтекомпании должны достигнуть сокращения экспорта нефти в 500 тыс. б/с. Правительство не уточняло, от какого уровня будет отсчитываться сокращение, но, по данным „Ъ“, за эту базу взят экспортный график «Транснефти» за третий квартал, который предполагал поставки за рубеж в 4,16 млн б/с. При этом основная часть сокращения должна прийтись на отгрузки из портов Новороссийска и Балтики. Согласно плану, они должны были отгрузить 2,2 млн б/с в третьем квартале, и еще около 800 тыс. б/с должно было прийтись на экспорт из порта Козьмино.

При этом РФ фактически в июле достигла целевого уровня сокращения, к которому намерена была прийти в августе. По данным Kpler, морской экспорт по итогам июля составил 3,1 млн б/с против 3,4 млн б/с в июне, при этом в мае он достигал максимальных 3,9 млн б/с. Перенаправленные с экспорта объемы пошли на НПЗ, которые в основной части завершили свои ремонты в июне. Но в сентябре НПЗ возобновят масштабные ремонты, поэтому РФ сможет перенаправить часть объемов нефти с переработки на экспорт.

Источники „Ъ“ также сомневаются, что нефтекомпаниям придется снижать добычу в условиях увеличившейся за последние недели цены на нефть. «Компании будут самостоятельно решать, как действовать: либо сократят экспорт, либо сократят добычу. Но в целом у нас задача — уменьшить поставки на мировые рынки»,— заявлял в июле Александр Новак.

деловые новости — с9

деловые новости

07 **Крупный бизнес запросил прикрытия**
Для эмитентов ценных бумаг некомфортна публичная отчетность

07 **Серверы распределяют по стране**
Госорганам рекомендуют создавать дополнительную IT-инфраструктуру

08 **«Мы отказались от клиентов, приезжающих со своими запчастями»**
Глава сети Fit Service Татьяна Овчинникова о буме в автосервисе

10 **Поток ограниченного бюджета**
Почему инвесторы не спешат запускать новые проекты в туриндустрии

Белорусский экспорт стушевался

Страна ограничила поставки курятины в Россию

Белоруссия — один из основных поставщиков мяса птицы в Россию — с начала августа ограничила экспорт продукции всюду, кроме Китая, объясняя это необходимостью насытить спрос внутри страны. Реальной причиной может быть вспышка птичьего гриппа на некоторых фабриках, полагают участники российского рынка. Они ожидают, что решение может усугубить рост стоимости курятины, происходящий в РФ с конца 2022 года. В Россельхознадзоре, впрочем, рассчитывают на обеспечение потребностей внутреннего рынка локальными игроками.

О том, что Белоруссия с 1 августа ограничила вывоз из страны мяса птицы, рассказали два источника „Ъ“ в отрасли. Из имеющихся у „Ъ“ копий писем департамента ветеринарного и продовольственного надзора Минсельхозпрода страны следует, что в целях насыщения внутреннего рынка приостановлена выдача сертификатов на экспорт тушек цыплят-бройлеров и их частей. В этих же обращениях говорится, что ограничения не распространяются на экспорт в Китай и продукцию крупного в стране холдинга «Серволюкс Агро» (бренд «Петруха»). В Минсельпроде на запрос „Ъ“ не ответили.

В Россельхознадзоре сообщили „Ъ“, что пока не получали уведомлений от белорусской стороны о приостановке поставок и возникновении очагов эпизоотии. Об этом же говорят и во «Вкусвилл». Другие федеральные сети не ответили на вопросы.

Два собеседника „Ъ“ на рынке считают, что настоящая причина ограничения экспорта связана с предполагаемой вспышкой птичьего гриппа на некоторых птицефабриках республики. Такая ситуация зачастую приводит к снижению выпуска мяса курицы. Традиционно белорусская сторона о фактах вспышек официально не сообщает, добавляют источники „Ъ“.

В Национальном союзе мясопереработчиков (НСМ) связывают ограничения с проведением с 4 августа в 11 городах республики II Игр стран СНГ, во время которых спрос на продукты на внутреннем рынке может заметно увеличиться. Поэтому, предполагают там, мера может оказаться краткосрочной.

Прошлой осенью Белоруссия уже запрещала временно экспорт, в том числе в Россию, мясо-молочной продукции (см. „Ъ“ от 10 октября 2022 года). Тогда власти также объясняли меру необходимостью насытить внутренний рынок. Этому предшествовало требование президента страны Александра Лукашенко удерживать внутренние цены на продукты питания. Данный фактор может быть основанием для ограничения экспорта и в этот раз, не исключает партнер «НЭО Центр» Альбина Корягина.

деловые новости — с9

Подписной индекс 50060 П1125

БОЛЬШЕ НОВОСТЕЙ О ПОЛИТИКЕ, ЭКОНОМИКЕ, БИЗНЕСЕ И МЕЖДУНАРОДНЫХ ОТНОШЕНИЯХ **В TELEGRAM-КАНАЛЕ «КОММЕРСАНТА»**

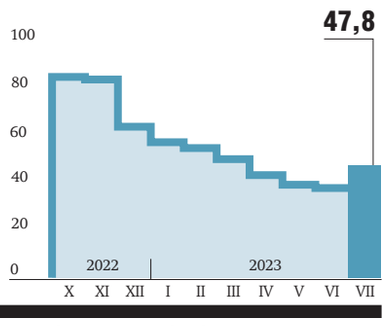
экономическая политика

сегодняшнее число

47,8

процента составила **годовая инфляции в Турции** по итогам июля, сообщил ЦБ этой страны. В июне этот показатель замедлился до 38,2% после пиковых значений октября прошлого года, когда темпы роста цен превышали 85%. Месяц к месяцу, однако, инфляция была минимальной в мае, когда она почти не выросла. Затем рост цен вновь стал ускоряться — в июле прирост составил 9,5% против 3,9% в июне. Июльские данные подтверждают, что решения турецкого ЦБ, новое руководство которого приступило к ужесточению монетарной политики, пока не являются достаточными: 22 июня ставка была повышена на 6,5 процентного пункта, 20 июля — всего на 2,5 пункта, что было ниже ожиданий участников рынка.

Годовая инфляция в Турции (%)



Экспорту добавляют гибкости

Белый дом намерен точечно и временно снижать вывозные пошлины

Правительство подготовило нормативную базу для запуска механизма тарифных преференций с целью наращивания поставок зерна, удобрений и сырья в дружественные страны — в Госдуму внесен законопроект, наделяющий Белый дом соответствующими полномочиями. Правительство сможет временно вводить пониженные ставки для вывоза определенных товаров в те или иные страны (либо происходящих из отдельных регионов). В бизнес-сообществе полагают, что это позволит поддержать экспортеров, но меры актуальны не для всех — требуются еще и прозрачный механизм распределения преференций, а также поддержка в части подорожавшей транспортировки.

Правительство в четверг одобрило и внесло в Госдуму законопроект о предоставлении себе дополнительных полномочий по настройке экспортного регулирования. Как пояснил премьер-министр Михаил Мишустин, это необходимо для запуска «гибкого инструмента тарифных преференций» для стимулирования поставок зерна, удобрений и сырья в дружественные страны.

Проект вносит изменения в закон «О таможенном тарифе». Согласно нему, по поручению президента правительство может снижать ставки экспортных пошлин на срок до полугода при вывозе товаров в дружественные страны и в государства, с которыми «интенсивно развивается стратегическое торгово-экономическое и политическое сотрудничество». В качестве примера глава правительства привел страны Африки.

Второй предлагаемый механизм — установление на срок до одного года тарифных квот на вывоз, предусматривающих пониженную или нулевую ставку пошлины при вывозе определенного количества товаров. Это названо мерой поддержки производителей в отдельных регионах, а именно территорий, в отношении которых действуют санкции (например, Крым) либо географическое положение которых, по словам премьера, «требует особого подхода» в силу удаленности от рынков сбыта или центров по хранению и переработке продукции. В последнем случае речь идет о регионах, в которых вынужденные изменения в логистике привели к увеличению транспортных издержек и удорожанию экспортных поставок.

ГЛЕБ ЩЕЛКУНОВ

Глава правительства Михаил Мишустин анонсировал запуск «гибкого инструмента тарифных преференций» для поставок в дружественные страны

Председатель правления Союза экспортеров зерна Эдуард Зернин не ожидает применения этой меры к вывозу зерна в обозримом будущем. По его словам, существующий дисконт цены российской пшеницы к европейским конкурентам создает преимущества для покупателей и позволяет им и так экономить на закупках базовой сельхозпродукции. Обнуление пошлины в этой ситуации, полагает он, приведет только к росту дисконта и снижению доходов государства и отечественных сельхозпроизводителей.

По словам вице-президента «Опоры России» Николая Дунаева, предложен «хороший механизм, который не нарушает общий режим и создает окно возможностей для того, чтобы российские экспортеры могли прийти на тот или иной рынок». С учетом необходимости перестройки технологических процессов у покупателей, которые приобретают товары у новых для них поставщиков, необходим дисконт, который и обеспечивает снижение или обнуление пошлин. Например, рассказывает эксперт, у африканских стран огромная потребность в нефтепродуктах. Также, по его словам, надо «дать возможность некоторым регионам побороться» за Филиппины, Индонезию, Вьетнам и Мьянму. Это позволит сделать более выгодными поставки для удаленных от экспортных портов регионов.

Член генсовета «Деловой России» Артем Лылык полагает, что снижение экспортных пошлин может поддержать поставщиков, но нельзя обойтись только этой мерой — основной статьей расходов сейчас является логистика, поскольку с прошлого года стоимость транспортировки товаров по некоторым направлениям выросла в два-три раза. По его мнению, для увеличения экспорта нужно, например, рассмотреть возможность увеличения субсидирования перевозок грузов из России за рубеж. Кроме того, подчеркивает Николай Дунаев, для нормальной работы предложенного механизма обязательно должен быть создан механизм прозрачного обсуждения с экспертами и бизнесом стран-покупателей перечня регионов и групп товаров, на которые будут распространяться преференции, например на базе координационного совета по экспорту при РЭЦ и с применением экспортного стандарта 2.0 в регионах.

Евгения Крючкова, Анатолий Костырев

Бюджетная игра без правил

с1

Сумма месячных базовых нефтегазовых доходов важна еще и потому, что к ней привязано одно из бюджетных правил: при недоборе базы Минфин должен продавать валюту, при превышении — покупать ее в резервы с рынка. Поскольку в отдельно взятом июле допдоходы наконец появились, Минфин вчера объявил о переходе от продажи валюты и золота на рынке к их покупке. Ведомство сообщило, что направит на приобретение этих активов 40,5 млрд руб.— по 1,8 млрд руб. в день в период с 7 августа по 6 сентября.

Однако, даже если все эти деньги пойдут на покупку юаней и на долю золота ничего не останется, интервенции Минфина будут компенсированы действиями ЦБ, который ранее объявил, что с августа для зеркалирования операций, связанных с инвестированием средств Фонда национального благосостояния (ФНБ) внутри России, начинает продавать юани в объеме 2,3 млрд. руб. в день и будет делать так до конца января 2024 года. Таким образом, по итогам усилий двух регуляторов рынок увидит чистую продажу валюты минимум на 0,5 млрд. руб. в день, то есть на деле о переходе от реализации резервов к их накоплению по бюджетному правилу как минимум в августе речи не идет.

Возможно, корректировка бюджетного правила, применение которого может оказать дополнительное давление на и так слабеющий рубль, произойдет позднее. Минфин вчера выпустил еще одно, довольно туманное сообщение о том, что планирует подумать о том, чтобы начать меньше тратить деньги ФНБ на закрытие дефицита бюджета. В текущем году на это предусмотрено до 2,9 трлн руб., в следующем — 1,3 трлн руб. «С учетом оценки ситуации в экономике и финансовой системе правительством может быть рассмотрен вопрос сокращения использования средств ФНБ на финансирование дополнительных расходов федерального бюджета в переходный период 2023–2024 годов»,— предупредило ведомство. Это может означать, что Минфин надеется на дополнительные доходы бюджета в оставшиеся месяцы года, и эти деньги можно будет направлять на текущие расходы, не забирая их в резервы через покупку валюты.

Отметим, что по факту это будет означать приостановку бюджетного правила, к которой правительство, впрочем, уже прибегало. Напомним, после начала военной операции РФ на Украине покупка валюты в резервы была приостановлена вместе с правилами. Как выяснилось позже, практически на десятимесячный срок. В течение 2022 года большая часть нефтегазовых допдоходов шла на текущие расходы, а к его концу правительство провело через Госдуму закон о новых, более мягких бюджетных правилах. В усеченном виде они заработали с 2023 года (в части пополнения резервов), в полной мере (с нормами об установлении потолка расходов) должны вступить в силу с 2025 года.

Коррекции бюджетного правила будет способствовать то, что в августе нефтегазовые сборы бюджета должны еще подрасти как из-за нового раунда ослабления рубля, так и из-за заметного подорожания Urals: в июне баррель этого сорта стоил в среднем $55,3, в июле — уже $64,4. Потенциальная прибавка в доходах, впрочем, будет зависеть не только от цены нефти, но и от объемов ее сокращающейся добычи и внешних поставок (снижение последних, впрочем, не так существенно для бюджета, поскольку основная часть нефтегазовых доходов — это НДПИ, а не пошлины при экспорте).

Вадим Вислогузов

Трудовое непостоянство

В РФ выросло число работающих по гражданско-правовым договорам

Росстат зафиксировал рост числа россиян, которые работают по гражданско-правовым договорам,— за год доля таких занятых на крупных предприятиях увеличилась на 0,5 процентного пункта, почти достигнув рекордных значений 2021 года. В условиях нехватки кадров на полный рабочий день работодатели могут пытаться нанять сотрудников даже для решения отдельных задач. В то же время, по мнению юристов, сделать эту категорию контрактов более привлекательной могли изменения в подходах к обязанностям работодателей — компаниям не нужно вести воинский учет таких сотрудников, и их проще уволить.

За последний год в РФ выросло число работников, которые трудятся по договорам гражданско-правового характера (ГПХ), следует из сборника Росстата «Социально-экономическое положение России» за январь—июнь этого года. Их доля в общем числе замещенных рабочих мест (без учета занятости на малых предприятиях) почти достигла показателя 2021 года.

По данным Росстата, в мае этого года по ГПХ работали 1,1 млн человек — это 3,2% от всех занятых, учтенных ведомством. По сравнению с маем 2022 года их доля возросла на 0,5 п. п. (на 170 тыс. человек). За последние пять лет этот показатель был выше только в декабре 2021 года — тогда он составлял 3,5%. Наибольшее число занятых по ГПХ работают в сфере финансов и страхования (255 тыс. человек), розничной торговле (176,8 тыс.), информации и связи (147 тыс.), образовании (120 тыс.) и здравоохранении (100 тыс.). За год список отраслей с наибольшим числом таких сотрудников не изменился, но если для четырех из них прирост их показателя составил 10–20%, то количество занятых на ГПХ в рознице увеличилось более чем в четыре раза — с 48 тыс. человек.

С учетом того, что предыдущий пик прироста этого показателя был зафиксирован в конце 2021 года, можно предположить: одной из причин увеличения числа работников на ГПХ стала нехватка рабочих рук. По данным Росстата, уровень безработицы в июне этого года обновил исторический минимум и снизился до 3,1%. Прирост найма по ГПХ может свидетельствовать о стремлении работодателей нанять специалистов хотя бы на неполный рабочий день. Так же можно трактовать и ситуацию в 2021 году — после снятия противоэпидемических ограничений компании начали нанимать сотрудников, компенсируя увольнения в начале пандемии.

В то же время способствовать приросту интереса к ГПХ у работодателей могли и факторы, связанные с регулированием рынка труда и обязанностей компаний. Так, как поясняет руководитель практики трудового права BGP Litigation Анна Иванова, одной из причин увеличения количества договоров гражданско-правового характера может быть повышенное внимание государства к ведению работодателями воинского учета. «По законодательству РФ компании обязаны вести воинский учет только тех работников, с которыми у них заключен трудовой договор. До сентября 2022 года 95% российских работодателей не делали этого вообще и во время частичной мобилизации столкнулись с проверками и штрафами. Переводя сотрудников на ГПД, они стремятся обезопасить себя, сняв с компании ответственность за уведомление такого работника в случае прихода ему повестки, а также не получить штрафы на должностных лиц компании за нарушение законодательства об учете, контроль за соблюдением которого, очевидно, будет только усиливаться»,— говорит она. Прирост числа договоров ГПХ также может быть вызван усложнением для работодателей процедуры увольнения работников, говорит управляющий партнер BLS Елена Кожемякина: «Как показывает судебная практика, компаниям становится все сложнее защитить себя от претензий уволенного работника, даже если увольнение было оформлено, например, по соглашению сторон. Работники по любому сомнительному поводу идут в суд, а суд при любой зацепке или ошибке работодателя принимает решение в пользу сотрудников».

Поскольку с этого года работодатели обязаны уплачивать за сотрудников на договорах ГПХ такой же объем страховых взносов, как и за остальных работников, прирост числа таких контрактов вряд ли вызван стремлением компаний сэкономить на ФОТ. В то же время динамика изменения числа работающих по ГПХ не соответствует росту числа самозанятых в стране — с 2019 года она росла постоянно, хотя и с паузами (по данным ФНС, их число превысило 8 млн человек).

Анастасия Мануйлова

МОНИТОРИНГ

ВВП

Экономика выходит на плато

Минэкономики оценило рост ВВП РФ в первом полугодии на уровне 1,4% (в годовом выражении), это на 0,5 процентного пункта выше, чем фиксировалось по итогам такого же, еще «докризисного» периода 2021 года. Во втором квартале 2023-го годовые темпы роста составили 4,6% после снижения на 1,8% в первом. Такой скачок носит статистический характер и является результатом кризисного провала во втором квартале 2022 года. Внутригодовая же динамика экономики во втором квартале 2023 года ухудшалась — после заметного прироста с учетом сезонности в первом квартале и месяц к месяцу в апреле-мае в июне в этих измерениях ВВП стагнировал (плюс 0,04% за июнь с учетом сезонности — по оценке Минэкономики).

ДИНАМИКА ВЫПУСКА БАЗОВЫХ СЕКТОРОВ ЭКОНОМИКИ РОССИИ (ПУНКТЫ)

Данные Росстата о выпуске базовых секторов экономики во втором квартале (один из так называемых прокси к ВВП, см. график) позволили аналитикам Telegram-канала «Твердые цифры» оценить годовой рост экономики в апреле—июне в 6% (плюс 1,3% за квартал с учетом сезонности), что заметно выше оценок Минэкономики. Впрочем, несмотря на то что многие аналитики считают выпуск базовых отраслей лучшим прокси к ВВП, их относительная динамика заметно расходится по методологическим причинам.

Другой прокси к ВВП — композитный индекс (промышленность и услуги) S&P Global Russia Composite PMI Output Index в июле указал на затухание темпов роста экономической активности до минимальных уровней с февраля — на фоне ослабления спроса на экспорт и первых признаков негативного влияния слабеющего курса рубля на издержки и цены. Об ослаблении деловой активности в июле свидетельствовали и другие опережающие индикаторы (кроме индекса Росстата).

После того как влияние санкций на экономику России долго сглаживалось ускоренным ростом военно-промышленного комплекса и значительными государственными расходами, сейчас, по мнению экономистов ЦМАКП, эти стимулы роста ВВП себя фактически исчерпали. Новых же устойчивых стимулов не появилось. Такие факторы, как потребление граждан и частные капвложения, на быстрый рост которых во второй половине 2023 года рассчитывали ЦБ и Минэкономики, на фоне ослабления рубля, роста инфляции и ужесточения условий частного кредитования могут оказаться не столь значительными.

Артем Чугунов

Kommersant.ru сетевое издание | **Коммерсантъ** ежедневная газета | **Коммерсантъ Weekend** еженедельный журнал | **Коммерсантъ Автопилот** ежемесячный журнал

О случаях отказов в приеме подписки, отсутствии в продаже изданий ИД «Коммерсантъ», нарушениях сроков доставки, а также о других недостатках в нашей работе сообщайте по бесплатному телефону **8 (800) 600 0556**

Учредитель, редакция и издатель АО «Коммерсантъ». Адрес: 123112, Москва, Пресненская наб., д. 10, блок С. Зарегистрировано в Роскомнадзоре, регистрационный номер и дата принятия решения о регистрации: ПИ № ФС 77-76924 от 9 октября 2019 года. Телефоны для справок: (495) 797 6970, (495) 926 3301. E-mail: kommersant@kommersant.ru. Цена свободная. © АО «Коммерсантъ». Представителем авторов публикаций в газете «Коммерсантъ» является издатель. Перепечатка только с согласия авторов (издателя). Газета отпечатана в АО «Прайм Принт Москва». Адрес: Лихачевский пр-д, д. 5В, г. Долгопрудный, Московская обл., 141700.
WWW. KOMMERSANT. RU. Размещение рекламы на сайте. Тел.: (495) 797 6996, (495) 926 5262. | **ДИРЕКЦИЯ ПО РАСПРОСТРАНЕНИЮ И ЛОГИСТИКЕ:** Альфред Хакимов — директор службы. Отдел розничного распространения: тел. (495) 721 1201.
Отдел подписки на печатные и электронные версии: тел. 8 (800) 600 0556 (звонок по РФ бесплатный), e-mail podpiska@kommersant.ru. Подписные индексы П1125, П1126 (субботний выпуск) | **ДИРЕКЦИЯ ПО РЕГИОНАЛЬНЫМ ПРОЕКТАМ:** Дмитрий Ноак - директор службы. Тел. (495) 797 69 86.

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР АО «КОММЕРСАНТЪ» — Владимир Желонкин | **РЕДКОЛЛЕГИЯ** Владимир Желонкин — главный редактор газеты «Коммерсантъ», Татьяна Шишкова — главный редактор журнала «Коммерсантъ WEEKEND», Кирилл Урбан — заместитель шеф-редактора АО «Коммерсантъ», директор по информационно-цифровым платформам АО «Коммерсантъ», Дмитрий Бутрин, Александр Стукалин, Иван Сухов, Рената Ямбаева — заместители шеф-редактора АО «Коммерсантъ», Евгений Козичев — руководитель информационного центра, Татьяна Крючкова — ответственный секретарь
СПЕЦИАЛЬНЫЕ КОРРЕСПОНДЕНТЫ АО «КОММЕРСАНТЪ» Дмитрий Азаров, Ольга Алленова, Иван Буранов, Сергей Дюпин, Андрей Колесников, Григорий Ревзин, Владимир Соловьев, Алексей Тарханов, Елена Черненко | **ГРУППА ВЫПУСКАЮЩИХ РЕДАКТОРОВ** Алексей Киселев, Иван Кузнецов, Вячеслав Попов, Михаил Пророков; Ольга Боровягина (санкт-петербургский выпуск) | **ЗАВЕДУЮЩИЕ ОТДЕЛАМИ** Халиль Аминов (потребительский рынок), Юрий Барсуков (бизнес), Юлия Тишина (медиа и телекоммуникации), Максим Варыдвин (преступность), Леонид Ганкин (внешняя политика), Дмитрий Ждакаев (общество), Дмитрий Камышев (политика), Грант Косян (спорт), Дмитрий Ладыгин (финансы), Олег Сапожков (экономическая политика), Сергей Ходнев (культура) | **РУКОВОДИТЕЛИ ГРУПП** Иван Богачев (спецопросы «Прямая речь»), Ксения Дементьева (финансовый анализ), Евгений Жирнов (историко-архивная), Николай Зубов (иностранная информация), Иван Макаров (оперативная информация), Татьяна Трофимова (региональная корсеть), Айрат Сакаев (нормативно-словарная) | **СЛУЖБА КОНТРОЛЬНЫХ РЕДАКТОРОВ** — Алексей Кондратьев | **КОРРЕКТОРЫ** — Елена Вилкова | **ВЫПУСК** — Наталья Ковтун | Анатолий Гусев — автор макета, Сергей Цомык — главный художник газеты «Коммерсантъ», Галина Дицман — художник газеты «Коммерсантъ», Виктор Ильин — начальник отдела верстки | **ФОТОСЛУЖБА** Сергей Вишневский — руководитель | **ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ПО СТРАТЕГИИ** Виктор Лошак
ДИРЕКТОР РЕКЛАМНОЙ СЛУЖБЫ Надежда Ермоленко, тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262 | **И.О. РУКОВОДИТЕЛЯ ОТДЕЛА ПО МАРКЕТИНГУ И PR** Александр Розанов, тел. (495) 797 6996 д.2648 | **ИЗДАТЕЛЬСКИЙ СИНДИКАТ** Владимир Лавицкий — директор, тел. (495) 926 3301 д.2594

16+

ЗАКАЗЫ НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ в газете «Коммерсантъ» принимаются рекламной службой АО «Коммерсантъ» тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262, e-mail: sign@kommersant.ru.
В регионах заказы на размещение рекламы принимаются представительствами: **Воронеж** ООО «Печатный Двор» (473) 206 81 09; **Екатеринбург** ЗАО «Коммерсантъ в Екатеринбурге» (343) 287 37 05; **Ижевск** ИП Власова Анастасия Сергеевна (3412) 945 075; **Иркутск** ООО «Издательский Дом Восточная Сибирь» (3952) 487 025, 487 120, 487 125; **Казань** Обособленное подразделение в Казани (843) 253 20 41; **Краснодар** ООО «ЮМБ» (861) 201 94 26; **Красноярск** ООО «Коммерсантъ Красноярск» (391) 274 54 43; **Нижний Новгород** ООО «Инфотех» (831) 430 13 92; **Новосибирск** АО «Коммерсантъ-Сибирь» (383) 209 34 42, 223 03 93, 212 02 42; **Пермь** ООО «Деловая журналистика» (342) 246 22 56; **Ростов-на-Дону** ЗАО «Коммерсантъ в Ростове-на-Дону» (863) 308 15 05, 308 15 01; **Самара** АО «Коммерсантъ-Волга» (846) 203 00 88; **Санкт-Петербург** Обособленное подразделение в Санкт-Петербурге (812) 325 85 96; **Саратов** ООО «Медиа Холдинг ОМ» (8452) 23 79 65, 23 79 67; **Уфа** ООО «Знак» (347) 292 79 66; **Челябинск** ООО «Знак 74» (351) 247 90 54, 700 01 88.

Тираж газеты «Коммерсантъ» **64 955**
Тираж сертифицирован Бюро тиражного аудита – ABC

Газета печатается во Владивостоке, Воронеже, Екатеринбурге, Иркутске, Казани, Краснодаре, Красноярске, Москве, Нижнем Новгороде, Новосибирске, Перми, Ростове-на-Дону, Самаре, Санкт-Петербурге, Саратове, Уфе, Челябинске.

В региональные выпуски газеты редакцией могут быть внесены изменения.

Рекламируемые товары и услуги подлежат обязательной сертификации

Материалы на таком фоне публикуются на коммерческих условиях

НОВОСТИ

В «Жигулях» мы давно не сидели

с1

И еще одно, важное:

— Вы поддержали меня,— Денис Мантуров обратил внимание Владимира Путина на то, что это его, Дениса Мантурова, инициатива,— это по уходящим иностранным компаниям: те налоги, которые выплачиваются в бюджет, мы будем направлять основную часть средств как раз на капитализацию Фонда развития промышленности.

Да, это выглядело благородно.

— Хочу сказать, что в целом на внешних контурах предпосылок по изоляции России нет и быть не может,— Денис Мантуров сказал то, что все, и особенно Владимир Путин, так хотели услышать, и тут уж никто бы не стал уличать его, по меткому замечанию Владимира Путина.— Выпадающие объемы западных рынков мы перенаправляем на наши дружественные страны, и могу подтвердить, что к России сохраняется большой интерес, к нашим экспортерам, и мы сохраним те подходы, которые сегодня складываются.

Светлана Андрианова представляла компанию «Фарадей», производящую обувь.

— Зарплата у нас повысилась на 75%, производительность труда — на 25%,— отчиталась она.

Похоже, Светлана Андрианова испытывала законную гордость оттого, что являлась эталонным иллюстратором идеи президента насчет того, что рост зарплат вызван прежде всего дефицитом рабочей силы.

— Это надо выравнивать потихонечку,— дал новую вводную Владимир Путин.

Тут выяснилось, что с помощью Минпромторга все и выравнивается, и довольно-таки стремительно.

Лев Гориловский представлял группу «Полипластик», крупнейшего производителя полимерных трубопроводных систем. Максим Виноградов — группу компаний «Катюша», работающую в IT-сфере. Денис Мантуров подбирал участников встречи с душой. Все были загружены работой, заказами, все благодарили за поддержку Минпромторг, все намерены были активно развиваться на рынках дружественных стран. Максим Виноградов отдельно благодарил мэра Москвы Сергея Собянина, у которого в начале сентября, как известно, выборы. Это сказалось и на характере встречи:

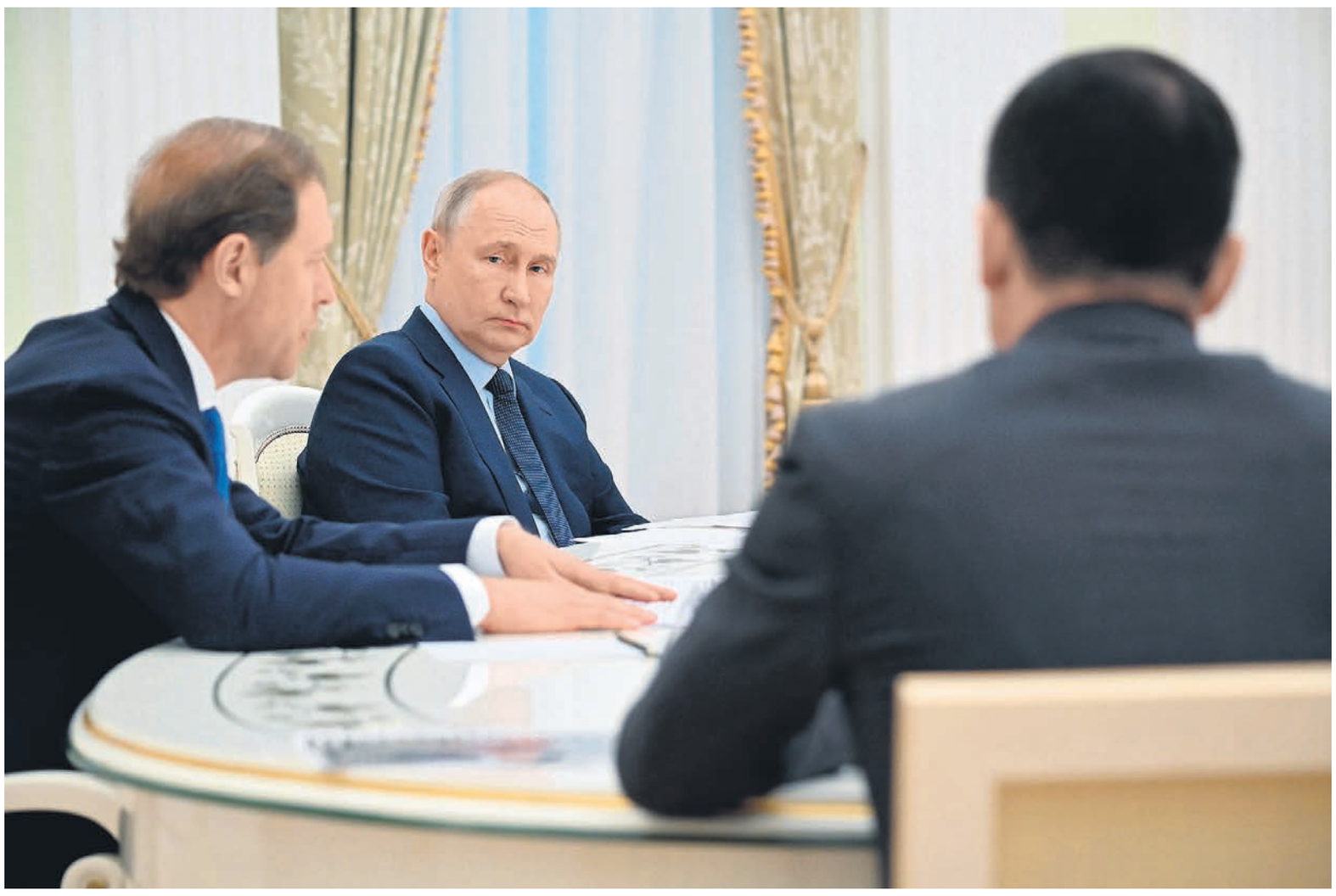
— Обязательно передам (благодарность.— **А. К.**) Сергею Семеновичу! — воскликнул президент.— Он вчера ушел от меня в половине второго ночи. С утра с ним еще не разговаривали, чтобы не действовать, как в известной притче: лишь бы день начинался и кончался тобой!

Притчу в 1971 году исполнил, как известно, певец Эдуард Хиль.

Светлана Мателo представляла косметическую компанию «Диарси». Она развенчала несколько важнейших мифов.

— Очень многие российские компании создали за последние 15–20 лет красивые бренды, и не только мы. Большая часть российских потребителей думают, что это западные бренды (и поэтому покупают.— **А. К.**), а на самом деле это российские бренды, которые принадлежат российским бенефициарам, и их создали российские, русские ученые, скажем так. И мы одна из таких компаний.

— Потенциал отрасли очень большой, объем где-то 1200–1300 млрд руб. с потенциалом к дальнейшему увеличению,— пояснила Светлана Мателo.— С нашей стороны есть такая просьба, пожелание: предусмотреть возможность выделения в федеральном бюджете денег на развитие малотоннажной и среднетоннажной химии на 2025–2030 годы, потому что нам нужно, конечно, совершить технологический рывок.



Денис Мантуров (слева) хотел встретиться с Владимиром Путиным один на один
ФОТО ПРЕСС-СЛУЖБЫ ПРЕЗИДЕНТА РФ

А без бюджетных денег никакого рывка быть не может.

— Владимир Владимирович, у нас бюджеты трехлетние, поэтому то, что Светлана Константиновна говорит…— произнес господин Мантуров.— Вы сами знаете правила… Мы будем, конечно же, предусматривать…

Он говорил о правилах человеку, который их устанавливает, причем везде.

— Да, все так,— кивнул господин Путин.— Но если программа есть, тогда мы будем закладывать это из одного бюджетного цикла в другой, и тогда будет уверенность у них, что это все будет сохраняться, что этот темп будет сохраняться. Так?

— Да! — согласился Денис Мантуров.

Так что теперь будут другие правила.

— Я уверена,— несмело поддержала президента Светлана Мателo,— что мы сможем выходить с ингредиентной базой на внешние рынки!

Она хотела уже сейчас, авансом придать новым правилам сногсшибательную добавленную стоимость.

Речь все-таки шла о косметике к тому же.

Кирилл Липа, «Трансмашхолдинг», выдавал секреты:

— Мы исполняем контракт на поставку пассажирских вагонов в Египет. Мы свою российскую часть полностью уже туда поставили — больше 600 вагонов.

— Вместе с кем вы делаете? — интересовался президент.

— С венграми,— признавался Кирилл Липа.

— Они нормально работают, кооперация продолжается? — спрашивал президент.

— Кооперация продолжается! — докладывал Кирилл Липа.— Мы вынуждены были уйти из капитала венгерского предприятия, но тем не менее вся финансовая и технологическая взаимосвязь сохранена!

Об этом можно было бы и не говорить, если он хотел сохранить эту взаимосвязь и дальше.

— Финансирование венгерская сторона полностью сохранила,— продолжал он тем не менее сдавать венгров,— египетская сторона подтвердила готовность с нами работать, и, более того, согласовано подписание сервисного контракта на 12 лет на сумму более $400 млн!

Впрочем, амбиции «Трансмашхолдинга» впечатляли:

— Выиграли большой конкурс в Индии на €6,5 млрд с обязательствами произвести и поставить подвижной состав и обеспечить его сервисное обслуживание в течение следующих 35 лет.

И вообще Кирилл Липа был, если так можно выразиться, слишком откровенен с президентом. Так, он рассказал, что «Трансмашхолдинг» подписал контракт с Фондом развития промышленности и что общая сумма финансирования — 35 млрд руб.

— Это исключение! — воскликнул Денис Мантуров.— Вообще у нас лимиты… Это мы бридж такой дали!..

Некоторое время разбирались с бриджем.

Нет, тут было не скучно.

Кирилл Липа рассказал об одном из новых проектов холдинга:

— Направлен в первую очередь на развитие кластера дизелестроения в России, потому что без дизеля, как выяснилось, все остальное просто никуда не едет и не плывет!

— Очень правильно, конечно. Оморячивать надо еще! — добавил Владимир Путин.

Оморячивать, понимаете?

То есть существуют слова, которые он за последние 23 года публично даже не произносил.

Владимир Середохо представлял Средне-Невский судостроительный завод.

— Мы производим суда из всех материалов, которые существуют в мире,— просто сказал он.

Деятельность завода и правда впечатляла. Однако больше всего Владимира Путина заинтересовал новый катамаран. Такой сейчас ходит из Питера в Кронштадт, на линии «Медный всадник» — «Остров фортов».

— Такой катамаран сколько стоит? Дорогой? — спрашивал президент.

— Нет, он в два раза дешевле, чем «Метеор»,— объяснял господин Середохо.

— Владимир Александрович знает, на что я намекаю! Потому что «Метеоры», конечно, очень дорогие!

— 300 млн руб., 30 узлов те же самые, 200 пассажиров, комфортно,— пожимал плечами Владимир Середохо.

— Скорость такая же? — недоумевал Владимир Путин.

— Да, та же скорость…

— Не может быть!

— Да! Я даже больше скажу… В общем, что это дало, почему вот это все случилось? Спасибо, что вы стали внедрять лизинг!..

Долго разбирались с лизингом… На глазах ушли на большую глубину.

Сергей Серебряков работает директором Кировского завода, Петербургского тракторного завода и завода «Универсалмаш». Он туманно объяснял, что белорусскую надо уже засчитывать как российскую.

— Александр Григорьевич (Лукашенко — президент Белоруссии.— **„Ъ“**) порадуется! — смеялся господин Путин.

— Это будет справедливо,— неожиданно поддерживал господин Мантуров.

— Справедливо? — переспрашивал не ожидавший, видимо, такой поддержки господин Путин.

— Да! — подтверждал Денис Мантуров.

— Тогда почему мы не сделали это до сих пор? — веселился господин Путин.

Ему нравилась эта придуманная им встреча.

— Потому что Сергей Александрович (Серебряков.— **„Ъ“**) еще не знает последних решений! — торжествовал Денис Мантуров.— Это уже сделано!

В конце концов Сергей Серебряков признался, что его завод сейчас на самом деле бьется над машиной для рытья траншей.

— С чего бы ни начинали, все время получается автомат Калашникова,— кивнул президент.— Вышли опять на оборонку.

Максим Соколов (президент АвтоВАЗа.— **„Ъ“**) рассказывал, естественно, о достижениях АвтоВАЗа. Он обещал удвоить производство в 2023 году, но запомнился не этим.

— Отмечу важность мер для дальнейшего стимулирования спроса. Я имею в виду, конечно, не деньги, это было бы банально. Например, в следующем году, я уже говорил, мы хотим вывести новый продукт — Lada Aura. Уже и Денис Валентинович (Мантуров.— **„Ъ“**), и Антон Германович Силуанов (министр финансов РФ.— **„Ъ“**), и Константин Анатольевич Чуйченко (министр юстиции РФ.— **„Ъ“**), и даже Валентина Ивановна (что значит «даже»?! — **А. К.**; Валентина Матвиенко — глава Совета федерации РФ.— **„Ъ“**) попробовали этот автомобиль! Это такая «младшая сестра», это не Aurus, конечно, но его младшая симпатичная и достойная сестра!

Тут была произнесена новость дня.

— Денис Валентинович знает: министерства, ведомства, управление делами президента обратились с просьбой закупки продолжить и сделать упор, по сути, на автомобили иностранного производства, продолжить такую практику. Я сказал, что это должно быть абсолютно исключено и все чиновники страны должны ездить на отечественных автомобилях. Где-то будет поскромнее, чем раньше,— ничего страшного, наоборот, даже хорошо! Все наше замечательное чиновничество должно понимать, что нужно стремиться к развитию отечественных брендов, отечественных автомобилей и другой отечественной продукции. И повышение качества жизни должно быть направлено прежде всего на это!

То есть с Максима Соколова теперь особый спрос. Ручки у машин отваливаться не должны (а то было как-то в Сочи, на презентации одной новой модели, но нет, не вазовской.— **А. К.**). За качество он теперь ответит. И не он один. Людям не все равно на чем сидеть и за что держаться. Вот теперь отечественный автопром заиграл новыми красками. Это вдруг стало важно.

— Пожалуйста, Назим Тофик оглы,— попросил Владимир Путин.

Назим Эфендиев представлял, не побоюсь этого слова, холдинг «Металлоинвест».

— Самый крупный российский производитель железорудного сырья,— пояснил Назим Эфендиев.— Наша основа — два наших ГОКа (горно-обогатительных комбината.— **„Ъ“**). Лебединский ГОК, а это единственный и самый большой в мире производитель товарного горячебрикетированного железа. Тут мы единственные в мире…— он был готов, кажется, даже извиниться за то, что так получилось.

И пояснил:

— Прямое восстановление железа является нашей основной фишкой, что называется… «Металлоинвеста»…

Господин Путин понимающе кивнул.

Говорили на специальные до обидного темы:

— Окатыши не были в перечне той экспортной продукции, которая может пройти процедуру корпоративной программы повышения конкурентоспособности (КППК.— **А. К.**). Мы обратились в Минпромторг, сказали: товарищи, отечественная технология, отечественное оборудование, экспортный рынок, причем перспективный! Полностью нашли отклик и поддержку! В настоящее время готовятся необходимые изменения в нормативные акты.

Окатышам — быть!

— Но есть нюансы,— предупредил Назим Эфендиев.

— Денежки надо добавить? — буквально просиял Владимир Путин.

— Первый нюанс — время и деньги,— согласился господин Эфендиев.— У нас измерение: время и деньги! Программа КППК заканчивается в 2026 году, а у нас стройка начнется в лучшем случае в начале следующего года, и мы запустимся до 2028 года.

— Мы будем продлять эти программы,— признался президент.

— Хотя бы до 2030 года надо продлить! — господин Эфендиев мыслил масштабами президентских сроков.— А второй вопрос — это деньги. Все-таки в бюджете должны быть эти деньги, тогда мы почувствуем их эффект! Со своей стороны, конечно, мы вам гарантируем сбыт этой продукции, потому что мы эти рынки знаем. И нас там знают, и нас там ждут!

Шла законная торговля, а как вы хотели?

— Я понял,— кивнул президент.— Здесь мы с вами абсолютно одинаково мыслим. Это должно быть поддержано. Мы понимаем, что нужно время, сроки, расширить временные рамки и добавить туда деньги — это главное, это основное. В правительстве это все понимают!

Возможно, это была победа.

— Владимир Владимирович, спасибо большое за такую возможность, это полностью неожиданно: я записывался один, а в результате получилось так…— Денис Мантуров выглядел просто растроганным.

— Да, так и было,— подтвердил господин Путин.— Денис Валентинович попросил о встрече. Мы договорились с ним, и буквально вчера я ему сказал: «Давай-ка пошире встречу проведем!» Я надеюсь, она и для вас была небесполезной.

Все что угодно, только не это.

Так что его опять никто не поправил.

Андрей Колесников

Выборам добавили конкуренции

Экспертам понравилась активность партий на этапе выдвижения кандидатов

Экспертный институт социальных исследований (ЭИСИ) в четверг провел круглый стол, посвященный итогам выдвижения кандидатов на осенних выборах в регионах. По мнению участников мероприятия, партийцы в этом году проявляют высокую активность: например, поучаствовать в губернаторских выборах пожелали 18 партий против 16 — в прошлом году. Особых проблем в текущей кампании эксперты не увидели, отметив разве что трудности некоторых кандидатов с прохождением муниципального фильтра, вытекающие из «слабой работы» их партий на местах.

Доклад об итогах выдвижения кандидатов представил на круглом столе член Общественной палаты РФ, первый зампред комиссии по общественному контролю и работе с обращениями граждан Максим Григорьев. По его данным, в выборах всех уровней пожелали принять участие 90% российских партий, что демонстрирует «крайне высокий уровень активности». Всего от 23 партий выдвинулись более 63 тыс. кандидатов.

К числу самых активных организаций, которые регулярно и почти везде участвуют в выборах, докладчик отнес «Единую Россию», КРПФ, ЛДПР и «Справедливую Россию — За правду», к которым «стремительно приближаются» «Новые люди». В группу партий со значительной активностью господин Григорьев включил «Коммунистов России», Партию пенсионеров и «Родину». Локальную активность (партия плотно фокусируется на нескольких регионах) демонстрируют Российская партия свободы и справедливости, «Зеленые», «Зеленая альтернатива» и Партия роста. Наконец, точечную активность (выдвижение кандидатов в отдельных округах некоторых регионов) проявляют «Российский общенародный союз», Демократическая и Казачья партии, Партия возрождения России и ряд других.

В целом, по мнению автора доклада, в текущей кампании наблюдается патриотический консенсус: большинство партий сформулировали однозначное отношение к геополитическим процессам и СВО. Вне этого консенсуса остались лишь «Яблоко», «Гражданская инициатива» и ПАРНАС (ликвидирована Верховным судом, но решение в силу не вступило.— **„Ъ“**), и это загоняет эти партии в кризис, уверен общественник.

В выборах губернаторов намерены принять участие 18 партий, притом что в 2022 году их было 16, а в 2021-м — 13, подчеркнул господин Григорьев. Средний уровень конкуренции по итогам этапа выдвижения составил около шести кандидатов на место, а на выборах в региональные парламенты выдвинуты в среднем списки от шести-семи партий, резюмировал Максим Григорьев.

Отметим, что по ходу регистрации кандидатов уровень конкуренции заметно снижается. Так, рекордной по количеству выдвиженцев стала кампания в Москве, где бороться за кресло мэра собирались 12 человек, но зарегистрированы были только пять из них. В Алтайском крае в губернаторы выдвинулись девять человек, но документы на регистрацию принесли лишь шестеро. А в Омской области и Якутии список из восьми выдвиженцев сократился вдвое.

Другой участник круглого стола, руководитель департамента региональных программ ЭИСИ Дарья Кислицына сосредоточилась на губернаторских выборах. По ее оценке, после регистрации избиратели увидят в бюллетенях в среднем по четыре-пять кандидатов. Она также обратила внимание, что в этом году на выборы идут всего четыре врио губернаторов, а большинство глав регионов (17 из 21) баллотируются на новый срок, что, по мнению эксперта, объясняется общим запросом общества на стабильность. Эталонной же губернаторской кампанией госпожа Кислицына считает московскую, потому что именно в столице все пять кандидатов еще до регистрации получили известность и позволяли себе яркие политические высказывания и пиар-ходы.

По мнению политолога и члена экспертного клуба «Дигория» Алексея Малинина, в 2023 году среди малых партий выделяются «Коммунисты России», которые создают трудности для КПРФ. «Судя по тому, сколько партия выдвинула кандидатов различного уровня в регионах, действительно, как будто бы планирует наступать на пятки (оппонентам из КПРФ.— **„Ъ“**). В левом лагере, чувствуется, конкуренция будет немаленькой»,— пояснил он.

Наконец, выступавший в роли модератора круглого стола директор Центра политического анализа Павел Данилин решил развенчать некоторые мифы о губернаторской кампании. Так, он уверен, что единственным регионом, где имеет место воспрепятствование активности конкурентов, является Хакасия, глава которой Валентин Коновалов (КПРФ) мешал зарегистрироваться кандидату от «Коммунистов России» Владимиру Грудинину. Муниципальный фильтр эксперт тоже не считает сдерживающим фактором: просто кандидатам от партий, которым не хватает «своего запаса» муниципальных депутатов (включая КПРФ), приходится договариваться с другими партиями. Крайне мало в этом году, по словам господина Данилина, и отказов в регистрации: например, в Московской области отказали Борису Надеждину из «Гражданской инициативы», а в Алтайском крае — Марии Прусаковой из КПРФ, но оба кандидата не представили в избирком необходимое количество подписей. Причина же этого, особенно в случае с КПРФ,— слабая работа партий в регионе, резюмировал политолог.

Елена Рожкова

НОВОСТИ

Антителам повысили уровень

ВСП попросил Минздрав внимательнее контролировать иммунизацию от COVID-19 уязвимых категорий граждан

Минздрав просят внимательнее отнестись к проблемам пациентов со сниженным иммунным статусом
ФОТО АНАТОЛИЯ ЖДАНОВА

Всероссийский союз пациентов (ВСП) предложил создать в РФ систему учета уязвимых пациентов, прошедших иммунизацию от COVID-19 моноклональными антителами, которые выделяют из компонентов крови переболевших или синтезируют искусственно. В письме министру здравоохранения Михаилу Мурашко ВСП указывает, что информация об этой процедуре, в отличие от данных о прививках антикоронавирусными вакцинами, не отражается в государственных информационных системах и, таким образом, врачи, к которым в будущем может попасть пациент с ослабленным иммунитетом, не знают, был ли он защищен. В Минздраве „Ъ“ сообщили, что концепция вертикально интегрированной медицинской информационной системы «Профилактика» в настоящее время не предполагает включение моноклональных антител в качестве средства профилактики COVID-19, но обещали подумать над инициативой ВСП.

Всероссийский союз пациентов обратился к министру здравоохранения РФ Михаилу Мурашко с предложением создать единую систему учета пациентов со сниженным иммунным статусом, которые прошли иммунизацию от COVID-19. В письме, подписанном сопредседателями ВСП Юрием Жулевым и Яном Власовым, отмечается, что, несмотря на снижение показателей заболеваемости и смертности от COVID-19, существуют определенные категории пациентов, которые по-прежнему находятся в зоне высокого риска инфицирования и тяжелого течения заболевания. В первую очередь это люди с онкологическими и онкогематологическими заболеваниями, перенесшие трансплантацию органов, на гемодиализе, пациенты с аутоиммунными заболеваниями, принимающие иммуносупрессивную терапию, пациенты с первичным иммунодефицитом. 21 июля на Федеральном портале проектов нормативных правовых актов был опубликован проект приказа Министерства здравоохранения РФ, в котором предлагается отказаться от массовой вакцинации и перейти к вакцинации уязвимых категорий. К ним ведомство в том числе отнесло перечисленные категории граждан.

В своем обращении ВСП отмечает, что, согласно временным методическим рекомендациям Минздрава России по профилактике, диагностике и лечению коронавирусной инфекции, основной опцией профилактики заболевания для данных групп пациентов является пассивная иммунизация моноклональными антителами (маТ). Это антитела, предназначенные для воздействия на один конкретный белок — в данном случае на белок вируса, вызывающего COVID-19. Они прикрепляются к вирусу COVID-19 и не дают ему проникать и реплицироваться в клетках человека, что помогает бороться с инфекцией. Юрий Жулев подчеркивает, что сейчас такую иммунизацию люди получают во время стационарного лечения по назначению врача. Более того, для ряда пациентов со сниженным иммунным статусом такие препараты — единственная возможная защита от коронавируса, так как обычные вакцины им противопоказаны. Однако информация об этой процедуре не отражается в государственных информационных системах, что, считают в ВСП, может привести к разрыву между первичным и специализированным звеном: если пациент со сниженным иммунным статусом попадает на профилактический осмотр к лечащему врачу, то нигде не отражен факт наличия либо отсутствия у такого пациента иммунизации маТ, у врача отсутствуют данные о дате иммунизации и введенном препарате.

В апреле ВСП провел анализ влияния коронавирусной инфекции на людей с ослабленным иммунитетом. Эксперты ВСП опросили 542 человек старше 18 лет с иммуновоспалительными, аутоиммунными, онкологическими и онкогематологическими заболеваниями, а также на диализе и после трансплантации органов. Выяснилось, что за последний год практически у каждого второго такого пациента был диагностирован COVID-19 (48%). Стационарно лечился от коронавируса в прошлом году примерно каждый третий среди заболевших пациентов со вторичным иммунодефицитом. Не вакцинированы от COVID-19 по разным причинам 53% пациентов с ослабленным иммунитетом. Из них не привиты по убеждениям 23% опрошенных, причем 43% от их числа не делают вообще никаких прививок. Перенесли коронавирус и отказались от прививки по этой причине около 30%. А примерно 27% не делать прививку рекомендовал врач. Двумя дозами вакцинированы 26%, но ревакцинацию прошли только 12,6%, а вакцинацию моноклональными антителами — 2,4%. Большинство пациентов со вторичным иммунодефицитом не осведомлены о моноклональной иммунизации (56,5% опрошенных). По мнению Юрия Жулева, единая система учета пациентов со сниженным иммунным статусом, которые прошли иммунизацию от COVID-19, способствовала бы популяризации процедуры и стимулировала граждан вакцинироваться повторно. «Вопрос профилактики COVID-19 по-прежнему сохраняет актуальность для пациентов со сниженным иммунным статусом, поскольку в силу перенесенных заболеваний или особенностей применяемой терапии они являются крайне уязвимыми перед инфекцией, а также подвержены высокому развитию осложнений. Кроме того, заражение COVID-19 может повлечь прерывание терапии основного заболевания. Мы предлагаем создать систему учета таких пациентов, а также интегрировать информацию о пройденной ими иммунизации в медицинские информационные системы, например системы ВИМИС (вертикально интегрированная медицинская информационная система „Профилактическая медицина“.— „Ъ“). Это поможет обеспечить рутинность процедуры иммунизации и защитить группы риска»,— говорит Юрий Жулев.

Научный руководитель сети клиник иммунореабилитации и превентивной медицины Grand Clinic Ольга Шуппо отмечает, что моноклональные антитела — «очень серьезный препарат», который применяется по назначению врача при тяжелом течении коронавируса, помогает быстро восстановиться и избежать критического исхода болезни. При этом повсеместная пассивная иммунизация, по ее мнению, идея неудачная: «Это неоправданная жестокость в отношении людей, которые даже еще не заболели. Моноклональные антитела оказывают серьезную нагрузку на иммунитет и, по наблюдениям коллег, после их применения нередко развиваются аутоиммунные заболевания, снижение тромбоцитов, подавление иммунитета и развитие депрессии вплоть до суицидального синдрома». Госпожа Шуппо полагает, что контроль со стороны государства необходим и он должен быть «жестким», особенно в части назначений этих препаратов. Важно также отслеживать динамику состояния пациента после приема препарата: «Такие заболевания, как артриты или бесплодие, часто не связывают с приемом этих препаратов, но это требует тщательного анализа».

В Минздраве „Ъ“ сообщили, что концепция вертикально интегрированной медицинской информационной системы «Профилактика», разработка которой в настоящее время продолжается, предполагает включение информации о применении профилактических прививок, включенных в национальный календарь прививок и календарь по эпидемическим показаниям. В настоящее время моноклональные антитела в качестве средства профилактики COVID-19 туда не входят. «В то же время предложения ВСП будут рассмотрены в установленном порядке»,— заверили в ведомстве.

Наталья Костарнова

Застреливший Сулима Ямадаева отсидит за терроризм

Вынесен приговор Зелимхану Мазаеву, оплатившему поездку в Сирию

Как стало известно „Ъ“, военный суд в Москве приговорил к восьмилетнему сроку за преступление террористической направленности уроженца Чечни Зелимхана Мазаева, которого прокуратура эмирата Дубай заочно обвиняла в убийстве экс-командира батальона ГРУ «Восток» героя России Сулима Ямадаева. Более половины этого срока осужденный уже отсидел и вскоре может ходатайствовать об УДО, однако его защита все равно обжалует приговор.

2-й Западный окружной военный суд приговорил Зелимхана Мазаева к восьми годам строгого режима за «склонение, вербовку или вовлечение лица в совершение преступлений террористической направленности» (ч. 1 ст. 205.1 УК РФ). При этом реально он получил менее четырех лет и уже скоро может обращаться в суд с ходатайством об условно-досрочном освобождении. Дело в том, что назначенный осужденному срок исчислялся довольно сложным способом.

Согласно вынесенному приговору, господин Мазаев профинансировал поездку боевика в Сирию в апреле 2014 года и эта сомнительная трансакция тогда прошла незамеченной. В январе следующего года вероятный спонсор напал на частных инкассаторов, пытаясь вырвать у них сумки. В багаже перевозчиков оказались только документы, но все равно за совершенные разбой и грабеж (ст. 161 и 162 УК РФ) ему пришлось отсидеть три года и девять месяцев. Все это время о пособничестве терроризму тоже не было известно, поэтому военному суду пришлось объединять все три преступления и назначать подсудимому наказание за все эпизоды сразу. При этом из восьмилетнего итогового срока, согласно решению суда, следовало вычесть время, уже отбытое Зелимханом Мазаевым в колонии, и еще один год, проведенный им в СИЗО уже по «террористическому» делу.

Защитник осужденного Антон Колосов заявил „Ъ“, что и этот срок будет обжалован. Как пояснил адвокат, он будут добиваться полного оправдания подзащитного, поскольку обвинение было построено на показаниях свидетеля, страдающего от наркотической зависимости.

Согласно приговору, в апреле 2014 года этот молодой человек перевел 28 тыс. руб. на банковскую карту своего знакомого Адама Сугаипова, а летом 2017 года получатель денег был задержан сотрудниками ФСБ в аэропорту Краснодара при попытке вылететь в Турцию. Задержанный сообщил, что пробирался в Сирию, чтобы воевать на стороне террористической организации ИГ (запрещена в РФ). В рамках заключенного с прокуратурой досудебного соглашения о сотрудничестве он рассказал о наркомане, давшем деньги на поездку.

Несостоявшийся боевик отправился в колонию, а его вероятный сообщник, по данным адвоката Колосова, ответственности за финансирование поездки избежал. «Наш свидетель сам заявил следствию, что является наркоманом и с 2014 года регулярно, через день, употребляет героин,— пояснил защитник.— Даже на допросе он честно признался, что последнюю дозу принял накануне следственного действия». Тем не менее фигурант заявил, что его банковская карта использовалась в качестве транзитной, а на самом деле поездку боевика в Сирию оплатил Зелимхан Мазаев.

Сам Адам Сугаипов после освобождения исчез. «До сих пор не ясно, получил ли он эти деньги, и если да, то на какие цели их истратил»,— отметил адвокат Колосов.

Напомним, 42-летний Зелимхан Мазаев стал известен 14 лет назад после того, как власти ОАЭ заочно обвинили его в убийстве жившего в то время в Дубае бывшего командира батальона «Восток» Минобороны, героя России Сулима Ямадаева. По версии следствия, убийство подполковника Ямадаева организовала группа из десяти россиян и местных жителей. Его непосредственным исполнителем прокуратура, а вслед за ней и уголовный суд Дубая назвали Зелимхана Мазаева. По версии следствия, 28 марта 2009 года он застрелил господина Ямадаева на подземной парковке жилого комплекса, оставив возле тела позолоченный пистолет-пулемет Стечкина. Успевшие вылететь на родину россияне попали в международный розыск, но их уголовное преследование прекратили после того, как брат убитого командира Иса Ямадаев согласился на предусмотренное законами шариата примирение с обвиняемыми. В России предполагаемых участников покушения даже не разыскивали.

Осенью 2011 года Зелимхан Мазаев вновь напомнил о себе, забыв пистолет Стечкина, уже обычный, в московском ресторане «Сокровище шейха», а еще тремя месяцами позже был тяжело ранен. Вставая из-за стола в одном из ресторанов ТЦ «Европейский», господин Мазаев случайно зацепил спусковой крючок закрепленного на поясе травматического пистолета и выстрелил себе в ногу.

Сергей Машкин

Один залог другому не помеха

По делу о мошенничестве арестован экс-бенефициар Рускобанка

Как стало известно „Ъ“, Басманный райсуд Москвы арестовал бывшего бенефициара разорившегося Русского торгово-промышленного банка (Рускобанк) Хачатура Мурадова. Экс-владелец некогда самого крупного кредитного учреждения Ленинградской области обвиняется в хищении из него более 1 млрд руб. По версии следствия, эти средства были выведены из Рускобанка путем выдачи займов фирмам-однодневкам, а также кредитования под залог ценных бумаг, которые уже были заложены в другом банке. Всего же банк остался должен вкладчикам почти 7,5 млрд руб.

Бывший бенефициар лопнувшего Рускобанка Хачатур Мурадов был задержан в Москве 31 июля. По некоторым данным, незадолго до этого экс-банкир вернулся в столицу из Армении, гражданином которой, так же как и России, он якобы является. Уголовное же дело об особо крупном мошенничестве (ч. 4 ст. 159 УК РФ) в отношении господина Мурадова было возбуждено ГСУ СКР еще 29 мая 2023 года. По данным „Ъ“, речь в нем идет о хищении активов Рускобанка накануне отзыва у него лицензии. Ее некогда крупнейшее финансово-кредитное учреждение Ленинградской области лишилось 21 июня 2016 года в связи, как отмечал регулятор, с проведением банком «высокорискованной кредитной политики, связанной с размещением денежных средств в активы неудовлетворительного качества».

Как установило следствие, причастен к появлению у банка серьезных проблем и 48-летний уроженец Москвы Хачатур Мурадов. В частности, по данным „Ъ“, следствие полагает, что с его одобрения выдавались ничем не обеспеченные займы фирмам-однодневкам, а также проводилось кредитование под залог ценных бумаг, которые уже были заложены в другом банке. На данном этапе речь идет о нанесении Рускобанку ущерба более чем на 1 млрд руб. Потерпевшей стороной в этом деле признано Агентство по страхованию вкладов (АСВ) в лице конкурсного управляющего.

По итогам допроса в СКР господину Мурадову было предъявлено обвинение в особо крупном мошенничестве, а уже на следующий день следователь ходатайствовал в Басманном райсуде о его аресте. Говоря о необходимости избрания в отношении фигуранта самой строгой меры пресечения, представитель СКР привел с десяток оснований. В частности, по его мнению, оставаясь на свободе, Хачатур Мурадов «может скрыться от предварительного следствия и суда, угрожать свидетелям с целью дачи ими ложных показаний в его интересах, взаимодействовать с соучастниками преступления, выработать совместно с ними общую позицию по противодействию расследованию, принять меры к искусственному созданию доказательств их непричастности к совершенному преступлению, оказать давление на иных участников уголовного судопроизводства, уничтожить предметы и документы, которые до настоящего времени не изъяты, поскольку следствие находится на первоначальном этапе, а также иным способом воспрепятствовать производству расследования».

В свою очередь, сам обвиняемый и его адвокат утверждали, что доводы следствия «являются необоснованными и документально не подтверждены», а вменяемое в вину финансисту деяние относится к предпринимательской деятельности. А учитывая, что Хачатур Мурадов скрываться не намерен и готов сотрудничать со следствием, защитник попросил избрать ему меру пресечения в виде домашнего ареста или другую, не связанную с содержанием под стражей. Выслушав стороны, судья Наталья Дударь пришла к выводу, что экс-банкир «обоснованно обвиняется в причастности к совершению умышленного общественно опасного деяния, относящегося к категории тяжких преступлений». Подтверждение этому, по мнению суда, содержатся в показаниях свидетелей и потерпевшего, а также в материалах оперативно-разыскной деятельности МВД России. В итоге судья Дударь отправила господина Хачатурова в СИЗО до 30 сентября. Его адвокат комментировать вменяемое в вину экс-банкиру деяние не стал.

Отметим также, что Центробанк и АСВ после краха Рускобанка подали в правоохранительные органы заявления о возбуждении уголовных дел по целому ряду статей УК. В частности, они усматривали в действиях топ-менеджмента и его владельцев помимо того же мошенничества признаки растраты, причинения имущественного ущерба путем обмана, преднамеренного банкротства, злоупотребления полномочиями, фальсификации доказательств по гражданскому делу, фальсификации финансовых документов учета и отчетности финансовой организации (ст. 160, 165, 196, 201, 303 и 172.1 УК РФ). На данный момент известно лишь об одном возбужденном деле, в рамках которого и был арестован Хачатур Мурадов.

Олег Рубникович

КОНТЕКСТ | БАНКИРОВ АРЕСТОВАЛИ КАК РАСТРАТЧИКОВ

Басманный суд столицы удовлетворил ходатайства ГСУ СКР, арестовав на два месяца двух бывших председателей правления банка «Миръ» Георгия Зарембу и Олега Демидовича, которые обвиняются в растрате. Представитель следствия утверждал в суде, что фигуранты дела, оставаясь на свободе, могут скрыться, оказать давление на свидетелей по делу и уничтожить улики. Адвокаты на сегодняшний день официально неработающего Георгия Зарембы, а также занимающего в настоящее время должность начальника отдела материально-технического обеспечения НПО «Сплав-Ти» Олега Демидовича просили суд в ходатайствах отказать. Защитники, в частности, настаивали, что деяние, которое инкриминируется их клиентам, совершено в сфере предпринимательской деятельности, а это обстоятельство, согласно законодательству, исключает возможность заключения их доверителей под стражу.

Однако, выслушав мнения сторон, Басманный суд согласился с аргументами следствия, отправив обоих фигурантов в СИЗО до 2 октября.

По данным „Ъ“, господа Заремба и Демидович были вызваны 2 августа на допрос в СКР, а уже спустя несколько часов обоим предъявили обвинение в растрате в особо крупном размере (ч. 4 ст. 160 УК РФ). Потерпевшим по делу признан АКБ «Миръ», в котором оба фигуранта, сменяя друг друга, занимали пост и. о. председателя правления. В материалах дела, по данным „Ъ“, речь идет о выдаче банком необеспеченных кредитов и незаконном выводе принадлежащей ему недвижимости на третьих лиц. Ущерб от деятельности фигурантов, по подсчетам следствия, составляет около 1,5 млрд руб.

ЦБ отозвал лицензию у банка «Миръ», занимавшего в стране 381-е место по активам, 19 декабря 2016 года. Причем Олег Демидович занял пост и. о. предправления банка всего за месяц до отзыва лицензии, сменив скандально известного финансиста Георгия Зарембу. Тот проработал в АКБ «Миръ» год, и этот банк стал четвертым рухнувшим кредитным учреждением, в котором господин Заремба занимал руководящие посты. До этого финансист работал в Витас-банке, «Центурионе» и «Премьере» деятельность которых также была прекращена регулятором. Отметим, что во время утверждения господина Зарембы на пост и. о. предправления банка «Миръ», в октябре 2015 года, финансист являлся фигурантом уголовного дела, связанного с банкротством Витас-банка.

Обвиняемые по делу вину не признают, а их защита намерена обжаловать решение райсуда.

Владислав Трифонов

ДНИ РОЖДЕНИЯ

Сегодня юбилей у гендиректора благотворительного Фонда Тимченко **Марии Морозовой**

Ее поздравляет предприниматель и общественный деятель **Геннадий Тимченко:**

— Дорогая Мария Андреевна! От всей души поздравляю Вас с юбилеем! Ваш колоссальный опыт, целеустремленность и умение находить решения даже самых сложных задач помогают Вам добиваться успеха в любых смелых начинаниях. Сегодня мне хотелось бы сказать слова благодарности за тот большой путь, который Вы проделали вместе с Фондом Тимченко. К решению любой проблемы Вы всегда подходите с искренним желанием помочь и полной отдачей. Желаю Вам счастья, удачи, энергии на новые свершения! Крепкого здоровья Вам и Вашей семье, пусть каждый новый день дарит вдохновение!

Рубрику ведет группа «Прямая речь»

Саммит мира — готовься к войне

Запад и Киев рассматривают разные варианты

Украина и ее союзники вплотную занялись популяризацией «формулы мира» президента Владимира Зеленского среди незападных стран. По их задумке, предстоящая 5–6 августа в Саудовской Аравии встреча представителей более 30 государств должна стать прологом к «саммиту мира», который при идеальном для Киева сценарии пройдет до конца года. Несмотря на сомнения ряда стран насчет целесообразности подобных дискуссий без России, большинство приглашенных согласились приехать в Джидду. По данным СМИ, на встрече ожидается и спецпосланник председателя КНР Ли Хуэй. Что касается «саммита мира», в котором предполагается участие десятков глав государств и правительств, то собрать их вместе будет не так-то просто. Возможно, организаторам придется воспользоваться какой-то общей площадкой — например, Генассамблеей ООН или встречей лидеров стран G20.

В ближайшие выходные в Саудовской Аравии состоятся переговоры по урегулированию украинского кризиса. По данным западных СМИ, к участию в дискуссиях пригласили представителей около 30 стран, включая Индонезию, Египет, Мексику, Бразилию, Чили, Замбию, ЮАР и Индию. Россию в Джидду не позвали, однако реализации ключевой цели встречи — продвижению среди развивающихся стран «формулы мира» Владимира Зеленского — ее присутствие вряд ли как-то поможет. Как отмечают представители Украины и ее союзников, их задача — заручиться поддержкой крупных государств в разных регионах мира, многие из которых придерживаются нейтралитета в российско-украинском конфликте.

Ранее отмечалось, что Саудовская Аравия, уже предлагавшая себя в качестве посредника между Москвой и Киевом, была выбрана не случайно. Благодаря тесным связям Эр-Рияда с Пекином союзники надеялись увидеть в Джидде и представителей КНР. И если поначалу казалось, что этот план не сработал, то теперь газета The Wall Street Journal со ссылкой на источники сообщила: председатель Си Цзиньпин решил все-таки отправить на саудовский курорт своего спецпосланника Ли Хуэя, несколько месяцев назад ездившего в Киев, Москву и ряд европейских столиц в поисках сценариев урегулирования.

Если китайский дипломат действительно подключится к дискуссиям, это станет серьезным успехом для организаторов и наверняка затмит отказ Мексики участвовать во встрече из-за отсутствия на ней РФ. Отметим, что на аналогичную беседу в Копенгагене в конце июня представитель КНР не приехал. «Важно, что делает Китай. Большинство участников в прошлый раз сожалели, что Китай не присутствовал»,— сказал изданию Politico высокопоставленный европейский чиновник, задействованный в организации встречи в Дании.

Другое дело, что не совсем понятно, каким образом привлечение таких стран, как КНР, Индия, Бразилия и других — выступающих за скорейшее завершение конфликта, но не разделяющих жестких условий Киева для старта переговоров с Москвой (прежде всего вывод войск с территории Украины в границах 1991 года),— поможет согласовать итоговое совместное заявление. В Копенгагене общий документ подписать не удалось. В Джидде же поставлена еще более амбициозная задача: получить и формализовать поддержку «формулы мира».

Впрочем, Владимир Зеленский настроен оптимистично. По его мнению, переговоры на саудовской площадке станут прологом к проведению давно анонсированного «саммита мира», на который, по плану, должны собраться десятки глав западных и незападных государств. «Следующим шагом будет организация Глобального саммита мира. Работаем над тем, чтобы это произошло этой осенью. Это уже очень скоро, но есть время на подготовку саммита и привлечение большинства стран мира. Это зависит от вашей активности»,— заявил на днях господин Зеленский на экстренном совещании с руководителями дипмиссий Украины.

До календарного наступления осени остается меньше месяца, и как за этот период убедить тех, кто сомневается в целесообразности обсуждения урегулирования без России, остается загадкой. Например, тот же президент Бразилии Луис Инасиу Лула да Силва, который выступал с собственной мирной инициативой, все это время отказывался ехать в Москву и Киев, считая подобные визиты бессмысленными, пока у сторон конфликта не появится желание начать переговоры друг с другом. Сложно представить, что его можно будет уговорить поехать на «саммит мира», смысл которого не вполне ясен.

Возможно, на Западе и в Киеве это понимают, а потому рассматривают и другие варианты организации форума, когда специально ехать для участия в саммите не придется. Как сообщило издание Politico со ссылкой на неназванный источник, встреча по Украине на уровне глав государств и правительств возможна в дни старта 78-й сессии Генеральной Ассамблеи ООН, когда в сентябре в Нью-Йорк съедутся лидеры государств со всего мира. Когда именно могла бы состояться такая дискуссия, неизвестно, но неделя высокого уровня на Генассамблее запланирована на 18–22 сентября. Кроме того, собеседник издания не исключил проведение подобного мероприятия и на саммите G20 в Индии, запланированном на 9–10 сентября. Источник отметил, что организация «позже в нынешнем году более структурированного мирного саммита также обсуждается».

Возникновение Дели как площадки для обсуждения Украины выглядит весьма странно. Индия с самого начала своего председательства в «Группе двадцати» призывала не сводить все мировые проблемы к украинскому кризису, а в июне глава МИДа страны Субраманиям Джайшанкар заверил, что этот вопрос не окажется на повестке G20 в нынешнем году. По его словам, «серьезность конфликта никоим образом не преуменьшается», но внимание в рамках форума стоит сконцентрировать «на целях устойчивого развития, на проблемы глобального Юга». Дипломат также подтвердил, что Индия не приглашала и не собирается приглашать на саммит Владимира Зеленского. Впрочем, с тех пор в Дели эту тему не поднимали, а на днях Индия приняла приглашение послать представителя в Джидду. «Наше участие согласуется с нашей давней позицией о том, что диалог и дипломатия — это путь вперед»,— пояснил представитель МИД Индии Ариндам Багчи.

Между тем на днях в МИД РФ „Ъ“ заявили: встречи, которые инициирует «киевский режим и его западные кураторы» для продвижения «формулы мира»,— это «попытка воспользоваться искренними намерениями этих государств в целях сколачивания антироссийской коалиции». «Мы исходим из того, что наши партнеры реалистично смотрят на подобные мероприятия и прекрасно понимают токсичные намерения Киева и западников, пытающихся обманным путем переманить их на свою сторону и оторвать от России»,— подчеркнули в ведомстве. И выразили уверенность в том, что партнеры Москвы «полностью разделяют позицию, что мирные переговоры невозможны» без России. По словам же пресс-секретаря президента Дмитрия Пескова, «безусловно, Россия будет следить за этой встречей».

Алексей Забродин

Для ДВЗЯИ пришла пора испытаний

Может ли Россия отозвать ратификацию одного из ключевых договоров в сфере глобальной безопасности

Власти РФ призвали США наконец ратифицировать Договор о всеобъемлющем запрещении ядерных испытаний (ДВЗЯИ). Москва обвинила Вашингтон в том, что из-за его «деструктивного и безответственного поведения» этот подписанный более четверти века назад документ никак не вступит в силу. По данным „Ъ“, в госструктурах РФ в последние месяцы уже высказывался вариант отзыва Россией своей ратификации этого договора ради полной симметрии с США, однако никаких решений на сей счет пока не принималось. Эксперты, впрочем, не исключают, что в итоге Москва решится на такой шаг.

Договор и уговор

Поводом для высказывания претензий к США по ДВЗЯИ стала приближающаяся годовщина: 5 августа 1963 года в Москве СССР, США и Великобританией был подписан Договор о запрещении испытаний ядерного оружия в атмосфере, в космическом пространстве и под водой (так называемый Московский договор). Этот документ, как напомнила на брифинге представитель МИД РФ Мария Захарова, «стал первым международно-правовым инструментом, установившим существенные ограничения на проведение ядерных испытаний в трех средах и заложившим прочную основу для международных усилий по дальнейшему их запрещению». Он действует до сих пор.

Надежда на то, что эра ядерных испытаний подходит к своему окончательному завершению, появилась, по словам Марии Захаровой, 24 сентября 1996 года, когда был открыт для подписания Договор о всеобъемлющем запрещении ядерных испытаний. «К сожалению, за более чем четверть века ДВЗЯИ, который был призван стать следующей вехой после Московского договора и навсегда остановить все виды ядерных испытаний, так и не вступил в силу»,— констатировала представитель МИД РФ. И пояснила, кто с точки зрения Москвы в этом виноват: «Причины кроются в деструктивном и безответственном поведении США, которые в 2018 году официально отказались от ратификации договора и продолжают придерживаться этой позиции». Власти РФ, как следует из комментария Марии Захаровой, видят в линии Вашингтона «признак отсутствия политической воли, проявление недоговороспособности и его нежелание соблюдать свои международно-правовые обязательства в области ядерного нераспространения и контроля над вооружениями». «Призываем США пересмотреть свои предубеждения и ложные установки в отношении ДВЗЯИ, проникнуться чувством ответственности и сделать шаг в правильном направлении — ратифицировать договор, отказавшись от соблазна возобновить ядерные испытания под тем или иным предлогом»,— резюмировала дипломат.

● *С 1996 года договор подписали 186 государств, и ратифицировали 178. 178-й страной на прошлой неделе стала Шри-Ланка. Но договор до сих пор не действует. Чтобы ДВЗЯИ заработал, нужна ратификация 44 стран, имеющих ядерное оружие или возможности его создания (их перечень составлен на основании данных Международного агентства по атомной энергии, МАГАТЭ). Из этого списка документ ратифицировали 36 государств, включая РФ. Последнее свое ядерное испытание СССР провел в 1990 году, Россия ядерное оружие не испытывала. В 1996 году она подписала, а в 2000-м ратифицировала ДВЗЯИ. Из оставшихся восьми стран договор не подписали три: Индия, КНДР и Пакистан. Подписали, но не ратифицировали пять: США, Китай, Египет, Израиль и Иран. При этом все страны придерживаются моратория на проведение ядерных тестов (Северная Корея последней провела испытание в 2017 году).*

При предыдущем президенте Дональде Трампе администрация США действительно официально объявила об отсутствии планов добиваться ратификации ДВЗЯИ, что и было закреплено в ее «Обзоре ядерной политики» от 2018 года. При нынешнем президенте США Джо Байдене этот курс был, однако, скорректирован. В «Обзоре ядерной политики» от 2022 года сказано, что «Соединенные Штаты поддерживают ДВЗЯИ и привержены работе по обеспечению его вступления в силу, признавая значительные трудности, мешающие достижению этой цели».

«Значительные трудности» администрация Джо Байдена испытывает прежде всего с собственным Конгрессом. Там много противников договора, считающих, что его ратификация ограничит возможности США обеспечивать свою безопасность. В октябре 2021 года исполнительный секретарь подготовительной комиссии Организации Договора о всеобъемлющем запрещении ядерных испытаний (ПК ОДВЗЯИ) Роберт Флойд в интервью „Ъ“ сказал: по итогам визита в Вашингтон он «сделал однозначный вывод, что власти США активно поддерживают ДВЗЯИ». «В то же время здесь далеко не все зависит от Белого дома, ведь ратифицировать договор должен Сенат. А для необходимых 2/3 голосов поддержать договор должны как демократы, так и республиканцы»,— отметил он тогда, давая понять, что добиться такой поддержки договора в Конгрессе крайне непросто. Администрация Джо Байдена, впрочем, судя по всему, особо и не пытается работать над этим.

Между тем, по данным „Ъ“, представителями госструктур РФ в последние месяцы в разных контекстах уже высказывался вариант целесообразности отзыва Россией своей ратификации ДВЗЯИ. Логика тут примерно такая: Москва сейчас стремится к полному паритету и симметрии с Вашингтоном во всех сферах, и хоть этот договор еще не вступил в силу, сохранение его ратификации со стороны РФ невыгодно, раз США не предпринимают никаких действий к тому, чтобы последовать ее примеру. При этом вопрос еще глубоко не прорабатывался, и, соответственно, никаких решений на сей счет не принималось.

Отозвать нельзя оставить

Эксперты, однако, не исключают, что дело до этого все же дойдет. «12 августа исполняется 70 лет с того дня, когда на Семипалатинском полигоне была успешно испытана термоядерная бомба РДС-6с, после чего СССР не просто сократил отставание от США в ядерной гонке, но по сути обеспечил себе выживание, сделав ядерную войну невозможной для противника. В канун этого эпохального юбилея в Москве усиливаются голоса тех, кто ставит под сомнение целесообразность сохранения многолетнего воздержания России от ядерных испытаний, закрепленного через ратификацию нашей страной ДВЗЯИ»,— заявил „Ъ“ директор ПИР-Центра Владимир Орлов.

Аргументы противников «ядерного воздержания» находятся, по его словам, как в военно-технической, так и в имиджево-политической сферах. «Держа зачехленным — или даже слегка расчехленным, но молчащим — полигон на Новой Земле, трудно убедить вероятного противника (то есть НАТО) в том, что ядерное сдерживание — это реальность, а не фразеология,— считает Владимир Орлов.— Еще труднее — самим понять, почему мы уже много лет исправно состоим в ДВЗЯИ, а Соединенные Штаты ратификацию ДВЗЯИ демонстративно игнорируют. В здравом уме ведь и вправду не поймешь, как целых 27 лет международное сообщество имеет красивую бумажку, подготовительный орган в Вене (ПК ОДВЗЯИ.— **„Ъ“**), но не действующий договор».

По мнению Владимира Орлова, США выступают в роли «саботажников». «Не ратифицируя сами, они держат в заложниках собственных капризов 178 государств мира, исправно его ратифицировавших. И не дают положительного сигнала сомневающимся: Китаю, Израилю, Ирану, а также пока не подписавшим договор Индии, Пакистану и КНДР,— заявил эксперт.— Этот затяжной американский каприз (мол, „договор-то вроде и хороший, но Сенат у нас слишком уж придирчивый“) может дорого обойтись миру и глобальной безопасности. Москва теперь капризам не верит». Возобновлять ядерные испытания РФ, как следует из его комментария, первой, может, и не станет, но отзыв ратификации ею договора исключать нельзя.

Профессор-исследователь Высшей школы экономики, ведущий научный сотрудник ИМЭМО РАН Дмитрий Тренин, в свою очередь, в беседе с „Ъ“ предположил, что заявление Марии Захаровой преследует несколько целей. Во-первых, «использовать 60-ю годовщину подписания Московского договора как информационный повод для обоснованной критики американского подхода к ядерной проблематике». Во-вторых, «выгодно оттенить в этой связи российскую позицию, особенно с учетом западного тезиса о „российской угрозе“ миру». В-третьих, «заставить США вновь публично заявить о своей неготовности ратифицировать ДВЗЯИ». И наконец, в-четверых, «получить в этой связи дополнительный аргумент для возможного принятия решения в будущем об отзыве российской ратификации договора». «Рассуждая гипотетически, отзыв Россией ратификации ДВЗЯИ и последующее возобновление ядерных испытаний можно рассматривать как ступени на лестнице эскалации украинского конфликта и одновременно как элементы сдерживания главного противника, призванные убедить его в необходимости скорейшего прекращения своего участия в войне»,— пояснил эксперт „Ъ“.

Испытание и наказание

Напомним, в своем послании Федеральному собранию в феврале этого года президент Владимир Путин заявил, что власти РФ знают «всю подноготную» про подход США к возобновлению ядерных испытаний. «Знаем, что истекают гарантийные сроки годности к боевому применению отдельных видов ядерных боеприпасов Соединенных Штатов. И в этой связи некоторые деятели в Вашингтоне, нам это доподлинно известно, задумываются уже о возможности натуральных испытаний своего ядерного оружия, в том числе с учетом того, что в США идет разработка новых типов ядерных боеприпасов. Такая информация есть»,— объявил он тогда. После чего дал Минобороны и «Росатому» поручение «обеспечить готовность к испытанию российского ядерного оружия». «Первыми мы, разумеется, этого делать не будем, но если США проведут испытания, то и мы их проведем. Ни у кого не должно быть опасных иллюзий, что глобальный стратегический паритет может быть разрушен»,— предупредил Владимир Путин.

Впоследствии о том, что США могут возобновить ядерные испытания, говорили и другие российские официальные лица.

Посол США в РФ Линн Трейси в интервью „Ъ“ в конце апреля же заверила, что «Соединенные Штаты продолжают соблюдать полный мораторий на испытательные взрывы ядерного оружия и призывают все государства, у которых есть ядерное оружие, объявить или соблюдать такой мораторий». «США также поддерживают ДВЗЯИ и намерены работать над его вступлением в силу с учетом серьезных препятствий на пути к достижению этой цели. Безосновательные заявления России относятся к числу таких препятствий,— сказала Линн Трейси.— Единственная страна, которая говорит о возобновлении испытательных взрывов ядерного оружия,— это Российская Федерация».

Руководитель Центра международной безопасности ИМЭМО РАН, академик Алексей Арбатов в беседе с „Ъ“ так же, как и другие опрошенные российские эксперты, отметил: тот факт, что США до сих пор не ратифицировали ДВЗЯИ, «это безобразие». «Тем более что большинство союзников США, включая Великобританию и Францию, давно уже ратифицировали договор. А другие страны (из списка МАГАТЭ.— **„Ъ“**) обосновывают бездействием США свой отказ от ратификации, ожидая первого шага от Вашингтона»,— заявил эксперт „Ъ“. В то же время он подчеркнул: «Но даже с учетом всего этого ставить США ультиматум бессмысленно. Они не ратифицируют договор под давлением, тем более под давлением России».

Если же Россия решит воспользоваться бездействием США и отозвать ратификацию договора, а может, и возобновить ядерные испытания, то, по словам Алексея Арбатова, рухнет вся выстроенная вокруг ДВЗЯИ система, включая добровольные моратории стран. «Действия России могут вызвать цепную реакцию. Вслед за ней другие страны могут выйти из договора и начать испытания. Если же это произойдет, то рухнет и Договор о нераспространении ядерного оружия (ДНЯО.— **„Ъ“**), поскольку его важнейшей опорой является запрещение испытаний»,— констатировал собеседник „Ъ“. По его прогнозу, в таком случае в мире может появиться гораздо больше ядерных государств вместо нынешних девяти (пяти официальных и четырех неофициальных). «При подобном развитии событий нельзя будет исключать, что в итоге это оружие попадет в руки террористам и мир обратится в ядерный хаос»,— предупреждает он.

Елена Черненко

Для кого вся эта Африка

Сергей Строкань,
обозреватель „Ъ“

После саммита Россия—Африка в международные отношения пришла африканская геополитическая жара. Температура мировой политики вокруг Африки, которую на встречных курсах ведут как Россия и Китай, так и страны Запада, бьет рекорды.

Не успел на прошлой неделе закончиться упомянутый саммит, как уже на этой на Африканский континент отправились глава МИД Великобритании Джеймс Клеверли и и. о. первого заместителя госсекретаря США Виктория Нуланд.

Маршрут поездки Джеймса Клеверли включает посещение Ганы, Нигерии и Замбии. Одна из главных тем — укрепление сотрудничества в сфере безопасности и внедрение британских программ подготовки военнослужащих.

В программе турне Виктории Нуланд — визиты в ЮАР, Кот-д'Ивуар и Демократическую Республику Конго. Повестка переговоров включает обсуждение проблем безопасности и экономического сотрудничества, а также «поддержку свободных и честных выборов и демократических институтов управления».

Подтверждением того, что миссии западных дипломатов необходимо

> В условиях холодной войны 2.0 битва за Африку все же отличается от той, что была в эпоху блокового противостояния

рассматривать как продолжение новой геополитической битвы за Африку, стало интервью Джеймса Клеверли газете Financial Times. В нем британский министр заявил, что Запад должен предложить Африке альтернативный вариант развития, который бы отличался от подходов России и Китая. Сделанные Москвой предложения африканским странам господин Клеверли назвал «поверхностно привлекательными». К тому же, по его словам, африканские страны испытывают дискомфорт от своей растущей задолженности Китаю. Отдельного упоминания Джеймс Клеверли удостоил ЧВК «Вагнер»: «Нам необходимо быть честными перед самими собой. Группа „Вагнер“ не была бы активна в Африке, если бы эта ниша была занята».

В ответ на это курирующий сотрудничество с Африкой российский дипломат предложил британскому министру «прикусить язык». «Прежде чем делать такие смелые заявления, надо изучить опыт России в сфере безопасности»,— заявил посол по особым поручениям МИД РФ Олег Озеров. По его словам, подход Москвы к безопасности включает обеспечение стабильности и устойчивости государств, «чем не блещут наши британские партнеры, которые заняты в основном организацией военных переворотов, стравливанием одних стран с другими, созданием конфликтных ситуаций».

Между тем в условиях холодной войны 2.0 битва за Африку все же отличается от той, что была в эпоху блокового противостояния. Тогда той или иной африканской стране достаточно было провозгласить приверженность идеалам свободного мира или стремление придерживаться социалистической ориентации — и она начинала получать щедрую помощь соответственно от Запада или от СССР. Сегодня битва за Африку разгорается с новой силой, но из нее ушла идеология.

Второе отличие обусловлено тем, что со времени окончания первой холодной войны Африка прошла определенный путь в своем социально-экономическом развитии, и теперь сотрудничество с ней может быть взаимовыгодным, а вложения приносить дивиденды. Простейшее доказательство тому — исключительная экономическая активность на Африканском континенте Китая, который, как известно, ничего не делает даром.

И все же главный смысл битвы за Африку остается: так же, как и прежде, это в первую очередь борьба за влияние.

Инна Кравченко,
ЖУРНАЛИСТ, СПЕЦИАЛЬНО ДЛЯ РУСФОНДА

Дайте дышать — 5

Минпромторг импортозаместит аппараты ИВЛ лишь в больницах

В конце июля Минпромторг РФ организовал встречу представителей НКО и врачебного сообщества с отечественными производителями медтехники, чиновниками Минздрава, Минобороны и Федерального медико-биологического агентства. На встрече объявили, что готовящийся запрет на госзакупки импортных аппаратов искусственной вентиляции легких (ИВЛ) не распространится на приборы для домашнего использования. Импортозамещать будут только стационарные ИВЛ в больницах.

Встреча как будто решила самую острую проблему проекта постановления правительства №139471, разработанного Минпромторгом,— закупки домашних аппаратов ИВЛ, которые отечественные производители медицинской техники не умеют делать, продолжатся за госсчет. «Аппараты для домашней вентиляции не попадут в перечень запрета [на госзакупки]»,— отмечается в пресс-релизе Минпромторга. По данным министерства, стационарные аппараты ИВЛ выпускаются семью отечественными производителями. Компании «Тритон-Электроникс», «Уральский приборостроительный завод», «Аксион», «ТМТ», «Диксион» — полностью российские. Компания «Хирана+» — российско-словацкая. В пресс-релизе упоминается еще российское предприятие «Медплант», но оно торгует как раз портативными ИВЛ, которые не импортозаместят. Заместить зарубежные приборы сегодня можно 24 видами российских ИВЛ. Ко многим аппаратам у врачей-реаниматологов есть серьезные претензии.

Однако Минпромторг объясняет необходимость импортозамещения тем, что для импортной техники нельзя будет достать запасных частей и расходных материалов. «Существуют риски приостановки поставок иностранной продукции недружественными странами»,— сказал на встрече первый заместитель министра промышленности и торговли РФ Василий Осьмаков. Сведения замминистра расходятся со сведениями реаниматологов, которые на условиях анонимности согласились прокомментировать Русфонду проблему.

По словам врачей, иностранные производители медтехники, в частности приборов ИВЛ, пока остаются работать на российском рынке, продолжают продавать и аппараты ИВЛ, и расходники, обслуживают и ремонтируют свою технику. Те компании, которые хотели уйти с российского рынка, уже ушли.

Расходники к иностранным стационарным ИВЛ, массово закупленным в пандемию для государственных клиник федеральными, региональными властями и НКО, сейчас закупает государство. Эти аппараты еще не выработали свой срок. При хорошем обращении они могут работать еще с десяток лет. Но импортозамещение коснется и запчастей, и расходников. Приборы придется списать или обслуживать и ремонтировать их на благотворительные деньги. Вопрос: в каком объеме НКО смогут приобретать расходники для ИВЛ во все государственные клиники? Получится ли у благотворителей закрыть дыры государственного здравоохранения во всех регионах? Спасти всех недышащих и едва дышащих пациентов?

Но это не все. Принято думать, что в клиниках используются стационарные ИВЛ, а дома — переносные. Это кажется логичным читателям, журналистам, даже руководителям профильных НКО — да и Минпромторгу, судя по его пресс-релизу. Смысл в этом есть. Большой аппарат — такой комод с электроникой, с большим монитором, на колесиках — для больницы. Маленький, размером с сумку,— для дома. Но практика опрошенных нами врачей и практика Русфонда, закупавшего и большие, и маленькие ИВЛ, говорит другое. Портативные ИВЛ часто используются в стационарах. Стационарные иногда выдают пациентам на дом. Пресс-релиз Минпромторга оставляет множество вопросов, например, будут ли закупаться портативные ИВЛ только пациентам домой или и для машин скорой помощи тоже. Ответы мы узнаем, только прочтя доработанный проект постановления.

А может, и не узнаем, пока постановление не вступит в силу. В аккредитации на встречу врачей, НКО, чиновников и производителей медицинской техники журналистам Русфонда отказали — сказали, что хотят «максимально открытого диалога», без участия СМИ. Судя по пресс-релизу, в процессе «максимально открытого диалога» многие животрепещущие вопросы не были заданы или если были заданы, то не были учтены.

Римму Митрошенко ждут в Москве в сентябре

28 июля на rusfond.ru, в „Ъ“ и в эфире ГТРК «Томск» мы рассказали историю 16-летней Риммы Митрошенко из Томской области («Долгожданная Римма», Алексей Каменский). У девочки прогрессирует сколиоз, искривление уже достигло 4-й, самой тяжелой степени. Ни лечебная физкультура, ни корсет не помогли, деформация позвоночника усиливается. Римме нужна операция, московские хирурги готовы провести ее по новой технологии VBT (Vertebral Body Tethering), но оплата маме девочки не по силам. Рады сообщить: вся необходимая сумма (1 391 004 руб.) собрана. Рита, мама Риммы, благодарит всех за помощь. Примите и нашу признательность, дорогие друзья.

Всего с 28 июля 18 027 читателей rusfond.ru, „Ъ“, телезрителей программы «Вести-Москва», ГТРК «Томск», «Липецк», «Ока», «Смоленск», а также 137 региональных СМИ — партнеров Русфонда исчерпывающе помогли 20 детям на 17 760 791 руб.

полный отчет
rusfond.ru/**sdelano**

Чтобы ножки проснулись

Пятилетнюю девочку спасет восстановительное лечение

Аня помнит момент аварии, помнит, что ноги перестала чувствовать еще в машине. Помнит людей, которые пытались помочь
ФОТО НАДЕЖДЫ ХРАМОВОЙ

Аня Федорина живет в Чебоксарах. Мама, папа, старший брат и две сестры рядом с ней целыми днями. Пятилетняя девочка не может обходиться без их помощи: в январе этого года в автомобильной аварии она получила множественные переломы позвоночника и ног, ушибы внутренних органов и спинного мозга. Врачи спасли Аню, однако ее ноги потеряли чувствительность. Процесс восстановления долгий. Девочка побывала в подмосковном реабилитационном центре «Три сестры», но нужны еще курсы восстановительного лечения, которые стоят более 1,6 млн руб. У Федориных таких денег нет.

Бывает так: человек мечтает о танцах. А потом случается что-то неправильное, и в мечту превращаются самые простые движения — встать и сделать хотя бы шаг. Как у Ани Федориной.

— Ну когда же я пойду танцевать? — спрашивала она у мамы Анастасии.

— Скоро! Вот наступит Новый год, еще чуть-чуть подрастешь — и будешь учиться танцевать,— отвечала та.

И был Новый год, огоньки на елке, подарки. Еще чуть-чуть — и мечта сбудется! Но «чуть-чуть» завершилось совсем не так: Аня попала в автокатастрофу и оказалась в реанимации.

В тот серый январский день за рулем была тетя Ани (младшая сестра ее мамы). Она не справилась с управлением на обледеневшей дороге, вылетела на встречку. Машина столкнулась с маршруткой, в которой были пассажиры. Девять человек пострадали, еще до приезда скорой от травм скончалась бабушка Ани. Девочка получила тяжелейшие повреждения, хотя и была пристегнута.

— Аня помнит момент аварии,— говорит Анастасия (а вот ее память после сильного удара почти не сохранила деталей).— Помнит, что ноги перестала чувствовать еще в машине. Помнит людей, которые пытались помочь.

А потом девочка потеряла сознание. В Республиканской детской клинической больнице в Чебоксарах после экстренной операции ее ввели в медикаментозный сон. Перечисления ушибов, разрывов внутренних органов, переломов хватило бы на десяток строчек. Худшее — черепно-мозговая травма и серьезные повреждения позвоночника (переломы и ушиб спинного мозга).

Когда Аня очнулась и увидела маму, сразу же ее узнала. По словам Анастасии, дочка была вся в гематомах, гипсовая повязка закрывала почти все тело, свободными оставались только руки и грудь. Однако она слабо улыбнулась. Говорить девочке было тяжело, но слово «мама» Анастасия услышала.

Родители дежурили у постели дочки круглосуточно: каждые 15 минут ее надо было переворачивать, массировать тело. Состояние Ани улучшалось, но ног она по-прежнему не ощущала.

Затем Федориных направили в Москву, в Научно-исследовательский институт неотложной детской хирургии и травматологии. Здесь Аню учили сидеть, держать равновесие (врачи называют это словом «вертикализировать»), она занималась на тренажере, имитирующем ходьбу. Девочка окрепла, но ноги так и не обрели чувствительность.

— Мама, почему так? — спрашивала Аня.

— Твои ножки уснули, они должны проснуться,— отвечала Анастасия.

Девочка знает, что ножки уснули после аварии, знает, что бабушка погибла.

— Почему это случилось? — спрашивает Аня маму, имея в виду вовсе не скользкую дорогу, а что-то другое.

Почему авария произошла именно с ними? Почему она, Аня, не может ходить, когда брат и сестры бегают и прыгают? Как ответить маленькой девочке?

Сейчас Аня больше не хочет говорить о случившемся. Она запомнила: ножки должны проснуться. Ане и ее родителям очень помогают в реабилитационном центре «Три сестры». Два курса, оплаченные благотворительными фондами, уже позади. Новые, в результате которых девочка должна еще окрепнуть, впереди.

— Наша Аня — человек терпеливый и очень разумный,— говорит Анастасия.— Мне так ее жаль, когда вижу, как она устает от реабилитационных занятий! Но она сама понимает: нужно.

Давайте поможем Ане!

Наталья Волкова, Чувашия

КАК ПОМОЧЬ | **ДЛЯ СПАСЕНИЯ АНИ ФЕДОРИНОЙ НЕ ХВАТАЕТ 787 717 РУБ.**

Невролог-реабилитолог реабилитационного центра «Три сестры» Олег Прорвич (д. Райки, Московская обл.): «В результате ДТП Аня получила тяжелую сочетанную травму. После курсов восстановительного лечения девочка демонстрирует хороший потенциал. Она научилась самостоятельно пересаживаться с коляски на кушетку, сидеть без опоры за спиной, надевать одежду выше пояса. На следующих курсах мы будем работать над увеличением мобильности, удержанием баланса сидя, навыками самообслуживания. Надеюсь, состояние Ани улучшится, она станет более подвижной и самостоятельной».

Стоимость реабилитации 1 641 717 руб. Компания, пожелавшая остаться неназванной, внесла 820 тыс. руб. Телезрители ГТРК «Чувашия» соберут 34 тыс. руб. Не хватает 787 717 руб.

Дорогие друзья! Если вы решили спасти Аню Федорину, пусть вас не смущает цена спасения. Любое ваше пожертвование будет с благодарностью принято. Деньги можно перечислить в Русфонд или на банковский счет папы Ани — Романа Геннадьевича Федорина. Все необходимые реквизиты есть в Русфонде. Можно воспользоваться и нашей системой электронных платежей, сделав пожертвование с банковской карты, мобильного телефона или электронной наличностью, в том числе и из-за рубежа *(подробности на rusfond.ru)*.

Экспертная группа Русфонда

Интимные правила

Дать успокоительное и молчать легче, чем помочь

О сексуальных потребностях у молодых людей с ментальной инвалидностью не принято говорить. Тем труднее станет говорить сейчас, когда Госдума приняла поправки к закону «О психиатрической помощи». Поправки значительно затруднят доступ внештатных специалистов в психоневрологические интернаты (ПНИ), а штатных сексологов в ПНИ просто нет. Люди с ментальными нарушениями столкнутся с проблемой непонимания собственной сексуальности. К тому же некому будет заметить признаки сексуализированного насилия, если таковое совершается по отношению к пациентам со стороны персонала. О проблеме рассказывает Русфонду Светлана Андреева, педагог-психолог Центра лечебной педагогики и дифференцированного обучения Псковской области.

«Взрослые» потребности людей с ментальными особенностями — это фигура умолчания, говорит Светлана Андреева. Причины в том, что в России половое воспитание практически отсутствует в системе образования. Нет терминов, чтобы говорить о сексуальности. Наконец, сексуальность людей с ментальной инвалидностью мифологизирована, причем в обществе приняты взаимоисключающие представления о ней: «они (пациенты) гиперсексуальны и опасны» или «никому из них секс не нужен и недоступен» — то и другое неправда.

— Потребность в близости, любви, сексуальном взаимодействии — одна из основных для каждого человека,— говорит Андреева.— Тут важная задача — найти специалистов, которые разбирались бы в теме. Подростки к разговору готовы — умному, деликатному и смелому, когда к ним относятся с гуманистических позиций, ценят их личность.

Большинство родителей особых детей заводят разговоры о сексуальности лишь в тот момент, когда проблема уже есть. Молодые взрослые с ментальной инвалидностью, в отличие от своих нормотипичных сверстников, умеющих искать информацию в интернете, не знают, что с ними происходит, напряжение может перерасти в агрессию, направленную и на себя, и вовне. Андреева считает, что их нужно учить помогать себе, вырабатывать вместе с ними специальные интимные правила.

— Помимо родителей в этом вопросе помочь могли бы обученные сертифицированные ассистенты,— объясняет Андреева.— Однако у нас в стране такой ассистент — редкость. Как правило, у ребят с ментальной инвалидностью физический и психологический возраст не совпадают. Важно понять, на каком уровне вести разговор, насколько человек вырос. Еще важна наглядность: работая с подростками с ментальными нарушениями, только слов мало.

В понятие «половое воспитание» входит не только разговор о сексе, физиологии, но и разговор о чувствах, потребности быть принятым и понятым. И у людей с ментальными особенностями эти потребности такие же, как у всех остальных.

— Очень важно с самого детства воспринимать ребенка как человека, который хочет хорошо выглядеть, хорошо пахнуть,— особо подчеркивает Андреева.— Многие родители не следят за этим. Я часто вижу ребят с инвалидностью, одетых совершенно нелепо. Если учить их одеваться, пользоваться средствами гигиены, общество с большей долей вероятности их примет.

Часто перемены взросления кажутся подросткам неожиданными и пугают. Первая менструация у девушки или поллюция у юноши может серьезно травмировать. К взрослению нужно готовить всех, и подростков с ментальной инвалидностью тоже. Взрослеть должно и общество — ему следует перестать молчать о сложном и беспричинно поить особенных людей транквилизаторами.

Наталья Волкова,
корреспондент Русфонда

весь сюжет
rusfond.ru/issues/**1063**

Из свежей почты

Даниил Стешин, 9 лет, детский церебральный паралич, требуется лечение. 153 295 руб.
Внимание! Цена лечения 241 295 руб. Компания, пожелавшая остаться неназванной, внесла 70 тыс. руб. Телезрители ГТРК «Саратов» соберут 18 тыс. руб.

Сын родился обвитый пуповиной, синий от удушья, заметно отставал в развитии. В год Дане диагностировали ДЦП, мы использовали все доступные методы лечения, и к полутора годам он смог сидеть без поддержки. В семь лет сын наконец научился ходить, но до сих пор держится неуверенно, плохо работает левая рука. Говорит фразами, но не все звуки выговаривает. Дане готовы помочь специалисты Института медтехнологий (ИМТ) в Москве, но с оплатой нам не справиться. *Инна Стешина, Саратовская область*

Невролог ИМТ Елена Малахова (Москва): «Даниил нуждается в госпитализации для коррекции тонуса мышц, развития мелкой моторики, координации движений и равновесия, улучшения речи».

Кирилл Болибрук, 4 года, расщелина губы и нёба, недоразвитие челюсти, требуется ортодонтическое лечение. 148 260 руб.
Внимание! Цена лечения 249 260 руб. Фонд «СУЭК — РЕГИОНАМ» внес 80 тыс. руб. Телезрители ГТРК «Кузбасс» соберут 21 тыс. руб.

Кирюша родился с тяжелыми дефектами: полной расщелиной верхней губы и нёба. В четыре месяца малыша прооперировали — зашили губу, через полгода устранили расщелину нёба. Сейчас Кирюша ходит в детский сад, занимается с логопедом, но речь у него невнятная, зубы растут скученно, прикус нарушен. Сыну предстоит операция, а перед ней необходимо провести сложное ортодонтическое лечение, но нам его не оплатить. *Анастасия Болибрук, Кемеровская область*

Руководитель Центра челюстно-лицевой хирургии Виталий Рогинский (Москва): «Кириллу требуется ортодонтическое лечение, чтобы подготовить его к костной пластике альвеолярного отростка верхней челюсти».

Русалина Валиева, 16 лет, острый миелобластный лейкоз, спасет трансплантация костного мозга, требуется подбор и активация неродственного донора, доставка трансплантата. 167 785 руб.
Внимание! Цена подбора, активации донора и доставки трансплантата 839 785 руб. Компания, пожелавшая остаться неназванной, внесла 650 тыс. руб. Телезрители ГТРК «Югория» соберут 22 тыс. руб.

В феврале 2020 года дочка заболела. Анализы крови показали наличие онкоклеток, и ей поставили страшный диагноз «острый лейкоз», начали химиотерапию. Наступила ремиссия, а через год болезнь вернулась. Вновь провели лечение и затем пересадку костного мозга, донором стала я. Клетки прижились, Русалине стало лучше, но в феврале этого года случился второй рецидив. Сейчас ей поможет только пересадка костного мозга от неродственного донора. Помогите спасти дочку! *Фируза Валиева, Ханты-Мансийский АО*

Заведующая отделением Областной детской клинической больницы Лариса Вахонина (Екатеринбург): «Русалине по жизненным показаниям необходима трансплантация костного мозга от неродственного донора. Подбором и активацией донора, доставкой трансплантата занимается Национальный регистр доноров костного мозга имени Васи Перевощикова».

София Князева, 11 лет, несовершенный остеогенез, требуется курсовое лечение. 151 638 руб.
Внимание! Цена лечения 550 638 руб. ГБУ «Мосгоргеотрест» внесло 50 тыс. руб. Компания, пожелавшая остаться неназванной,— 330 тыс. руб. Телезрители ГТРК «Пермь» соберут 19 тыс. руб.

Дочка родилась с переломами, врачи диагностировали несовершенный остеогенез. Сонечка была очень слабой, почти не росла, руки и ноги у нее были деформированы. Мы узнали о клинике, где лечат «стеклянных» детей. Благодаря помощи Русфонда дочке провели несколько операций, бедра и голени укрепили телескопическими штифтами. Соня начала вставать у опоры и делать шаги с поддержкой. По улице она передвигается на коляске, дома ползком. Чтобы научиться ходить, ей необходимо продолжать лечение. Надеемся на вашу помощь. *Вера Князева, Пермский край*

Педиатр Центра врожденной патологии клиники Глобал Медикал Систем (GMS Clinic, Москва) Татьяна Хасянова: «У Сони есть все шансы вести обычную жизнь с минимальными ограничениями. Требуется продолжить медикаментозное лечение и реабилитацию».

Реквизиты для помощи есть в фонде. Возможны электронные пожертвования (подробности на rusfond.ru).

Почта за неделю 28.07.23–3.08.23

ПОЛУЧЕНО ПИСЕМ — **54**
ПРИНЯТО В РАБОТУ — **36**
ОТПРАВЛЕНО В МИНЗДРАВ РФ — **2**
ПОЛУЧЕНО ОТВЕТОВ ИЗ МИНЗДРАВА РФ — **3**

все сюжеты
rusfond.ru/**pomogite**; rusfond.ru/**minzdrav**

О РУСФОНДЕ

Русфонд (Российский фонд помощи) создан осенью 1996 года для помощи авторам отчаянных писем в „Ъ“. Проверив письма, мы размещаем их в „Ъ“, на сайтах rusfond.ru, kommersant.ru, в эфире телеканала «Россия 1» и радио «Вера», в социальных сетях, а также в 139 печатных, телевизионных и интернет-СМИ. Возможны переводы с банковских карт, электронной наличностью и SMS-сообщением, в том числе из-за рубежа (подробности на rusfond.ru). Мы просто помогаем вам помогать. Всего собрано свыше 19,410 млрд руб. В 2023 году (на 3 августа) собрано 829 219 587 руб., помощь получил 731 ребенок. Русфонд — лауреат национальной премии «Серебряный лучник» за 2000 год, входит в реестр СО НКО — исполнителей общественно полезных услуг. В январе 2022 года Русфонд выиграл президентский грант на организацию поиска доноров костного мозга для 200 больных, в декабре Национальный РДКМ получил грант в конкурсе «Москва — добрый город» на привлечение москвичей в регистр. А в январе 2023 года Русфонд — президентский грант на включение в Национальный РДКМ 15 тыс. добровольцев. Президент Русфонда Лев Амбиндер — лауреат Государственной премии РФ.

Адрес фонда: 125315, г. Москва, а/я 110; rusfond.ru; e-mail: rusfond@rusfond.ru
Приложения для айфона и андроида rusfond.ru/app
Телефон: 8-800-250-75-25 (звонок по России бесплатный), 8 (495) 926-35-63 с 10:00 до 20:00

деловые новости

+ индикаторы

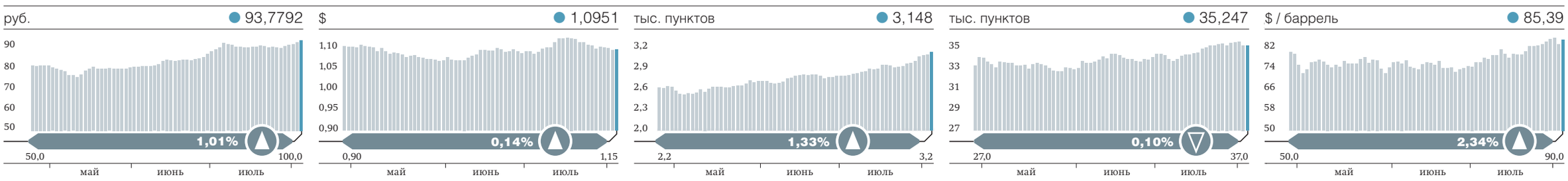
Официальные курсы ЦБ России на 4.08.23

Австралийский доллар	61,3128	Дирхам ОАЭ	25,5320	Казахский тенге**	21,1376	Сингапурский доллар	69,8489	Швейцарский франк	106,8952
Английский фунт	118,9964	Доллар США	93,7792	Канадский доллар	70,3256	Турецкая лира*	34,7813	Японская иена**	65,4608
Белорусский рубль	30,3738	Евро	102,5310	Китайский юань	13,0395	Украинская гривна*	25,3909	*За 10. **За 100.	
Гонконгский доллар*	12,0353	Индийская рупия**	11,4376	СДР	125,5797	Шведская крона*	87,4064		

Индексы ведущих фондовых бирж на 3.08.23 (пунктов)

Nikkei 225	32159,28 (–548,41)	DAX	15893,38 (–126,64)
PTC	1046,57 (+6,41)	DJIA*	35279,14 (–3,38)
FTSE 100	7529,16 (–32,47)	NASDAQ Composite*	13993,75 (+20,3)

*На 21:32. По данным агентства Bloomberg.



Серверы распределяют по стране

Госорганам рекомендуют создавать дополнительную IT-инфраструктуру

Минцифры для повышения безопасности информационных систем просит госорганы подключить дополнительные каналы передачи данных и обеспечить резервирование в географически распределенных центрах обработки (ЦОД). Эксперты связывают рекомендации с возросшей террористической опасностью в столице, где расположены ключевые ЦОД. Крупный бизнес уже начал переносить данные за Урал. Обеспечение требований безопасности, по оценке экспертов, потребует от госсектора роста расходов на IT на 10%.

ВИКТОР ЧУМАЧЕВ

Минцифры направило ведомствам методические рекомендации по укреплению устойчивости информационной инфраструктуры, рассказали „Ъ“ два источника на IT-рынке и собеседник в правительстве. По их словам, рекомендации содержат, в частности, предложения по резервированию каналов связи для объектов и созданию георезерва инфраструктуры (развертывание объектов на удаленном расстоянии друг от друга). Это касается в том числе хранения данных, рекомендации не зависят от региона размещения, поясняют собеседники „Ъ“. Получение рекомендаций подтвердили в Минэкономики, в Минпромторге, ФНС, Роскомнадзоре и Минцифры не ответили.

Резервирование каналов связи необходимо, если, например, в ЦОД, где одно или несколько ведомств хранят данные, доступ организован по одной линии, объясняет источник „Ъ“ на рынке телекоммуникаций: «Если произойдет отключение в результате повреждения, то доступ к информационной системе ведомства будет невозможен, а ее работа остановлена».

В этой ситуации, отмечает собеседник „Ъ“, как и рекомендует Минцифры, нужно разнести ЦОД географически, даже в пределах одного города, или как минимум хотя бы подключить к информационной системе разные каналы связи, которые будут построены по географически разным маршрутам.

Информационные системы федеральных ведомств относятся к критической инфраструктуре (КИИ), и, следовательно, необходимо обеспечить бесперебойность работы и доступа к данным, подтверждает основатель дата-центра и облачного провайдера Oxygen Павел Кулаков: «Такого типа данные к тому же должны быть надежно защищены, поэтому в связи с возросшей угрозой безопасности в Москве логично, что безопасность субъектов КИИ необходимо повышать». По словам одного из источников „Ъ“, новые рекомендации уже повлияли в том числе на рост спроса на размещение данных в региональных ЦОД.

В связи с новыми угрозами действенным решением может быть создание георасределенных виртуальных и физических ЦОД с резервными каналами связи, чтобы исключить потерю критических данных, отмечает гендиректор сети дата-центров Linx Михаил Ветров: «Однако создание нового IT-ландшафта на российском стеке технологий — это дорогостоящая задача, которая сопряжена с долгими сроками внедрения и рисками бесперебойного функционирования».

Тем временем российский бизнес уже начал переносить обработку и хранение данных из дата-центров в Московском регионе за Урал. Провайдеры отмечают рост спроса в сегменте облачных сервисов в Екатеринбурге и Новосибирске на уровне 20–30% по сравнению с прошлым годом (см. „Ъ“ от 26 июля).

Одной из причин спроса стала возросшая террористическая опасность в столице. В Москве в ночь на 30 июля и 1 августа была совершена атака беспилотников на здание «Москва-Сити», в том числе небоскреба «IQ-Квартал», где работают Минцифры, Минэкономики и Минпромторг (см. „Ъ“ от 2 августа).

Гендиректор Zecurion Алексей Раевский считает, что для резервирования инфраструктуры ведомств на данном этапе не будут создаваться новые ЦОД, информацию будут переносить в уже существующие центры: «Притом что речь о резервных мощностях, физическую нагрузку на инфраструктуру провайдеров это не повлечет: сервера будут работать в „спящем режиме“ на случай выхода из строя основного центра».

Однако, уточняет эксперт, выполнение рекомендаций повлечет рост расходов ведомств на IT, «возможно, до 10%», так как аренда дополнительных серверов в ЦОД и настраивание новых каналов связи требуют дополнительных затрат.

Татьяна Исакова

Крупный бизнес запросил прикрытия

Для эмитентов ценных бумаг некомфортна публичная отчетность

Российский бизнес просит у регуляторов продлить разрешение не раскрывать публично отчетность, истекшее 1 июля. Среди аргументов участники рынка приводятся риски расширения санкций, а также якобы отсутствие влияния данных на движение котировок ценных бумаг. Однако инвесторы не согласны с такой трактовкой и больше не хотят вкладывать средства «вслепую».

Два источника „Ъ“ среди брокеров рассказали, что 31 июля состоялась встреча с представителей Минфина, Банка России, Московской биржи, эмитентов и профучастников рынка ценных бумаг. Крупный бизнес, в частности представители «Газпрома», «Уралхима» и «Россетей», просил изменить действующее с начала июля положения о раскрытии информации, «вернувшись ближе к предыдущей редакции», пояснил один из собеседников „Ъ“. В Банке России, Минфине, на Московской бирже, а также в перечисленных компаниях на запросы „Ъ“ не ответили.

● *В марте 2022 года правительство разрешило бизнесу не раскрывать или раскрывать в ограниченном формате информацию, в том числе финансовую, исходя из требований законов «О рынке ценных бумаг» и «Об акционерных обществах». Исходно мораторий действовал до 31 декабря 2022 года, но был продлен до 1 июля 2023 года. Новое постановление правительства от 4 июля 2023 года №1103 сократило перечень данных, которую можно не раскрывать, и определило эмитентов, которые получают такое право.*

Как отмечает руководитель департамента финансового консультирования, аудита и МСФО «КСК Групп» Татьяна Иваненко, в новом постановлении эмитентам предоставлена возможность не раскрывать чувствительную информацию, если она может привести к санкционному давлению либо в отношении эмитента уже действуют ограничительные меры, если он включен в реестр организаций ОПК или выполняет ГОЗ, является банком, обслуживающим ГОЗ, и т. д.

К чувствительной информации отнесены сведения об аффилированных лицах и связанных сторонах, с которыми осуществлялись операции, о составе акционеров, о финансовых вложениях эмитента, о сегментах деятельности эмитента, о наличии лицензии на выполнение ГОЗ и т. п.

По оценке независимого финансового аналитика Андрея Бархоты, за 2022 год по МСФО отчиталось 75% торгующихся на Московской бирже эмитентов. Однако во многих случаях отчетность публиковалась с сокращениями по структуре выручки, чистой прибыли и инструментам, используемым для конверсии валютного долга, поясняет эксперт. Некоторые из эмитентов — Сбербанк (см. материал на стр. 8), ЛУКОЙЛ, «Роснефть», «Ростелеком», «Норильский никель» — публикуют в том числе и промежуточные отчеты. С прошлого года не публиковали отчеты по МСФО и РСБУ НЛМК, «Северсталь», ММК, АЛРОСА.

В Positive Technologies заявили, что участвовали во встрече. Компания раскрывает отчетность по МСФО и РСБУ, и, по ее мнению, это помогает эмитентам «сохранять высокий уровень прозрачности и доверия со стороны инвестсообщества». В «Фосагро» заявили, что на встрече не присутствовали, но возможностью сокращения объема информации не пользуются.

В ряде крупных промышленных компаний отметили, что недовольны ситуацией, но готовятся к публикации финансовых результатов во второй половине августа. Источник „Ъ“ в одной из компаний считает, что раскрытие информации «множит риски введения и расширения санкций». «Аргументация участников фондового рынка, что такая публикация необходима для его работы, не соответствует реальности. Стоимость акций металлургических компаний за последние полтора года, что отчетность не публикуется, росла и падала в корреляции с падением и восстановлением экономической активности России»,— подчеркивает собеседник „Ъ“.

Однако профучастники рынка не согласны с такой оценкой. «Позиция эмитентов понятна, так как дела компаний идут скромнее по сравнению с предыдущими годами, то не хочется публиковать такие цифры»,— отмечает директор департамента инвестиционно-корпоративного бизнеса «Цифра брокер» Александр Цыганов. По его оценке, непрозрачность компании может давать дисконт до 20% от стоимости ее акций.

В Ассоциации владельцев облигаций (АВО) отмечают, что «инвестиции вслепую — не самый лучший вариант для развития рынка ценных бумаг». Если эмитент считает, что отчетность раскрывать не нужно, пояснил, член совета АВО Александр Беркунов, то и «занимать деньги на публичном рынке не нужно».

Ксения Куликова,
Полина Трифонова,
Юлия Пославская,
Екатерина Волкова,
Татьяна Дятел,
Ольга Мордюшенко

Фармкомпании снялись с испытаний

Исследования новых препаратов почти прекратились

Иностранные фармкомпании практически перестали получать разрешения на проведение клинических исследований (КИ) новых оригинальных препаратов: в первой половине 2023 года таковых было выдано всего семь. Российские разработчики, наращивающие число испытаний дженериков в попытке предотвратить возможный дефицит лекарств, пока не могут компенсировать уход международных игроков. Эксперты полагают, что для доступа новых зарубежных лекарств на рынок РФ могут найтись обходные пути.

За январь—июнь Минздрав выдал всего семь разрешений на международные многоцентровые КИ зарубежным компаниям и еще одно — российскому «Биокаду», следует из подсчетов Ассоциации организаций по клиническим исследованиям (АОКИ), с которыми ознакомился „Ъ“. Это в 13,9 раза меньше год к году, хотя в первой половине 2022 года число таких разрешений тоже снизилось — на 27,5%, до 111.

Большая часть этого типа исследований предшествует выводу на рынок иностранных оригинальных препаратов. Зарубежные компании обязаны провести испытания на российских пациентах для его последующей регистрации. После начала боевых действий на Украине иностранные фармкомпании, включая Novartis, Pfizer, Roche, Sanofi, объявили о прекращении проведения новых исследований в России и набора дополнительных пациентов в текущие.

По данным реестра клинических испытаний, Pfizer, MSD, Sanofi, Roche будут исследовать на поздних стадиях свои препараты только на пациентах, участвовавших в предыдущих фазах испытаний. В Sanofi подтвердили эту информацию.

Единственная компания, получившая разрешение на испытание ранней фазы,— американская AbbVie. По данным АОКИ, компания подавала заявку еще до ограничений работы в России, но по факту не будет его проводить. В AbbVie, Pfizer, MSD и Roche на запрос „Ъ“ не ответили.

Как указывают в АОКИ, два единственных полноценных международных исследования заявила только небольшая американская Agenus. Компания не заявляла об ограничениях работы в России.

Всего число одобренных за январь—июнь КИ снизилось на 20%, до 340, но выросло количество испытаний дженериков российскими компаниями на 33,9% год к году, до 229. Теперь в структуре выданных разрешений на такие исследования приходится 67,4%, тогда как год назад — 40,2%. На российском рынке заметна тенденция быстрого вывода дженериков, по которым уже есть дефицит или он может возникнуть в ближайшее время, говорит гендиректор контрактно-исследовательской компании (CRO) «ИФарма» Наталья Рабинович.

Число локальных исследований оригинальных препаратов и биоаналогов российскими фармкомпаниями упало на 43%, до 51. У «Биокада» сейчас исследуются шесть таких препаратов, разработки которых начаты пять лет назад, сейчас в ранней разработке еще 12 оригинальных молекул, уточнили в компании. Разработок российских компаний оригинальных лекарств недостаточно для удовлетворения спроса на внутреннем рынке, говорят в CRO «ОСТ Рус». По мнению Натальи Рабинович, потенциально интересные молекулы есть в портфелях небольших компаний, но они не могут провести КИ из-за отсутствия финансирования.

Если западные фармкомпании не возобновят проведение КИ в России, есть и другие пути выхода на российский рынок прорывной терапии, считает директор по развитию RNC Pharma Николай Беспалов. Это, по его словам, использование незарегистрированных препаратов либо признание в России результатов испытаний, проведенных за рубежом. Возможность признания зарубежных исследований обсуждалась в Минздраве еще в марте. В Минздраве 3 августа на запрос „Ъ“ не ответили.

В то же время иностранные компании могут испытывать препараты в одной из стран ЕАЭС для последующей регистрации препаратов в РФ по правилам союза, говорит исполнительный директор АОКИ Светлана Завидова. Господин Беспалов ожидает прихода игроков из стран Азии, в том числе и Китая, где активно развиваются медицинские технологии.

Полина Гриценко

правила игры

с цифровым рублем тарифицирует корреспондент отдела финансов

Максим Буйлов

ЦБ продолжает курс на создание внутри себя целого финансового рынка и даже развитие на нем конкуренции

Банк России обнародовал тарифы на операции с цифровым рублем для граждан и компаний. Цифровой рубль хоть и будет третьей формой российской валюты и сможет свободно превращаться в две другие свои ипостаси, но технологически от них очень сильно отличается. Главное — все цифровые счета открываются в ЦБ и все переводы и платежи проходят внутри него. Поэтому логично, что плату за это назначает и получает регулятор.

За открытие счета ЦБ брать денег не будет ни с граждан, ни с компаний. Платежи и переводы цифровых рублей для физлиц также сделают бесплатными. Но за прием оплаты товаров и услуг цифровыми рублями юрлицу придется заплатить 0,3% от суммы платежа (но не более 1,5 тыс. руб.), а переводы между счетами юрлиц обойдутся в 15 руб. за штуку. Но тарифы вступят в силу с 2025 года, а до этого все бесплатно, поскольку сам цифровой рубль будет работать в пилотном режиме.

Тем не менее, судя по объявленным тарифам, Банк России продолжает курс на создание внутри себя целого финансового рынка и даже развитие на нем конкуренции. Сначала была создана платежная система «Мир» для конкуренции с международными платежными системами. Потом — система быстрых платежей (СБП), которая стала конкурировать с «Миром». Теперь вот цифровой рубль, который конкурирует уже с СБП.

Так, тариф на платеж с помощью цифрового рубля оказался ниже, чем по картам и СБП, но здесь ЦБ уже не будет делиться с банками. Есть у цифрового рубля преимущество и в переводах — в СБП суммы свыше 100 тыс. руб. облагаются комиссией в 0,5%, а в цифровых рублях все они будут бесплатными. Для юрлиц тариф тоже в разы ниже, чем банковский перевод,— 15 руб. против 40–60 руб. за несрочный и 300–500 руб. за срочный перевод.

Если учесть, что именно ЦБ будет регулировать число цифровых и нецифровых рублей в экономике, то можно смело утверждать, что регулятор получает еще больший контроль за банковской системой. Ведь согласно профильному закону, процентных доходов от цифровых рублей банки получить не смогут. При этом банкам придется снижать тарифы на переводы, чтобы конкурировать с ценами на операции в цифровых рублях. Это снизит их комиссионные доходы. Придется выдумывать новые варианты компенсации потерь за счет клиентов, не исключая новые развитые формы мисселинга.

Новый виток борьбы регулятора уже с этим вечным злом снизит поголовье банков. Оставшиеся сократят расходы, а с ними отделения и всевозможные «плюшки» в виде кешбэков и повышенных процентов на остатки на счетах. Такой вариант представляется вполне вероятным исходом борьбы ЦБ за рост конкуренции в интересах клиентов банков. Все по Виктору Черномырдину — «хотели как лучше, а получилось как всегда».

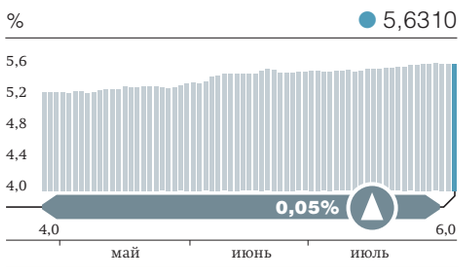
деловые новости

● 241,39 Последнее значение за минувший торговый день

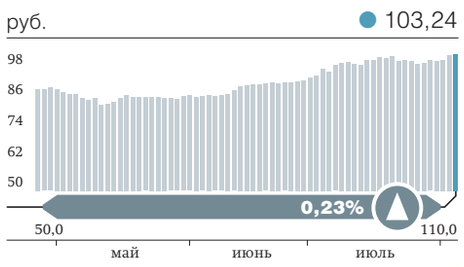
Рост или снижение индикатора за торговый день

2,36% Процентное изменение за торговый день

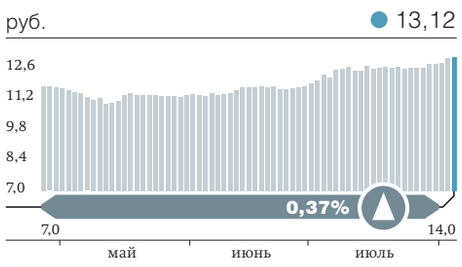
10,5 20,5 Диапазон изменения индикатора за последние три месяца



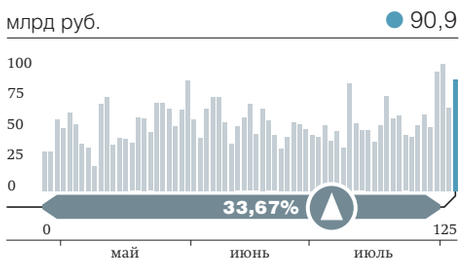
3-МЕС. LIBOR (REUTERS)



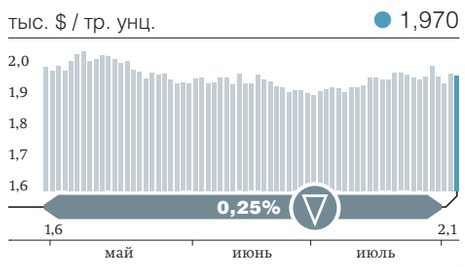
КУРС ЕВРО К РУБЛЮ (МБ)



КУРС ЮАНЯ К РУБЛЮ (МБ)



ОБЪЕМ ТОРГОВ АКЦИЯМИ (МБ)



ЗОЛОТО (REUTERS)

«Мы отказались от клиентов, приезжающих со своими запчастями»

Глава сети Fit Service Татьяна Овчинникова о буме в автосервисе

В 2022 году после ухода иностранных автоконцернов из РФ и санкционных ограничений сегмент автозапчастей показал рост на 4,6%, до 1,9 трлн руб., подсчитывали в «Технологиях доверия» (бывшие PwC). О том, что автовладельцы стали чаще обращаться в автосервисы, о поставках и ценах на запчасти, а также почему сервисы не принимают клиентов со своими комплектующими, „Ъ“ рассказала директор сети автосервисов Fit Service Татьяна Овчинникова.

FIT SERVICE

— Как нынешний кризис сказался на отрасли сервиса?

— В марте-апреле прошлого года автовладельцы стали быстро делать ремонтные работы, понимая, что, возможно, будут какие-то проблемы с запасными частями. Был очень большой всплеск спроса. Кроме того, дилерский сегмент стал сокращаться, а автовладелец все-таки привык к сервису — не каждый будет обращаться, например, в независимые СТО, где нет гарантии и истории обслуживания.

Автомобиль — это по стоимости вторая главная покупка в жизни. Сначала недвижимость, потом автомобиль. Сейчас поменять машину сложно, автомобиль берегут. Это особенно заметно в кузовном направлении — коллеги сообщают, что у них на два-три месяца все расписано. Раньше если в автомобиле что-то гремит, но на скорость не влияет, то водитель не спешил на станцию. А сейчас отношение изменилось.

— Все участники отрасли выиграли от этих изменений?

— Независимым сервисам сложнее сейчас. Ценовая история — они, как и дилеры, стали опускать цены на услуги. Но это игра не в долгую, бизнес перестает быть эффективным без справедливой цены. И они сейчас начинают возвращать цены.

Мы, как сетевой бизнес, были в более выигрышной ситуации и тогда, когда стали уходить бренды запасных частей. Fit Service является дочерней компанией Rossko — лидера на рынке по дистрибуции запчастей. У нас был собственный запас запчастей, и Rossko быстро вышли на производителей тех брендов, которые могли заменить ушедшие. Дорогие и известные бренды ушли, а пришли бренды, которые, условно говоря, неизвестны, и цена у них невысокая.

— Более дешевые бренды-аналоги, которые пришли, они же, наверное, не омологированы под марки?

— Нет, они же идут с заводов, с конвейерных лент. Просто раньше мы переплачивали за бренд. Многие новые бренды на этих же заводах изготавливаются, на этих же линиях, просто под другим названием.

— Судя по отчетности «Фит Автосервис», прошлый год по прибыли был лучшим как минимум с 2019 года. Это эффект от перетока клиентов от дилеров?

— Мы бы не сказали, что от дилеров все к нам поехали. Конечно, дилеры изменились, стали привозить автомобили, ушли от этой истории постгарантийного обслуживания. Это уже по сути не дилер, просто клиенты привыкли туда ездить. Но кто-то, конечно, поехал к нам.

Если говорить о финансовых показателях, то повлияли решения, принятые еще до самого происходящего. Такое ощущение, как будто бы мы готовились к этому кризису. Мы отказались от клиентов, кто приезжает со своими запасными частями. Довольно часто запросы что-то поставить — это контрафакт. Мы даем гарантию и на работы, и на запчасть, поэтому, приняв такое решение, мы себя обезопасили, а наша прибыль выросла за счет того, что чек клиента вырос.

— Сейчас к вам вообще нельзя приехать со своими запчастями?

— Не принимают, нет. По закону, если клиент приехал со своими запасными частями, он подписывает документ о том, что он сам несет за это ответственность. Но это не наш подход.

— Портрет клиента изменился?

— Сам портрет клиента кардинально не изменился. Растет средний возраст машин в России, автопарк в целом стареет. Сегодня самая популярная марка на наших сервисах — это Toyota, на втором месте Lada. Возраст автомобилей, которые заезжают к нам чаще других, более 15 лет. Их 33% в 2023 году. На втором месте — от 10 до 14 лет.

— В крупных дилерских холдингах после мобилизации говорили о дефиците кадров, в том числе механиков. Вы почувствовали это на себе?

— Кадровый голод существует, сотрудников перекупают —устанавливают ставки в два раза выше рынка. При этом для нас это не очень понятно, потому что если такие зарплаты платить, то и прибыли не остается. Мы сейчас ведем сдержанную политику в плане кадров: где-то повышаем ставки, где мы видим по рынку, что это необходимо, много работаем с нематериальной мотивацией, корпоративной культурой.

— Сам рынок сервиса будет расти и дальше?

— В количестве — маловероятно. В России средний пробег автомобилей в год уменьшается. Также продажи новых машин далеки от докризисных. Но ремонта будет больше — и уже не просто масло поменять. При 60–100 тыс. пробега и после пяти лет эксплуатации потребуется ремонтная работа, а не только обслуживание. Но число игроков будет снижаться.

— А рынок в деньгах?

— Будет расти. Потому что цены будут повышаться, услуги — дорожать, потому что растут зарплаты, и будет больше продаваться запасных частей.

Интервью взяла Ольга Никитина

полная версия kommersant.ru/13431

Компании банкам дороже граждан

Депозитные ставки разошлись по сегментам

Цена привлечения Сбербанком клиентских средств в розничном сегменте остается стабильной. Этому способствует как удлинение среднего срока вклада, так и высокая доля «бесплатных счетов» в структуре пассивов. Напротив, по корпоративным клиентам, у которых средний чек крупнее, пассивы дорожают.

Сбербанк раскрыл результаты по МСФО за полгода, из которой следует, что он второй квартал подряд удерживает стоимость привлечения средств розничных клиентов, которая составляет 3,4%, следует. При этом цена привлечения средств корпоративных клиентов выросла на 0,2 процентного пункта (п. п.), до 4,1%. Доходность розничных кредитов в банке выросла в апреле—июне на 0,3 п. п. (до 12%), корпоративных — на 0,1 п. п. (до 8,4%).

Деньги розничных клиентов для Сбербанка не дорожают, поскольку высока доля бесплатных, то есть текущих и расчетных счетов, признают эксперты. Согласно отчету МСФО, у банка доля текущих счетов в структуре остатков средств физлиц составляет 50,3% (10,1 трлн руб.), тогда как в 2022-м — 48,45%, в 2021-м — 44,6%. «Мы видим тенденцию на удлинение среднего срока вклада — это тоже влияет на стоимость»,— добавляет директор департамента финансов Сбербанка Тарас Скворцов.

В структуре корпоративных средств на 1 июля текущие и расчетные счета занимали 28,2% в Сбербанке. В отличие от розничного портфеля пассивов, в корпоративном портфеле находится довольно большая доля депозитов. Они в основном размещаются на небольшие сроки, да и конкуренция на рынке за эти пассивы есть, признал господин Скворцов. В результате чистая процентная маржа Сбербанка во втором квартале выросла до 5,8% (на 0,02 п. п. за квартал).

Главный экономист «Ренессанс Капитала» по России и СНГ Софья Донец считает, что ситуация с ценой привлечения в Сбербанке характерна для всего банковского сектора. Согласно общим результатам, стоимость фондирования во втором квартале 2023 года также не изменилась по отношению к первому (4,7%), но оказалась почти вдвое ниже показателя второго квартала 2022 года (8,3%). Но в отдельных банках тенденции могут отличаться. Так, в РСХБ говорят, что средняя ставка привлечения средств физических лиц в январе-июне «несколько снизилась».

> **50,3 процента** достигла доля текущих счетов в структуре остатков средств физлиц в Сбербанке по итогам первого полугодия 2023 года

Банкиры ожидают, что во втором полугодии пассивы для них подорожают. «На фоне восстановления экономики увеличиваются и темпы кредитования, и банки повышают объемы привлечения ликвидности для обеспечения роста кредитного портфеля и соблюдения регуляторных требований»,— поясняют в ПСБ. Это, полагают в банке, благоприятно скажется на ставках по рублевым депозитам, так как кредитные организации «будут стремиться обеспечить их привлекательность на фоне макроэкономических изменений».

В первом полугодии по сравнению с аналогичным периодом 2022 года стоимость фондирования существенно снизилась, «и это поддержало рост чистой процентной маржи многих банков», говорят в Альфа-банке. Но после роста ключевой ставки ЦБ Крупнейшие игроки в конце июля увеличили ставки по депозитам, что может спровоцировать рост процентных расходов. Повышение ключевой ставки в конце июля приведет к пропорциональному росту стоимости фондирования, отмечает Софья Донец.

В течение второго полугодия, ожидает госпожа Донец, чистая процентная маржа банков будет снижаться относительно текущего уровня (4,6%). Однако банки заложат процентные расходы, с которыми они столкнутся из-за роста стоимости фондирования, в стоимость новых кредитов, говорит она.

Аналогичная переоценка стоимости произойдет по кредитам по плавающим ставкам, которые широко распространены. Так, например, в Сбербанке сейчас половина выдач кредитов корпоративным клиентам приходится на ссуды с плавающей ставкой. Как уточнил Тарас Скворцов, банк относит к таким кредитам и ипотеку по госпрограммам (размер субсидий там меняется, если меняется ключевая ставка ЦБ), которые занимают треть профильного портфеля. Для ВТБ «одним из рычагов оптимизации стоимости фондирования» станет выход в нижнемассовый сегмент розницы.

Ольга Шерункова

В удобрениях твердеет процент

Правительство отказывается от плавающей экспортной пошлины

Государство, не получая из-за падения цен на удобрения заложенных в бюджет налоговых поступлений, решило изменить схему взимания экспортных пошлин. Вместо плавающей ставки, которая была привязана к цене удобрений, ставка снизится, но будет фиксированной. По оценкам экспертов, в наибольшей степени изменение формулы затронет «Фосагро» и «Еврохим».

Правительство с 1 сентября 2023 года до 31 декабря 2024 года планирует ввести экспортную пошлину на уровне 8% для всех видов удобрений. Согласно подготовленному Минфином проекту постановления (опубликован на regulation.gov.ru), за время действия этой меры поступления в бюджет составят 87 млрд руб.

Единая адвалорная ставка заменит действующую систему, при которой пошлина была плавающей. Так, при цене на удобрения до $450 за тонну пошлина была нулевой, а при превышении этой цены взимается пошлина 23,5% с разницы между рыночной ценой и ценой отсечения в размере $450 за тонну. Государство рассчитывало получить в 2023 году 119 млрд руб. за счет пошлины. Но на фоне изменения ценовой конъюнктуры на мировых рынках удобрений и особенностей сбытовой политики производителей минудобрений поступления в бюджет за первое полугодие составили всего 6 млрд руб., отмечается в пояснительной записке.

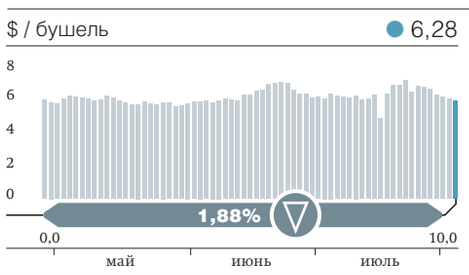
При этом в Минфине полагают, что такая «донастройка» для сохранения запланированных госдоходов не станет критичной для производителей. Там ссылаются на то, что в первом квартале рентабельность химкомпаний по EBITDA составила от 48% до 59% (при этом в первом квартале 2022 года — от 48% до 75%). Сумма изъятий, по расчетам Минфина, в среднем составит около 10% от операционной прибыли или 15% от свободного денежного потока за 2022 год. «В условиях текущей рентабельности производителей, а также временного характера указанной меры предлагаемые изъятия не окажут существенного негативного влияния на долгосрочное развитие отрасли производства удобрений и сохранят производителям достаточную операционную рентабельность, позволяющую выполнять свои планы в рамках утвержденных инвестиционных программ»,— отмечается в пояснительной записке. Но в самих компаниях думают по-другому. Официально никто из участников рынка не стал комментировать нововведения, но близкие к ним источники указывают, что в период низких цен такая мера сильно ослабит производителей. К тому же, отмечают собеседники „Ъ“, суммы изъятий могут оказаться крайне неравномерными для разных компаний с учетом различий в себестоимости производства. По прежней формуле пошлина в основном поступала от продажи фосфорных и сложных удобрений, так как котировки азотной продукции в самом начале года оказались ниже цены отсечения, а поставки калия за рубеж существенно сократились.

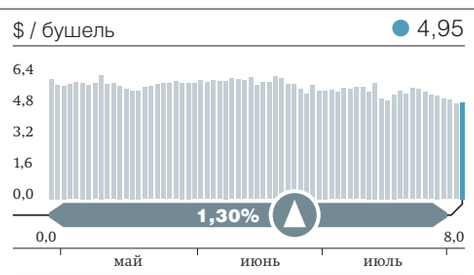
С этим мнением согласны эксперты. «Новая формула, конечно, осложнит жизнь экспортерам удобрений,— считает управляющий директор „Имплементы“ Дмитрий Акишин.— При снижении цен на сырье и продукты кривая предложения становится более пологой, и конкурентные позиции стран, обладающих собственным сырьем, ослабевают. Дополнительная пошлина усугубляет этот эффект. Кроме того, из-за необходимости переориентации торговых потоков по ряду продуктов наши производители уже несут дополнительные транспортные расходы». Он также отмечает, что старая и новая пошлины становятся равны только при очень высокой цене на удобрения — около $700 за тонну. Поэтому в отсутствие непредвиденных скачков цен новая формула, вероятно, даст в среднесрочной перспективе больше отчислений государству, чем предыдущая. Эксперт указывает, что подобный инструмент экспортных пошлин на удобрения существует, например, в Китае — крупнейшем игроке на рынке удобрений. Значения и коэффициенты пошлин там регулярно меняются, что позволяет стране в том числе регулировать внутренний рынок.

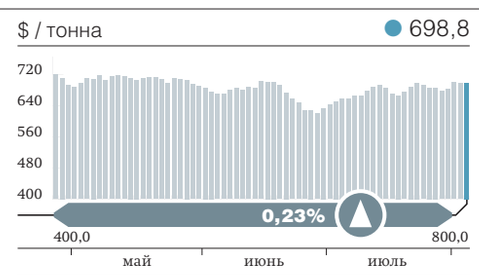
Независимый эксперт Леонид Хазанов уверен, что введение фиксированной пошлины ухудшит финансовое состояние компаний с учетом того, как подешевела их продукция. Так, калий на глобальном рынке сейчас стоит около $320–330 за тонну, диаммонийфосфат — $445–450 за тонну, тройной суперфосфат — $370–390 за тонну. В подобных условиях, по расчетам эксперта, объем выплат «Акрона» может составить 9–10 млрд руб., «Фосагро» — 30–32 млрд руб., «Уралкалия» — 15–16 млрд руб., «Еврохима» — 20–24 млрд руб.

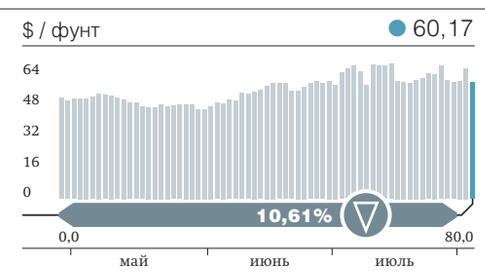
Ольга Мордюшенко

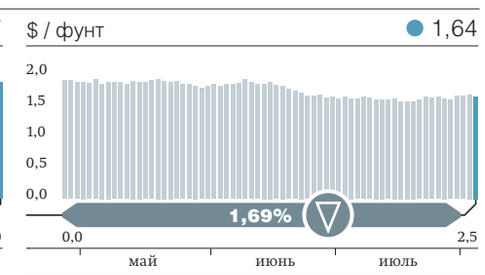
деловые новости











Курение вредит «Чижику»

Дискаунтеры X5 перестали продавать табачные изделия

Крупные российские сети дискаунтеров продолжают оптимизировать формат для сокращения издержек и поддержания низких цен. Так, входящая в X5 Group сеть «Чижик» отказалась от продажи табачной продукции после анализа соотношения операционных затрат и спроса. Минимальная розничная цена на сигареты лишает дискаунтеры преимущества перед магазинами иных форматов, хотя конкуренты «Чижика» выводить табак из ассортимента пока не планируют.

Входящая в X5 Group сеть дискаунтеров «Чижик» вывела из ассортимента табачные изделия, обратил внимание корреспондент „Ъ“. Близкий к сети источник „Ъ“ сообщил, что табачная продукция занимала минимальную долю в обороте, но требовала сравнительно больших расходов, в том числе на оборудование для хранения сигарет. В X5 подтвердили „Ъ“ что, проанализировав операционные затраты и спрос, «Чижик» решил отказаться от продажи такой продукции. Бизнес-модель сети построена на продаже узкого, но востребованного ассортимента, а также постоянном сокращении затрат, что позволяет предлагать низкие цены, отметил представитель X5.

На 30 июня 2023 года под управлением X5 было 20,2 тыс. магазинов «Пятерочка», 956 супермаркетов «Перекресток» и 809 дискаунтеров «Чижик». В первой половине 2023 года выручка «Чижика» выросла в четыре раза, до 45,29 млрд руб., выручка всего X5 увеличилась на 17,3%, до 1,46 трлн руб. год к году. В 2023 году компания планировала открыть более 1 тыс. магазинов «Чижик».

Главный редактор информагентства «Русский табак» Максим Королев говорит, что прибыль от продажи табачной продукции небольшая, а торговля требует обязательной маркировки. Кроме того, отмечает он, «Чижик» мог открываться недалеко от точек с табачным ассортиментом, в том числе специализированных, которые оттягивали спрос. Собеседник „Ъ“ на рынке говорит, что минимальная розничная цена на сигареты лишает дискаунтеры преимущества в данной категории перед другими форматами. С 1 марта по 31 декабря 2023 года единая минимальная розничная цена установлена в 119 руб. за пачку сигарет.

В «Интернэшнл Тобакко Групп» (бренды Davidoff, West, Jade) говорят, что формат дискаунтеров малоприменим к табачным изделиям: скидки запрещены, реализация в рознице возможна по цене, указанной на пачке. В «JTI Россия» (марки Winston, Camel, LD) отметили, что недостаточный спрос на табачную продукцию в дискаунтерах может быть следствием доступности нелегальной продукции, которая существенно дешевле, так как в ценах не заложены акциз и другие налоги. По данным оператора системы маркировки ЦРПТ, во втором квартале 2023 года объем легальных розничных продаж сигарет и папирос вырос на 4,1% год к году.

Старший аналитик Газпромбанка Марат Ибрагимов говорит, что целевая группа покупателей «Чижика» идет в магазин не за спонтанными покупками, а за ключевыми товарами. В первой половине 2023 года средний чек в «Чижике» был 569 руб. против 453,1 руб. в «Пятерочке» и 697,1 руб. в «Перекрестке», говорится в отчетности X5.

Как отмечает господин Ибрагимов, сигареты не относятся к числу стимулирующих трафик товаров для покупателей «Чижика» и не обеспечивают высокую рентабельность. По его словам, в некоторых форматах, например, магазинах с фокусом на алкоголе или точках при АЗС, табачная продукция может стимулировать продажи сопутствующих категорий, но в случае жестких дискаунтеров этот маркетинговый прием не совсем работает.

Конкуренты «Чижика», впрочем, пока не планируют отказываться от продажи табачной продукции. Директор формата дискаунтер «Магнита» Анжела Рябова говорит, что такие точки компании закрывают все базовые потребности потребителей, поэтому там продолжат развивать категорию табака. «У нас есть много возможностей для оптимизации операционных расходов не в ущерб интересам покупателей»,— добавляет она. В сети «Победа» отмечают, что потребление табака и доля такой продукции в общем объеме продаж в последние годы сокращаются. Но пока категория остается востребованной у покупателей, и ритейлер не планирует выводить ее из ассортимента.

Анатолий Костырев, Дарья Андрианова

Билбордбилдеры

Сегмент наружной рекламы в первом полугодии вырос на 25–30%

Российский рынок наружной рекламы в первом полугодии вырос на 25–30%, до 22–23 млрд руб., подсчитали в All-billboards. Лидером закупок остался «Яндекс», а в топ-10 вошли «Вкусно — и точка», МузТВ и Fonbet. Новых рекламодателей, поясняют участники рынка, привлекло улучшение аудиторных измерений и показателей эффективности. Аналитики полагают, что активно закупать наружную рекламу в ближайшее время будет банковский сектор, электронная коммерция и застройщики.

„Ъ“ ознакомился с данными общероссийского сервиса бронирования наружной рекламы All-billboards об итогах первого полугодия. Их них следует, что российский рынок наружной рекламы вырос на 25–30%, до 22–23 млрд руб. За вычетом Москвы, Московской области и Санкт-Петербурга он составил 9–12 млрд руб. Уточняется, что на Москву и Московскую область приходится около 50% всех бюджетов наружной рекламы, на Санкт-Петербург — 11–12%, на остальные регионы — 38–39%.

Доля цифровых поверхностей (экраны различных видов) в этом году в затратах российских рекламодателей на наружную рекламу превысила 50%, следует из данных All-billboards: «В Москве она достигла 70%, в Санкт-Петербурге — 42–45%, в регионах — 40%». Так, на начало второго квартала в Москве насчитывалось более 10 тыс. цифровых поверхностей, в Санкт-Петербурге — более 5 тыс., в остальных городах — более 20 тыс.

Лидером по закупкам в первом полугодии, по оценке All-billboards, стал «Яндекс». Ранее поставщик данных мониторинга рынка наружной рекламы Admetrix сообщал, что компания впервые стала лидером по закупкам наружной рекламы еще по итогам 2022 года (см. „Ъ“ от 7 февраля). Второе место, по оценке All-billboards, занял «Сбер», сместив ВТБ, который замкнул тройку лидеров. Среди новичков в топ-10 — «Вкусно — и точка», МузТВ, Fonbet. Последнюю строчку занял МТС.

Выпали из десятки лидеров по итогам первого полугодия «Авито», Группа ЛСР, Tele2, «Лента» и «М.Видео». В «Яндексе» и Ozon отказались от комментариев. В ВТБ и «Сбере» не ответили.

ЦИТАТА

Наша страна занимает одну шестую мировой суши, а цифровых экранов у нас существенно меньше, чем где-либо еще

— Роберт Мирзоян,
директор Russ Outdoor, в интервью РБК в августе 2022 года

По оценке ГК Russ, рост рынка наружной рекламы в целом в первом полугодии превысил 20%, а по цифровой наружной рекламе — 65%. Основными причинами стали внутренние изменения в индустрии, считает коммерческий директор компании Борис Пешняк: «Инвестиции, которые мы делали на протяжении последних лет, гарантируют полную прозрачность нашей деятельности, речь идет об улучшении аудиторных измерений и внедрении измерений эффективности». Эти механизмы, по словам топ-менеджера, привели к увеличению числа новых брендов, которые «смогли оценить эффект от наружной рекламы».

В NMi Group оценивают рост рынка наружной рекламы в первом полугодии скромнее — в пределах 10–15%. Рост связан с выходом на рынок новых рекламодателей, например, азиатских автомобильных брендов, для которых наружная реклама всегда была классическим каналом, отмечает директор по закупкам холдинга Дмитрий Виноградов: «Также на рост сегмента могли повлиять инфляция и частичная монополизация медиа».

По темпам цифровизации отечественная наружная реклама является одним из мировых лидеров, опережая, например, США и почти все европейские страны за исключением Великобритании, где доля DOOH (Digital Out of Home — цифровая наружная реклама) по итогам 2022 года составила 62%, говорит гендиректор All-billboards Андрей Байдужий: «По данным Всемирной организации наружной рекламы (WOO), среднемировая доля цифровой наружной рекламы сейчас составляет лишь 37%, а уже пройденный в России уровень 50% она достигнет только в 2026 году».

Сейчас интенсивность и активность инвестиций в наружную рекламу изменилась, в лидеры выходят банки и электронная коммерция, отмечает глава «Infoline-Аналитики» Михаил Бурмистров. При этом он допускает, что строительные компании, столкнувшиеся с ростом объемов непроданного жилья, могут также начать увеличивать расходы на наружную рекламу: «Однако это произойдет не в третьем квартале, когда в преддверии ужесточения условий выдачи ипотечных кредитов спрос и так будет разогрет».

Юлия Юрасова, Тимофей Корнев

Операция по дебаррелизации

с1

Кроме того, продление сокращения экспорта необходимо для того, чтобы компании из-за уменьшающихся вдвое выплат по демпферу в сентябре не наращивали экспорт нефти бесконтрольно, то есть в ущерб загрузке НПЗ и выпуску топлива. Оптовая стоимость топлива в России почти непрерывно растет этим летом в условиях высокого спроса и ослабления рубля.

Действия РФ явно скоординированы с Саудовской Аравией, которая 3 августа также продлила на сентябрь начатое в июле добровольное сокращение добычи на 1 млн б/с. При этом предполагается, что 4 августа ОПЕК+ в рамках встречи не будет менять условия сделки по ограничению добычи. В июле впервые в этом году совместные усилия Саудовской Аравии и России привели к значимому и продолжительному повышению мировых цен на нефть. Кроме того, резко сократился дисконт нефти Urals к Brent, который достигал $40 за баррель в декабре 2022 года, когда ЕС и G7 ввели потолок цен на российскую нефть (установлен на уровне $60 за баррель). В июле дисконт, по официальным данным Минфина РФ, сократился почти до $15 за баррель.

Начало осеннего сезона ремонтов на НПЗ усложняет задачу российских властей, так как образующийся избыток нефти рано или поздно придется экспортировать, считает Виктор Катона из Kpler. Он считает, что этим объясняется снижение объема добровольного сокращения с 500 тыс. до 300 тыс. б/с. Так как на пике ремонтов НПЗ в середине сентября до 800 тыс. б/с нефтеперерабатывающих мощностей будет недоступно, в октябре РФ, скорее всего, продолжит смягчать ограничения экспорта, считает господина Катона. Учитывая, что, согласно экспортному графику на третий квартал, экспорт нефти морем предполагался на уровне 3,6 млн б/с, сокращение на 300 тыс. б/с все еще позволяет нарастить российским нефтекомпаниям экспорт в сентябре на 200 тыс. б/с относительно августа.

Дмитрий Козлов

Белорусский экспорт стушевался

с1

По данным аграрного агентства ROSNG, в 2023 году в Белоруссии планируется выпуск 701 тыс. тонн мяса птицы. Республика поставляет в Россию около 10 тыс. тонн мяса птицы в месяц, из которых от 50% — тушки бройлеров для оптового звена, говорит другой источник „Ъ“ в отрасли. При производстве мяса птицы в РФ в 5 млн тонн в год ввозимые из Белоруссии 100–120 тыс. тонн в год составляют всего 2–2,5% от всего объема российского рынка, подсчитали в НСМ.

Российский рынок не особо зависит от импорта птицы, местные производители полностью обеспечивают потребности внутреннего рынка, а избыточные объемы экспортируют, в том числе в Белоруссию, заверили в Россельхознадзоре. РФ — нетто-экспортер мяса птицы, а рост доходности продаж внутри страны приведет к перераспределению объемов на местный рынок, считает директор «Яков и партнеры» Олег Шендерюк.

По имеющимся у „Ъ“ данным участников рынка, в первом квартале 2023 года импорт мяса птицы в целом из всех стран в РФ вырос на 21%, до 61,9 тыс. тонн. Общий объем потребления мяса птицы за этот период в России увеличился на 3,2%, до 1,26 млн тонн.

5 миллионов тонн ежегодный объем производства мяса птицы в РФ, по данным Национального союза мясопереработчиков

Источник „Ъ“ настаивает, что сокращение импорта может дополнительно повлиять на цены на курятину внутри страны, хотя ритейлеры пока не поднимали ее стоимость. В тот момент, когда в стране растут спрос и цены, сообщение об отсутствии даже в течение недолгого времени поставок из Белоруссии может стать очередным импульсом дальнейшего роста стоимости, говорят в НСМ, рассчитывая, что этого не произойдет.

Мясо курицы остается лидером по удорожанию: по данным Росстата, с декабря прошлого года рост стоимости составил 11,42%. За неделю, закончившуюся 31 июля, цены на продукцию выросли на 0,46%, и сейчас в среднем в рознице она стоит 196,93 руб. за 1 кг, что, по словам Олега Шендерюка, является историческим максимумом.

Альбина Корягина связывает текущий рост цен на мясо курицы с девальвацией рубля и ростом валютных издержек производителей. Господин Шендерюк добавляет, что еще одной причиной стали вспышки птичьего гриппа, из-за которых в России поголовье птицы с марта 2023 года сократилось на 11 млн и были введены ограничения на поставки из Казахстана.

Екатерина Ракитина, Анатолий Костырев

Софт сменил гражданство

EPAM продала российский бизнес структуре «Интерроса»

EPAM Systems завершила продажу российских активов, о которой объявила еще в сентябре 2022 года. Покупателем выступила группа «Рексофт», 20% которой принадлежит структурам Владимира Потанина. Условия сделки не содержат опцион на обратный выкуп. По данным „Ъ“, для оплаты «Рексофт» привлек кредитные средства. Аналитики оценивают стоимость бизнеса EPAM в 10–15 млрд руб., но допускают, что в текущих условиях сумма сделки могла быть существенно меньше. По словам участников рынка, последний год EPAM занималась релокацией разработчиков и завершала старые контракты.

EPAM Systems продала ООО «Эпам Систэмз» группе «Рексофт», сообщил «Интерфакс» со ссылкой на данные ЕГРЮЛ. Эту информацию подтвердили „Ъ“ в «Рексофт». Там уточнили, что группа приобрела 100% RNT Group, которая является правообладателем ООО «Эпам Систэмз». По условиям соглашений с EPAM Systems Inc., группа не может использовать бренд EPAM. Условия сделки не содержат опцион на обратный выкуп, ее сумма не раскрывается. Источник „Ъ“ на IT-рынке утверждает, что «Рексофт» привлек кредитные средства.

● *EPAM основана в Минске в 1993 году, позже штаб-квартира компании была перенесена в США. Компания разрабатывает ПО и цифровые платформы, занимается консалтингом, офисы находятся более чем в 40 странах. Объем продаж во втором квартале упал на 2,1%, до $1,17 млрд, чистая прибыль выросла в 6,5 раза, до $120 млн.*

В апреле 2022 года головная структура объявила об уходе с российского рынка, соглашение о продаже активов было подписано 7 сентября. Уложиться в срок сторонам не удалось, условия соглашения пересматривались в начале года, сообщала EPAM в феврале.

По информации EPAM, продажа российского бизнеса завершена 26 июля, в третьем квартале компания планирует отразить убыток от продажи в размере около $18,4 млн. Он включает признание накопленного убытка от курсовых разниц, относящегося к дочерней компании, которая сейчас включена в состав прочего совокупного убытка.

● *ООО «Эпам Систэмз» зарегистрировано в 2001 году. В 2022 году компания сократила выручку на 47,6%, до 15 млрд руб. Компания получила чистый убыток в 3 млрд руб. против прибыли в 5,5 млрд руб. в 2021 году. Клиентами EPAM в России были ВТБ, «Газпром-нефть», S7, «Пулково», «Почта России» и другие крупные российские компании. По словам гендиректора RNT Group Евгения Грачева, компания работала с «крупнейшими российскими корпорациями, в том числе с госучастием»: «Доля этого сегмента рынка в портфеле клиентов составляла порядка 85–90%».*
«Рексофт» (Reksoft) — российский разработчик цифровых решений для финансовой сферы, госсектора, ритейла, транспорта, логистики и других отраслей. В апреле 2022 года 20% в компании получил «Интеррос». Основными держателями акций выступают основатели компании: Александр Егоров, Виктор Козлов и Дмитрий Рудаков. По итогам 2022 года выручка группы увеличилась на 15,8%, до более 1,73 млрд руб.

EPAM в первую очередь специализируется на решениях, связанных с использованием облачных технологий: миграция в облака, создание дата-платформ, машинное обучение и ML-OPS (в основном на платформах Azure и Amazon), поясняет директор «S+Консалтинг» Евгений Романенко: «После введения санкций продавать такие решения российским клиентам стало невозможно, в том числе из-за сложностей с проведением платежей и получением средств. Поэтому на протяжении последнего года компания занималась релокацией разработчиков и фактически завершала старые контракты».

Головная EPAM через сделку «страхует себя от обвинений в том, что у нее присутствуют интересы в РФ, и полностью разрывает любые отношения со старыми российскими клиентами», отмечает управляющий партнер Evapps Руслан Ишмухамедов.

Релокация большинства сотрудников EPAM могла негативно повлиять на качество и объемы разработки в компании, в этом контексте сделка с «Рексофт» положительно отразится на отношениях с клиентами, поможет восстановить сократившийся штат, усилить экспертизу, считает инвестиционный аналитик s20 Capital Андрей Шарлай: «Без полной информации мы можем оценить стоимость компании по классическим методам в диапазоне 10–15 млрд руб.». Однако, уточняет он, с учетом дополнительных обстоятельств (сокращение активов и штата, а также желание собственников продать актив) сумма могла быть на порядок меньше.

Юлия Тишина, Татьяна Исакова

НЕДВИЖИМОСТЬ Размещение рекламы по телефону: 8 (495) 797 6996 РЕКЛАМА

ПРОДАЕТСЯ ТОРГОВАЯ ПЛОЩАДЬ ПО АДРЕСУ: КУТУЗОВСКИЙ ПРОСПЕКТ, ДОМ 23, КОРП. 1

Общая площадь помещения 290 кв. м (торговая площадь 77:07:0009005:2535 + вспомогательные помещения 77:07:0009005:2537).

Отдельный вход с Кутузовского проспекта, большое витринное окно на Кутузовский проспект, второй вход во двор, запасный выход.

В помещении выполнена дизайнерская отделка, состояние помещения – требует косметического ремонта.

Цена 115 000 000 руб.

+7 (919) 997 4445

тенденции / туризм

Поток ограниченного бюджета

Почему инвесторы не спешат запускать новые проекты в туриндустрии

Изоляция России от многих направлений привычного отдыха после начала военных действий вынудила власти активизировать проекты по развитию внутреннего туризма. Среди объявленных целей — рост фонда гостиниц на 400 тыс. номеров и создание мегакурортов на пяти морях. Тогда, полагают чиновники, внутренний турпоток удвоится. Но бизнес не разделяет этого оптимизма. Инвесторы замораживают и пересматривают даже существующие проекты, не говоря уже о начале новых. Банкиры отмечают высокие риски туриндустрии. В результате, полагают эксперты, цели по номерному фонду придется сократить почти вдвое, а вместо части гостиниц появятся кемпинги.

Темпы роста гостиниц и других коллективных средств размещения в России в последние несколько лет нельзя назвать впечатляющими. По данным Росстата, в 2022 году число таких объектов выросло всего на 2%, до 29,6 тыс., а по отношению к допандемийному 2019 году — на 4,4%. В целом к концу прошлого года в стране было 1,06 млн номеров — прирост на 3,1% год к году и 6,7% к 2019 году.

В Минэкономики, курирующем туриндустрию, рассчитывают переломить ситуацию, в первую очередь за счет роста внутреннего турпотока, старт которому дала пандемия, а военные действия на Украине активизировали тенденцию. В министерстве считают достижимым ввод к 2030 году дополнительно 400 тыс. номеров. Это означало бы рост фонда на 38%. Но серьезные вопросы к реализуемости планов возникли уже сейчас.

Точки притяжения

Число гостиниц в РФ в последний раз активно росло в 2016–2017 годах в преддверии чемпионата мира по футболу (ЧМ-2018). Сейчас, по словам замдиректора подразделения индустрии гостеприимства CORE.XP Дмитрия Париноса, качественный фонд состоит из 6,3 тыс. отелей на 280 тыс. номеров — это не более трети всех работающих объектов. Эксперт подчеркивает, что спрос на гостиницы превышает предложение. Схожая ситуация сложилась с пансионатами и санаториями. Их число, по словам медицинского директора Ассоциации оздоровительного туризма и корпоративного здоровья Михаила Данилова, за последние пять лет почти не менялось.

Власти рассматривают увеличение качественного номерного фонда как основной инструмент для удвоения к 2030 году числа турпоездок, до 140 млн в год. В Минэкономики рассчитывают и на увеличение среднегодовой загрузки туристических объектов, которая сейчас в целом по России составляет 40%. Для этого, полагают в министерстве, нужно «создать новые точки притяжения туристов».

Расширять инфраструктуру власти рассчитывают за счет новых мегапроектов. Главный из них — создание по поручению президента круглогодичных курортов на пяти морях: в Калининградской области и Петербурге (Балтика), Крыму и Краснодарском крае (Черное море), Дагестане (Каспий), в Запорожской области (Азов), Приморском крае (Японское море). Дополнительно в программу добавили Байкал.

Единого источника финансирования этого проекта нет. В Минэкономики сообщили, что в Приморье «за счет инвестора» (чиновники его не называют, „Ъ“ выяснить детали не удалось) разработают мастер-план. В Дагестан решено реинвестировать 10 млрд руб., полученных госкомпанией «Кавказ.РФ» от продажи курорта «Архыз». В «Туризм.РФ» говорят, что сейчас разрабатывают планы для семи крупных круглогодичных курортов. В Крыму, Дагестане, Краснодарском и Приморском краях «работа идет совместно с бизнесом», добавили там. Однако бизнес относится к государственным мегапроектам очень осторожно.

Отказ как стратегический шаг

Главным опытом в современной России по созданию нового крупного туристического кластера была подготовка Сочи к Олимпиаде 2014 года. Такие проекты невозможно реализовать без госучастия и внушительных частных средств, возврат которых затягивается на десятилетия. «Сейчас на новые проекты негативно повлияла ситуация в экономике еще в пандемию, а затем — санкции и потрясения прошлого года»,— считает директор департамента налогов и права ДРТ Юрий Халимовский. По его словам, к тому же возник острый дефицит специалистов по проектированию и эксплуатации курортно-туристических объектов.

Эти факторы вынудили инвесторов пересмотреть даже те планы, которые у них были, не говоря о расширении или запуске новых проектов. Так, по данным источников „Ъ“, «Васта Дискавери» Сергея Бачина отказалась от реализации комплекса «Ориентал резорт» на острове Итуруп, могли поменяться параметры и другого проекта бизнесмена на Камчатке — парка «Три вулкана». Представитель господина Бачина „Ъ“ не ответил.

Глава дирекции санаториев алтайской Белокурихи Сергей Криворученко сообщил, что проект расширения санатория «Алтай» стоимостью 8 млрд руб. отложен. По его словам, Сбербанк, с которым подписано соглашение, после нового витка кризиса в 2022 году повысил исходную ставку по кредиту в 4% годовых до 15%. Для удержания ставки на прежнем уровне санаторию необходимо софинансирование в рамках госпрограммы по развитию туризма.

В Ярославской области застопорились как минимум два крупных проекта — строительство канатной дороги через Волгу в Тутаеве и культурно-исторического кластера «Ростов Великий». Исходно их планировалось реализовать за счет средств Нового банка развития БРИКС, но в начале 2023 года власти региона заявили о поиске других источников финансирования.

В министерстве туризма Хабаровского края называют пробуксовку масштабных проектов в индустрии «системной проблемой для Дальнего Востока» из-за недостаточного уровня господдержки при финансировании и наличия бюрократических барьеров. Советник мэра Иркутска по туризму Инга Корочкина говорит, что такие проекты трудно реализовывать из-за сложностей с подключением к инженерным сетям. Председатель экспертного совета ассоциации отельеров АМОС Дмитрий Богданов поясняет, что в Краснодарском крае добавляются сложности с «дефицитом компетенций и связей на должном уровне». В Крыму местные инвесторы в разговоре с „Ъ“ связали основные проблемы с санкциями и военными действиями.

Глава комитета по туризму Петербурга Сергей Корнеев поясняет, что в городе поиск новых инвесторов сейчас ограничивает превышающее спрос предложение: до 2020 года до 60% оборота рынка гостиниц обеспечивал зарубежный турпоток. Специфическая проблема Калининграда — ограниченность прямых авиарейсов из других регионов.

По словам основателя Green Flow Александра Тертычного, из-за ухода зарубежных производителей и санкций бизнесу до сих пор приходится выстраивать новые логистические цепочки и искать локальных игроков, что ведет к росту стоимости и сроков реализации. В ГК «Мантера» называют главной проблемой эксплуатацию туробъектов, оснащение курортов необходимым оборудованием.

Гендиректор Azimut Hotels Максим Бродовский говорит, что инвесторы зачастую не понимают финальный бюджет проектов, в случае крупных строек есть риск заметного увеличения. Президент Cosmos Hotel Group Александр Биба опасается и смещения вектора господдержки в сторону других направлений и секвестрования бюджета, выделяемого на развитие туротрасли. Впрочем, он предлагает в такой ситуации «рассматривать отказ от части нереализованных проектов и как стратегический шаг в пользу покупки действующих объектов, что наиболее выгодно».

Из пяти звезд в кемпинг

В РФ реализуется ряд программ поддержки гостиничного строительства, включая льготные кредиты под 3–5% годовых на создание крупных объектов. По данным Минэкономики, ими пользуются 87 проектов с общим кредитным портфелем в 294 млрд руб. Но на деле инвесторам договориться с банками непросто. Александр Тертычный замечает, что банкиры, воспринимающие туриндустрию как рискованный бизнес, требуют, чтобы собственные средства инвесторов проектов составляли не менее 30% стоимости. Это, считает он, может привести к нехватке ликвидности на втором или третьем этапе строительства.

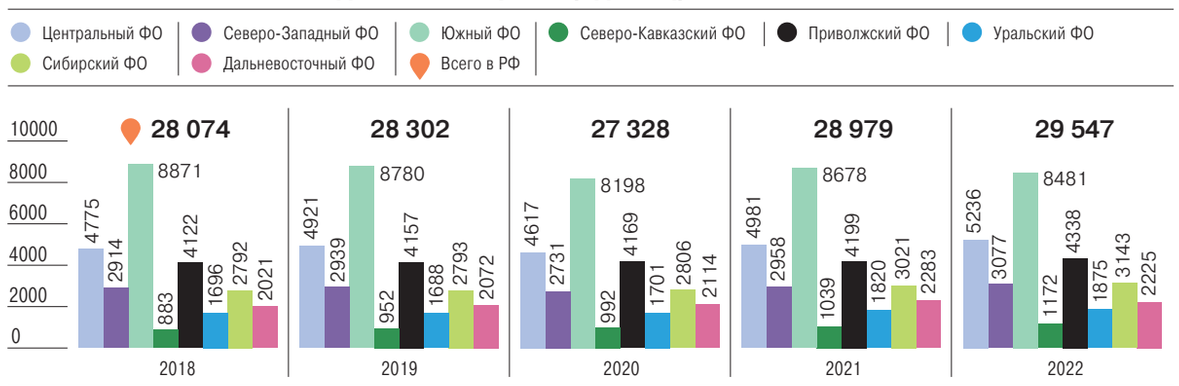
Старший банкир ВЭБ.РФ Антон Перин поясняет, что доходность в туриндустрии «в принципе далека, например, от сегмента добычи и производства природных ресурсов». Банки смотрят на проекты «предельно консервативно», особенно на те, которые планируется реализовать вне сложившихся туркластеров, отмечает он, тогда требуются увеличение собственного вклада инвесторов и стороннее поручительство.

Михаил Данилов говорит, что экономически эффективным считается санаторий от 500 мест стоимостью 3–10 млрд руб. Но реальная тенденция на рынке движется в обратную сторону: инвесторы активизируют строительство некапитальных объектов — кемпингов и глэмпингов. Число таких проектов растет втрое быстрее, чем отелей (см. „Ъ“ от 15 апреля). В Минэкономики говорят, что весной заявленная потребность в субсидиях на модульные объекты в 4,5 раза превысила объем предусмотренных бюджетных средств (1,8 млрд руб.). Инвесторов формат привлекает относительно небольшим горизонтом инвестирования. По словам Александра Тертычного, глэмпинги окупаются за два—четыре года против десяти лет в сегменте гостиниц.

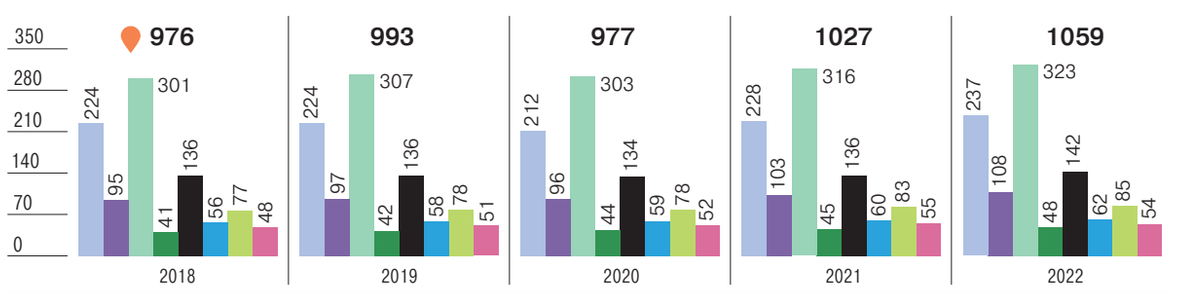
Зампред Союза туризма и гостеприимства Роман Еремян, впрочем, сомневается, что за счет глэмпингов удастся добиться поставленных властями целей по росту номерного фонда. Источник „Ъ“ на туррынке полагает, что в итоги планы просто придется сократить почти вдвое. Реальным показателем он называет появление 240 тыс. номеров, в создание которых при текущем курсе доллара потребуется вложить 6 трлн руб.

Александра Мерцалова, Анатолий Костырев, корреспондентская сеть „Ъ“

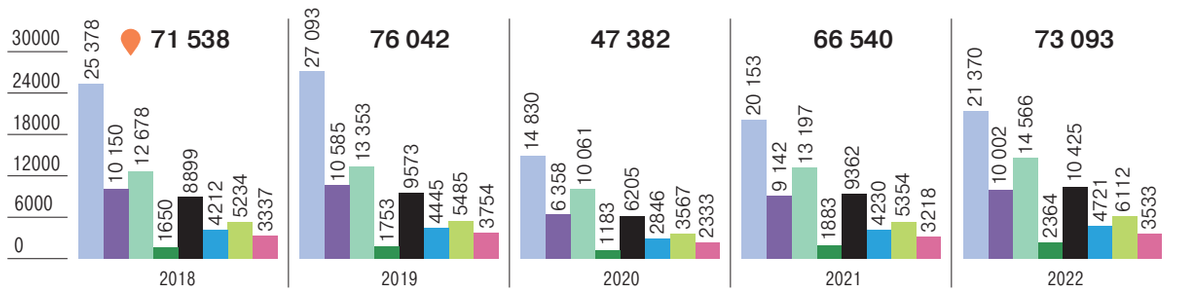
ЧИСЛО КОЛЛЕКТИВНЫХ СРЕДСТВ РАЗМЕЩЕНИЯ (ЕДИНИЦ) ИСТОЧНИК: РОССТАТ.



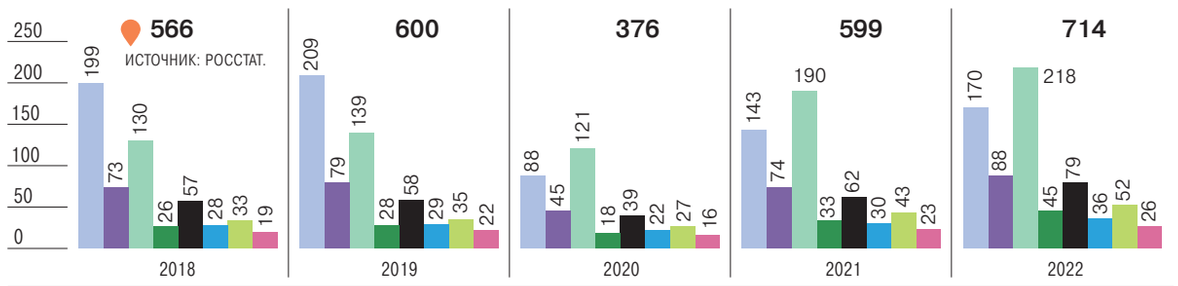
ЧИСЛО НОМЕРОВ В КОЛЛЕКТИВНЫХ СРЕДСТВАХ РАЗМЕЩЕНИЯ (ТЫС. ЕДИНИЦ) ИСТОЧНИК: РОССТАТ.



ЧИСЛО ГОСТЕЙ В КОЛЛЕКТИВНЫХ СРЕДСТВАХ РАЗМЕЩЕНИЯ (ТЫС. ЧЕЛОВЕК) ИСТОЧНИК: РОССТАТ.



ДОХОДЫ КОЛЛЕКТИВНЫХ СРЕДСТВ РАЗМЕЩЕНИЯ ОТ ПРЕДОСТАВЛЯЕМЫХ УСЛУГ (МЛРД РУБ.)



65 миллионов внутренних туристических поездок могут совершить россияне в 2023 году, по оценкам вице-премьера РФ Дмитрия Чернышенко

140 миллионов должно составить число внутренних туристических поездок к 2030 году по нацпроекту «Туризм и индустрия гостеприимства»

30% занимали в 2021 году организованные туры во внутренних туристических поездках, по оценкам Минэкономики

Александр Пузанов,
гендиректор фонда «Институт экономики города»

«Быстрее научить человека работать в туриндустрии, чем программистом»

О плюсах и минусах развития туризма для регионов „Ъ“ рассказал гендиректор фонда «Институт экономики города» Александр Пузанов.

— Нужно ли, на ваш взгляд, развивать туризм во всех регионах?

— Ничего плохого в этом точно нет, другой вопрос — насколько такое развитие удастся реализовать. Мы в начале эпохи дефицита кадров, когда в трудовой возраст вступает поколение конца 1990-х — начала 2000-х годов, периода демографического спада. Одновременно сформировался ряд приоритетных отраслей, таких как IT и ВПК, которые однозначно будут оттягивать на себя кадры. Во многих сферах происходит автоматизация, но в туризме задел для нее минимален: отрасль очень зависима от человеческих ресурсов. В то же время возможность быстро генерировать большое число рабочих мест — как раз одно из ключевых преимуществ туриндустрии для региональных экономик.

— Но как развивать туризм, если в ряде регионов трудно найти кадры?

— Ситуация в регионах разная, есть и трудоизбыточные. Сейчас это практически весь Северный Кавказ, где создание дополнительных рабочих мест необходимо, даже если они будут не самыми высокооплачиваемыми. Быстрее научить человека работать в туриндустрии, чем программистом. К тому же привлечение туристов улучшает имидж региона, что в свою очередь создает благоприятную среду для притока инвестиций.

— Существуют ли универсальные методы для успешного развития туристической инфраструктуры?

— Унифицированные планы развития, как правило, оказываются неэффективными. Мы видели, как подобные программы составлялись для курортов Северного Кавказа, но степень их реализации оставляла желать лучшего.

Сейчас есть пример Дагестана, где рост турпотока обеспечен не только эффектом низкой базы и благоприятными природно-географическими условиями, но и местными особенностями. Отсутствие жесткого градостроительного регулирования позволило за короткий срок нарастить мощности для размещения потока гостей.

Другой пример — Мурманская область, где факторами роста туризма стали распространенные в Китае поверья о благоприятном эффекте встречи с северным сиянием и популярность в определенной среде россиян фильма «Левиафан». В Турции на побережье принципы развития туризма примерно одинаковы, но в России условия работы, например, горнолыжных курортов сильно различаются из-за региональной специфики. Где-то требуются дороги, где-то не хватает отелей, обученного персонала, где-то нужно подумать над маршрутами.

— Если регионы, где развитие туризма бесперспективно?

— Определенные места притяжения можно создать везде. Даже если это небольшой промышленный город, существует поток командировочных, которых можно направить хотя бы в заводской музей. Если это удаленная северная территория, речь может идти о дорогом экстремальном туризме.

— Существуют проблемы, которые развитие туризма может усугубить?

— Это прежде всего вопросы экологии. И, конечно, туризм, как и любая точка роста, может быть причиной увеличения социальной напряженности. Проблемы возникают, когда поведение туристов не совпадает с укладом местного населения. Например, конфликты могут происходить в Дагестане, где жителями не всегда нравится одежда или поведение путешественников. В перспективе острее встанет необходимость правильных управленческих действий. У нас перед глазами пример Барселоны, где развитие туризма привело к резкому скачку цен на недвижимость, реагировать на который властям оказалось достаточно сложно.

Интервью взяла Александра Мерцалова

Максим Маркин,
старший преподаватель НИУ ВШЭ

«Негативные события стимулируют совершать поездки»

О восприятии туристами отдельных регионов „Ъ“ рассказал старший преподаватель кафедры экономической социологии факультета социальных наук НИУ ВШЭ Максим Маркин.

— Несмотря на негативный фон и очевидные сложности, мы видим рост числа внутренних турпоездок и восстановление выездного потока. Что стимулирует их совершать?

— Туризм рассматривается как возможность выйти за пределы повседневной рутины, а это особенно важно в периоды стресса. В какой-то степени негативные события даже стимулируют совершать поездки. Это стало очевидно еще в пандемию, когда мы увидели резкий рост спроса на экстремальный туризм, отчасти воспринимавшийся как возможность снять напряжение.

— Существует ли усредненный портрет российского путешественника?

— Едва ли. Например, существует формат ежегодного пляжного отпуска, он преимущественно для семейного отдыха. Молодые люди традиционно активнее осваивают новые направления. Но есть и специфические формы.

Проводя в этом году исследование агротуризма в Башкирии, мы увидели огромный внутрирегиональный спрос. В республике не так давно произошла миграция населения из деревень в города, и многие родители, еще имевшие опыт сельской жизни, рассматривают агротуризм как возможность познакомить с ней детей. То есть существуют новые формы туризма, открывающие дополнительные возможности привлечения путешественников.

— Есть люди, которых невозможно вовлечь в туризм?

— Только тех, у которых по каким-то причинам нет возможности совершать поездки. В экскурсионном туризме можно попытаться провести параллель с уровнем образования — это познавательная деятельность, в нее вовлечены более образованные люди. Но если мы говорим о пляжном отдыхе или поездках на природу, такой корреляции, очевидно, нет.

— Существуют ли регионы, куда совсем не удастся привлечь туристов?

— Привлечь их можно даже за счет создания атмосферы. Возьмем Мышкин, где основные достопримечательности — полностью рукотворные, объединенные общей идеей.

— Что заставляет туристов выбирать те или иные направления?

— Мы социальные существа, и мода, безусловно, важный фактор. Однако в основе массового туризма всегда лежит безопасность и предсказуемость. Последнее во многом определяется инфраструктурой. Например, москвичам проще путешествовать за счет прямых рейсов в большое число городов. Наличие собственного автомобиля тоже играет важную роль.

— Как формируется образ безопасного или небезопасного направления? Например, в Дагестан туристы ездить боялись, а сейчас перестали.

— Представления людей часто инерционны. Более старшее поколение хорошо помнит события 1990-х годов на Северном Кавказе, у него были сформированы негативные ассоциации. Новые направление активнее осваивают молодые люди, у которых нет такой реакции.

— Могут ли атаки на Крымский мост и города полуострова серьезно повлиять на желание россиян отдыхать там?

— Люди чаще опираются на наличие или отсутствие собственного негативного опыта. Мы знаем много примеров, когда туристы годами приезжают в одно и то же место, в один и тот же отель. Поэтому, если те или иные негативные события не затрагивают лично путешественников или его близких, не стоит ждать, что они будут массово менять свои привычки.

— Если желанию чаще путешествовать способствует фактор стресса, то с его уходом динамика замедлится?

— Маловероятно, что мы увидим какой-то откат. Все-таки многие попробуют те или иные направления, формы отдыха, привыкнут к ним. Возможно некоторое перераспределение спроса в пользу более спокойных форматов отдыха.

Интервью взяла Александра Мерцалова

культура

ФЕСТИВАЛЬ КИНО

Безоконные действия

Открывается Выборгский кинофестиваль

В Выборге открывается 31-й фестиваль российского кино, который раньше назывался «Окно в Европу». Теперь он именуется просто «Выборг» — такую перемену оргкомитет объясняет тем, что «в свете происходящих в мире событий» ему бы не хотелось, «чтобы название фестиваля провоцировало споры». Слоган его тем не менее остался прежним: «Российское кино — прогноз на завтра», и более 80 фильмов-участников постараются как могут ему соответствовать. О том, что можно будет посмотреть на фестивале с 4 по 11 августа, рассказывает Юлия Шагельман.

Демонстрацию отечественных кинодостижений откроет мелодрама Ольги Бычковой «Нина» с ее тбилисским колоритом ФОТО PAN-ATLANTIC STUDIO

Представляя программу и жюри фестиваля на пресс-конференции в конце июля, его организаторы подчеркнули свое намерение продолжать традиции, сложившиеся за его тридцатилетнюю историю, а также почтить память одного из его основателей и бессменного президента в течение последних двадцати лет — киноведа и кинокритика Армена Медведева, скончавшегося в прошлом году. Вслед за ним «Выборг» по-прежнему делает ставку на «дружелюбную атмосферу и прихотливое содержание». А имя Медведева теперь будет носить одна из фестивальных программ — конкурс «Выборгский счет», победитель которого определяется зрительским голосованием. В него вошли четыре картины, уже участвовавшие в других российских киносмотрах: «Край надломленной луны» Светланы Самошиной, «Тайное влечение» Стаси Венковой, «Не хороните меня без Ивана» Любови Борисовой и «Как починить велосипед» Никандра Федорова.

Основных конкурсных программ в Выборге традиционно три: игровая, документальная и анимационная. Жюри первой из них возглавил режиссер Сергей Урсуляк, а оценивать фильмы вместе с ним будут сценарист и продюсер Андрей Золотарев, актриса Дарья Екамасова, кинокритик Егор Москвитин и Ольга Гнедич, успевшая в своей профессиональной жизни побыть и актрисой, и режиссером, и сценаристкой, и оператором, и монтажером. Председателем жюри конкурса неигрового кино стал режиссер, сценарист и продюсер Евгений Григорьев, а анимационного — аниматор Денис Чернов.

По словам программного директора «Выборга» Андрея Апостолова, тренды программы этого года — жанровое разнообразие и ориентация на яркие актерские работы. Откроет фестиваль фильм Оксаны Бычковой «Нина», главные роли в котором сыграли Юлия Пересильд и Евгений Цыганов. Режиссера многое связывает с Выборгом — именно здесь в 2006 году был представлен ее дебют, романтическая комедия «Питер FM», а в 2008-м — ее вторая картина «Плюс один». Новый фильм, премьера которого состоялась в этом году на Шанхайском международном кинофестивале, рассказывает о женщине, которая оставляет свою спокойную жизнь, чтобы встретиться с бывшим возлюбленным в Тбилиси.

> По словам программного директора «Выборга» Андрея Апостолова, тренды программы этого года — жанровое разнообразие и ориентация на яркие актерские работы

Лента Бычковой войдет в конкурс игрового кино, который всего включает 11 картин, среди которых четыре дебюта. Светлана Филиппова раньше уже участвовала в выборгском фестивале с анимационными работами, а теперь привезла сюда свой первый игровой фильм «Лиссабон», рассказывающий о конфликте поколений в одной распавшейся семье. Другие режиссеры-дебютанты в конкурсе: Иля Малахова с картиной «Привет, мама», героиня которой живет надеждой на возвращение давно пропавшей матери, Сергей Илютин с драмой взросления «Первое лето» и Алексей Степанов, чья лента «Осьминог» посвящена теме проживания и осмысления психологических травм.

Кроме них в конкурсную программу вошли экранизация повести Александра Володина «Блондинка», поставленная Павлом Мирзоевым, «Лунатики» Юрия Мороза, «Свет» Антона Коломейца, «Одним днем» Стаса Иванова и «Отпуск в сентябре» Романа Михайлова — уже четвертая картина, снятая математиком, философом, писателем, а теперь еще и плодовитым режиссером всего за два неполных года. По еще одной выборгской традиции, не обошлось в основном конкурсе и без якутского кино: его представляет «Схватка» Никандра Федорова о борце Вячеславе Карпове, первом чемпионе СССР родом из Якутии.

В конкурсе неигрового кино участвуют 15 фильмов, а анимационного — 27. Кроме того, в этом году организаторы выборгского фестиваля впервые включились в сериальный бум: в рамках внеконкурсной программы «Осенние премьеры» будет показан первый эпизод нового шоу онлайн-кинотеатра Premier «Убить Риту». Закроет фестиваль фильм режиссерского дуэта Карена Оганесяна и Валерия Белоцерковского «У людей так бывает» с впечатляющим актерским составом, включающим Константина Хабенского, Владимира Меньшова, Юрия Стоянова, Галину Польских, Дарью Урсуляк, Любовь Толкалину и других известных артистов. Что там с прогнозом насчет завтрашнего дня российского кино — судить сейчас довольно сложно, но его настоящее «Выборг» отражает вполне адекватно.

Разная и неотразимая

Умерла Ирина Мирошниченко

НЕКРОЛОГ

В московской больнице на 82-м году жизни умерла великая Ирина Мирошниченко, актерский диапазон которой был столь же фантастичен, как ее красота.

Ирина Мирошниченко на съемках «Дяди Вани» Андрея Кончаловского (1970) ФОТО П. АРТЕМЬЕВА / РИА НОВОСТИ

Московским полднем 1965 года в знаменитом среди богемы кафе «Националь» некий пижон слишком пристально загляделся на не менее, чем он, модную девушку («я такая: джинсы, рубашка, сильно накрашена»), попивавшую в обеденный перерыв кофе с пирожным. Заметив его взгляд, статная блондинка фыркнула и продемонстрировала пижону обручальное кольцо на пальце: тогда она была замужем за знаменитым драматургом, автором театральной ленинианы Михаилом Шатровым. Назавтра девушку вызвал на «Мосфильм» тот самый пижон, оказавшийся Андреем Тарковским,— пробоваться на крохотную, но важнейшую для фильма «Андрей Рублев» (1966) роль Марии Магдалины.

«Как вы увидели во мне Марию?» — спросит потом у режиссера Ирина Мирошниченко. Ответ был: «У вас иконописное лицо».

К тому времени дочь младшего политрука Петра Вайнштейна, работавшего после демобилизации завхозом в медицинских учреждениях, и Екатерины Мирошниченко, ученицы Таирова и сотрудницы «Москонцерта», уже закончила Школу-студию МХАТа и репетировала под руководством Бориса Ливанова первую «роль со словами» в театре своей жизни. Великий старик приметил ее, мчащуюся по мхатовской лестнице, и приветствовал словами: «Вы что, с цепи сорвались?» Бег по лестнице сопровождал звон пояса-цепи на привезенном Шатровым из Италии платье.

Был у нее и киноопыт. За эпизодическую роль сестры Кольки (Никита Михалков) в «Я шагаю по Москве» (1963) Георгия Данелии — там она зашивала брюки Колькиному приятелю и обзывала брата идиотом — ее уже было выгнали из Школы-студии, но ограничились строгим выговором: студентам строго-настрого запрещали играть в кино. Фильм Антона Тимонишина «Их знали только в лицо» (1966) уже сделал ее звездой и настоящей секс-бомбой. В героическом триллере она играла разведчицу, работающую в оккупированной Одессе под маской ресторанной певички.

Она могла бы и дальше эксплуатировать на экране свою русалочье-казачью внешность, но была для этого слишком талантлива и умна. Тарковский разглядел в ней возвышенную чистоту, неуязвимую ни перед какой жизненной грязью. Но и у Тимонишина она играла именно что жертвенную чистоту, вынужденную в силу трагических обстоятельств войны притворяться своей противоположностью.

> Актерский диапазон Мирошниченко сравним разве что с диапазоном Олега Янковского: она тоже все могла на сцене и на экране

Недаром несколько ролей Мирошниченко сыграла именно в фильмах о разведчицах, живущих двойной жизнью. Лучшей из них она считала роль латиноамериканской подпольщицы Марии в фильме ее второго мужа, гениального Витаутаса Жалакявичюса, «Это сладкое слово — свобода!» (1972). Но ее звездный час в жанровом кино — роль Марины Сурицкой в «Миссии в Кабуле» (1970) Леонида Квинихидзе. Беженка, преодолевшая с мужем-офицером путь из «Совдепии» в Афганистан, демонстрируя невероятные ноги, достойные Марлен Дитрих, но измученные дорогой, давала хозяйке борделя, предложившей ей работу, высокомерно-аристократический отлуп. Зритель замирал: как же, такая красота, и против нас. Финал успокаивал: Марина оказывалась чекисткой, приносящей себя опять-таки в жертву, только не христианской, а красной вере.

Актерский диапазон Мирошниченко сравним разве что с диапазоном Олега Янковского: она тоже все могла на сцене и на экране. Во МХАТе, где сыграла десятки ролей, была прежде всего чеховской героиней. Ольга, а затем Маша в «Трех сестрах». Маша, а затем Аркадина в «Чайке». Раневская в «Вишневом саду». Но в кино с Чеховым встретилась лишь однажды — в «Дяде Ване» (1970) Андрея Кончаловского. Хотя играла в театре и аристократок Карамзину и Фикельмон в «Медной бабушке» Леонида Зорина, и эсэровскую фанатичку Спиридонову в «Шестом июля» Шатрова, и трагическую Серафину в «Татуированной розе» Теннесси Уильямса в постановке Романа Виктюка.

В кино ее талант развернулся еще щедрее. Деревенская баба, солдатская вдова из разоренной деревни в трагическом дебюте Николая Губенко «Пришел солдат с фронта» (1971). Деловая женщина, начальница заводского планового отдела, вступившая в безнадежную любовную связь, в производственной драме Виктора Соколова «Здесь наш дом» (1973). Изысканная и суровая актриса Мария Андреева, жена Максима Горького, в историко-революционном «Доверии» (1975) Виктора Трегубовича. Мать влюбленной в одноклассника школьницы Кати в нашумевшей драме о подростковой любви Ильи Фрэза «Вам и не снилось» (1980). Всегда разная. Всегда — неотразимая. Всегда — убедительная.

Мирошниченко позволяла себе и похулиганить. Играла в заведомом трэше. Пародировала иных своих героинь. Например, в безумном молдавском триллере Ионы Скутельника «Агент секретной службы» (1978), где была агентом ЦРУ Лидией Флори, она же Мария Валуце, прикинувшейся фольклористкой, чтобы совратить и завербовать наивного скрипача. Или в «Тайнах мадам Вонг» (1986) Степана Пучиняна, где сыграла ни больше ни меньше, как королеву пиратов Тихого океана. Одно ее присутствие облагораживало незамысловатые поделки.

И еще была у Мирошниченко одна особенность, радикально отличавшая ее от многих коллег по цеху. Что в мемуарах, кажущихся нелепо беззаботными, что в интервью, она никогда не позволила себе ни одного недоброго слова ни о коллегах, ни о режиссерах, ни о мужьях. Хотя основания позлословить по тому или иному поводу у нее были. Но она оставалась преисполненной благодарностью жизни, подарившей ей актерское счастье.

Михаил Трофименков

200 рублей
с оформленной по акции подписки пойдет на помощь детям в Благотворительный фонд «РУСФОНД»

Специальная цена подписки на «Коммерсантъ» на 6 месяцев

15%

Читая, помогаешь!

Подпишитесь с 15 июля по 31 августа 2023 года на печатную версию газеты «Коммерсантъ» на 6 месяцев со скидкой 15%
► на сайте kommersant.ru
► по телефону 8 800 600 05 56 (бесплатно по РФ)

Доставка газеты осуществляется силами АО «Почта России».
Акция действует для следующих регионов: г. Москва; г. Санкт-Петербург; область: Архангельская, Брянская, Владимирская, Вологодская, Ивановская, Калининградская, Калужская, Костромская, Ленинградская, Московская, Мурманская, Новгородская, Псковская, Рязанская, Смоленская, Тверская, Тульская, Ярославская; Республика: Дагестан, Ингушская, Кабардино-Балкарская, Карачаево-Черкесская, Коми, Крым, Карелия, Северная Осетия – Алания, Тыва, Удмуртская, Хакасия, Чеченская; Ненецкий АО.

Коммерсантъ 16+ реклама kommersant.ru

НБА

Майкл Джордан наполнил личную корзину

Он смог продать контрольный пакет акций клуба-аутсайдера в несколько раз дороже, чем купил его

Величайший баскетболист в истории Майкл Джордан оказался еще и крайне удачливым бизнесменом. Он смог продать контрольный пакет акций клуба НБА «Шарлотт Хорнетс» в несколько раз дороже, чем он обошелся ему 13 лет назад, несмотря на скромнейший спортивный статус команды, которая при Джордане всегда была безнадежным аутсайдером.

Майкл Джордан купил контрольный пакет акций «Шарлотт Хорнетс» за $250 млн, а продал его в несколько раз дороже ФОТО CHUCK BURTON / AP

Вчера было объявлено о закрытии сделки по продаже контрольного пакета акций клуба НБА «Шарлотт Хорнетс» его ключевым владельцем Майклом Джорданом тандему предпринимателей — главе Clayton, Dubilier & Rice Рику Шнэллу и основателю Tallwoods Capital Гейбу Плоткину. В комментарии Джордана говорится, что он рад «уступить бразды правления» «Шарлотт» «двум успешным, нацеленным на инновации и стратегическое развитие лидерам». Сам он останется миноритарным акционером.

Эта новость вызвала в США огромный ажиотаж по двум причинам. Прежде всего, разумеется, благодаря известности продавца. Майкл Джордан — это настоящая икона всего мирового спорта. Фактически все эксперты, все медиаресурсы считают именно его лучшим баскетболистом в истории. В 1990-е годы Джордан шесть раз привел «Чикаго Буллс» к титулу чемпиона НБА, а также собрал колоссальное количество индивидуальных призов. Он пять раз получал награду самому ценному игроку сезона, десять раз опережал всех по средней результативности в регулярном чемпионате. Его слава распространилась далеко за пределы Америки, и в какой-то момент равных Джордану по популярности среди спортсменов просто не было. Как не было равных ему в смысле умения монетизировать свой коммерческий потенциал. Майкл Джордан оказался в числе первых атлетов, чье состояние, основой которого послужили рекламные контракты, по независимым оценкам, достигло отметки в $1 млрд.

Вторая причина — это параметры сделки. Официально они не обнародуются. Но, как утверждает ESPN, сделка осуществлена «исходя из оценки общей стоимости клуба» в $3 млрд. В любом случае Майкл Джордан сделал на клубе бизнес мечты. Уже будучи миноритарным акционером, контрольный пакет акций «Шарлотт», доведя их суммарное количество до 70%, Джордан приобрел в 2010 году, спустя семь лет после завершения игровой карьеры. И он обошелся ему всего в $250 млн.

Надо сказать, что за последние годы клубы НБА, действительно, резко выросли в цене — благодаря в первую очередь улучшившейся экономической ситуации в лиге в целом. Но все-таки, даже учитывая это обстоятельство, случай с «Шарлотт» выглядит удивительным. Например, рекордной для НБА сделкой по продаже клуба является та, что позволила в конце прошлого года получить контроль над «Финикс Санз» Мэту Ишбии. Он стоил ему $4 млрд. Но «Финикс» — это один из флагманов НБА. «Шарлотт» же чуть ли не полная ему противоположность.

В своем заявлении Рик Шнэлл и Гейб Плоткин отметили, что Майкл Джордан «принес клубу стабильность». Правда, речь о стабильности очень специфической.

В минувшие 13 лет «Шарлотт» прочно удерживал статус безнадежного аутсайдера НБА. При Майкле Джордане он всего дважды вышел в play-off, не продвинувшись в нем дальше первого раунда, и не добирался до кубковой стадии с 2016 года. В прошедшем регулярном чемпионате команда заняла 14-е место в Восточной конференции.

Осенью 2022 года Forbes составил очередной рейтинг клубов НБА, ранжировав их по предполагаемой стоимости. «Шарлотт» очутился в нем на 27-й, четвертой с конца позиции с оценкой в $1,7 млрд. А его финансовые показатели выглядели ничуть не более примечательными, нежели спортивные. Годовые поступления — $269 млн, операционная прибыль — $94 млн: все это отнюдь не выдающиеся для НБА цифры.

Впрочем, новые хозяева «Шарлотт», кажется, прекрасно понимают, какой актив им достался. По крайней мере, поблагодарив Майкла Джордана за его деятельность, Рик Шнэлл и Гейб Плоткин пообещали, «развивая инновационные бизнес-практики», «дальнейшие инвестиции в команду» и связанную с ней инфраструктуру. Без них от неприятного ярлыка, который не могло затмить даже сияние баскетбольной легенды, «Шарлотт» явно не избавиться.

Алексей Доспехов

ЛИГА ЧЕМПИОНОВ

Острова приняли в группу

«Клаксвик» обеспечил фарерскому футболу исторический прорыв

Клуб «Клаксвик», общая стоимость заявки которого эквивалентна стоимости одного средненького игрока, совершил то, что, кажется, обречено остаться главной сенсацией лета в континентальном футболе. Вслед за венгерским «Ференцварошем» он выбил в квалификации Лиги чемпионов другого крепкого соперника — шведский «Хеккен» — и стал первым представителем Фарерских островов, обеспечившим себе участие в групповой стадии еврокубков.

«Клаксвик» (в синих футболках) стал первой командой с Фарерских островов, пробившейся в групповой этап еврокубка ФОТО ADAM IHSE / TT NEWS AGENCY / AP

Это был тот редкий случай, когда европейские футбольные журналисты, в том числе из таких «больших» изданий, как The Guardian, которые привыкли, что им нет никакого дела до того, что творится на ранних стадиях еврокубковой квалификации в июле или в начале августа, в разборках тех, кто, как ни крути, обречены оказаться потом, когда подключатся сильнейшие, статистами, были вынуждены изменить своим привычкам и посвятить ей вполне солидные по объему обзоры. Повод был слишком веским. А подарил его клуб, обозначая место которого в европейском футболе, все, конечно, приводили примерно одни и те же цифры. Он из страны с населением около 54 тыс. человек — маловато даже для микрорайона крупного города. А в самом местечке, в котором клуб базируется и которое, собственно, дало ему название, проживает всего 5 тыс. жителей. Вместимость домашнего стадиона — ровно половина от их количества. Так что его как-то даже странно называть крохотным, хотя вообще-то по привычным для этих экспертов — ну, допустим, британских — меркам он настоящая миниатюра.

Или вот еще одна цифра — €2,77 млн. Это совокупная стоимость заявки «Клаксвика» по версии Transfermarkt. За эту сумму сегодня днем с огнем не сыщешь игрока хотя бы с минимальным опытом игры на топовом уровне. А здесь она «распылена» на пару десятков футболистов, самые дорогие из которых — защитник Патрик Да Силва и центральный хавбек Халлур Ханссон оценены в €300 тыс. А есть еще, например, шведский вратарь Джонатан Юханссон, которому Transfermarkt присвоил цену в €25 тыс., наверное, исключительно потому, что должна она быть у каждого, даже у 31-летнего игрока, хотя в действительности им никто не интересуется и никто никогда уже не купит. Во всяком случае, так казалось до позднего вечера вторника.

Эта заявка — список ничем не примечательных, никому не известных персонажей, некоторые из которых — не востребованные на родине легионеры из Норвегии, Дании, Швеции или Сербии, а некоторые — свои, местные. Кое-кто часто выступает за сборную Фарерских островов. Но это ведь так себе реклама, учитывая ее статус: уже, наверное, не «карлик», потому что иногда бодается с середнячками вроде литовцев, македонцев или косовцев, а в прошлом году умудрилась в Лиге наций одолеть турок, но все же от полноценных «карликов» недалеко ушла.

И зная все это, то, что совершил «Клаксвик», уже и в самом деле выглядит заслуживающим признания чем-то особенным. «Ференцварош» и «Хеккен» — с одной стороны, клубы, которые, разумеется, не ровня завсегдатаям Лиги чемпионов. А с другой, никто ведь особенного не удивился бы, если бы какой-то из них прорвался в ее групповой этап. «Ференцварош», в конце концов, совсем недавно, в 2020 году, в нем побывал. Чемпионаты, в которых они только что завоевали золото,— на порядок сильнее фарерского, всегда поставляют таланты на рынок, в том числе для «большой пятерки». А если уж брать все ту же стоимость заявок, рассчитанную Transfermarkt, то разница просто космическая: у «Хеккена» — €21,3 млн, у «Ференцвароша» — и вовсе под €50 млн.

В каждом из этих двух противостояний «Клаксвик» был не просто аутсайдером, а аутсайдером безусловным, безнадежным. Но «Ференцварош» после выездных 0:0 получил от него 0:3 дома (и это поражение стоило тренерского поста в венгерском клубе бывшему наставнику сборной России Станиславу Черчесову), а «Хеккен», дважды сыграв с фарерским оппонентом вничью — 0:0 и 3:3, уступил ему в серии пенальти, увенчавшей ответный матч в Гётеборге. Она сделала героем недели копеечного Джонатана Юханссона, чуть не поменявшего футбол на более надежную работу электриком, а клаксвикскому прорыву придала оттенок исторического. Клуб с Фарерских островов еще никогда не играл в групповой стадии еврокубков. А «Клаксвик» в ней теперь точно сыграет. Не основного, может быть, еврокубка, но какого-то попроще точно.

Помогла реформа Союза европейских футбольных ассоциаций (UEFA), запустившего в придачу к Лиге чемпионов и Лиге Европы еще и Лигу конференций. До групповой стадии еврокубка номер один у тех, кто преодолел два раунда, теперь еще столько же. Но проигравшие в ближайшем автоматически отправляются в раунд play-off Лиги Европы — последний перед формированием квартетов. А те, кто и в нем потерпит поражение, сразу перекочуют в группу Лиги конференций.

Вариант для «Клаксвика» в любом случае уже сказочный. Но сейчас, на волне заслуженной эйфории, он наверняка мечтает о том, чтобы не вылетать из квалификации именно к Лиге чемпионов как можно дольше. Тем более что в третьем отборочном раунде его ждет норвежский «Молде» — клуб приблизительно из той же «ценовой ниши», что и «Ференцварош» с «Хеккеном». Плюс, клуб, к битвам с которым тренерский дуэт «Клаксвика» из Магне Хусета и Даниэля Берга Хестада будет готовить команду с особым воодушевлением и нетерпением. Хусет и Берг — норвежцы. А за «Молде» они в свое время провели на двоих девять сотен матчей. Такое вот поднимающее градус интриги совпадение.

Алексей Доспехов

КОНТРАКТЫ

Левый уклон в политике «Спартака»

Красно-белые договорились о трансфере крайнего защитника «Олимпиакоса»

Московский «Спартак» готовит очередной трансфер на вход и в ближайшее время может объявить о переходе молдавского футболиста греческого «Олимпиакоса» Олега Рябчука. По неофициальным данным, красно-белые заплатят за него около €7 млн с учетом бонусов. Предполагается, что 25-летний новичок должен усилить левый фланг «Спартака».

Очень активный этим летом на трансферном рынке «Спартак», по всей видимости, скоро подпишет контракт с защитником сборной Молдавии и «Олимпиакоса» Олегом Рябчуком. Информация об интересе красно-белых к нему появилась достаточно давно, и переговоры с греческим клубом вроде бы зашли в тупик. В какой-то момент спартаковский менеджмент и вовсе переключился на другого потенциального кандидата, способного усилить позицию левого защитника,— бразильца Рожериу из «Сассуоло». Однако когда сделка находилась уже практически в финальной стадии, она сорвалась по вине итальянского клуба с формулировкой «мы не хотим иметь дело с россиянами по этическим причинам».

В итоге спартаковцы вернулись к кандидатуре Рябчука и увеличили финансовое предложение «Олимпиакосу», по данным греческих источников, до €6 млн, а с учетом бонусов эта сумма может вырасти до €7 млн. Притом что Transfermarkt оценивает текущую стоимость молдавского футболиста в €4 млн, а приобрел его «Олимпиакос» в 2021 году у португальского «Пасуш де Феррейра» за €2 млн. Греческая радиостанция Sport FM сообщила, что трансфер должен быть завершен в ближайшее время, а сам Рябчук заключит соглашение по схеме «2+1» с зарплатой €2 млн в год.

Сам по себе этот трансфер, конечно, не впечатляет. Все-таки никак не скажешь, что молдавские игроки даже уровня национальной сборной пользуются высоким спросом. Но в конкретном случае надо отметить, что Рябчук является, по сути, продуктом португальской футбольной школы, так как еще в детстве переехал с родителями в эту страну. В результате на него обратил внимание даже знаменитый «Порту», который, впрочем, потом отдал его «Пасуш де Феррейра». Зато Рябчук провел 37 матчей в довольно серьезном чемпионате Португалии, откуда перебрался в одну из ведущих команд греческой лиги. За «Олимпиакос» он отыграл 120 матчей, в том числе в еврокубках, а еще в его послужном списке 41 встреча за сборную. Сейчас Рябчук считается лучшим футболистом Молдавии и трижды подряд официально удостаивался этого звания — в 2020, 2021 и 2022 годах.

Потенциального новичка «Спартака» Олега Рябчука, способного закрыть весь левый фланг, отличают прежде всего выносливость и работоспособность ФОТО THANASSIS STAVRAKIS / AP

Эксперты отмечают прежде всего выносливость и работоспособность потенциального новичка «Спартака», который может закрыть весь левый фланг. В то же время он оснащен технически и активно подключается к атакам. В принципе у красно-белых уже есть футболист с таким функционалом — это Даниил Хлусевич, который к тому же сейчас набрал хорошую форму и приносит много пользы. Но, видимо, Рябчук приобретается, с тем чтобы не только составить конкуренцию Хлусевичу, но и разгрузить его в условиях насыщенного календаря.

Хотя не исключено, что главный тренер «Спартака» Гильермо Абаскаль видит Рябчука в какой-то другой роли. Красно-белым пока никак не удается договориться о трансфере центрального защитника. Серб Страхиня Эракович из «Црвены Звезды» предпочел перейти в «Зенит», а переход колумбийца Давинсона Санчеса из английского «Тоттенхема» сорвался примерно по тем же причинам, что и Рожериу из «Сассуоло».

Кстати, в истории с Рябчуком тоже нельзя дать гарантии, что что-нибудь в последний момент не пойдет не так. Несмотря на всю трансферную активность «Спартака», пока ему удалось подписать только двух новичков — Тео Бонгонду и Хесуса Медину. Причем любопытно, что оба, как и Рябчук, игроки с ударной левой ногой. Так что в селекционной политике красно-белых пока наблюдается своеобразный левый уклон.

Александр Ильин